

رئيس مجلس الإدارة

د. محمد عهدي فضلى

رئيس التحرير

ممتاز القط

٢٤ صفحة

البريد الإلكتروني: akhbarelyom@akhbarelyom.org

WWW. akhbarelyom.org.eg : العنوان على الإنترنت

يحافظ على أداء المحرك كالجديد

Mobil 1 MANY DRIVERS. ONE OIL.

«أخبار اليوم» تنفرد بقاء

رئيس «قولشو» العالمية

التفاصيل «ص ١٠»

كلام
في شرك

بقلم:

خالد أباطة

متعة القيادة

وخطة ميتسويشي السرية!

● عام ١٩٩٩ كنت في زيارة رسمية لمصنع BMW العملاق في ألمانيا مع صديقي المخضرم ناصر قنديل الصحفي المتمكن في عالم السيارات والاقتصاد .. وفي نهاية جولتنا الرائعة بالمصنع دعانا نائب رئيس الشركة الأم لجلسة ودية لتبادل الآراء والإجابة على أسئلتنا واستفساراتنا .. وخلال لقائنا معه اندهشت وقتها بأن الرجل كبر جملة «متعة القيادة» أكثر من ١٢ مرة .. مؤكدا كل مرة خلال شرحه وصفه لمميزات وخصائص طرازات BMW بأنها أيضا تحقق «المتعة في القيادة» .. فهذا الطراز السيدان الجديد يحقق تسارعا رائعا وإنسيابية واضحة وراحة وأمانا وسلامة لجميع الركاب وهو يحقق «المتعة في القيادة» .. ويقول عن طراز الدفع الرباعي الذي يصفه لنا .. أنه متفوق في عبور الصحراء وقهر الرمال والتغلب على الصعاب .. ثم ينهى وصفه بجملة: «هو يضمن للسائق المتعة الخالصة في القيادة ورغم وعورة الطرق وصعوبتها» ..

استغربت جدا من إصرار الرجل على أن يعيد ويزيد في حكاية المتعة في القيادة .. وبدأت أشعر بالملل من تكرارها و«إصاقتها» بكل سيارة BMW يتحدث عنها .. وقلت في عقل بالي: «هذه الخواجة ده مزهقنا ليه بحكاية المتعة بتاعته دي؟ يا عم كل السيارات الفارهة ممتعة في سواقتها أكيد .. هو إنت مش عارف عربياتكم بتتباع في مصر بكام؟» مش عايزها كمان تمتعتا على الآخر! ..

وخلال السنوات التالية بعد عام ٩٩ نجحت في فهم معنى كلام الخواجة الألماني وما الذي كان يقصده بالتحديد .. فقد أتحت لي الفرصة خلال هذه السنوات لقيادة وتجربة عشرات بل مئات السيارات من مختلف الأشكال والأنواع والطرازات .. بعضها ينتمي بالفن لفئة السيارات الفارهة والفاخرة وسعرها - أيضا - غال سواء في مصر أو في السوق العالي .. واكتشفت بالتجربة العملية على أرض الواقع أن «متعة القيادة» شئ .. وفخامة وروعة وشياكة وقوة السيارات شئ ثانى خالص .. اكتشفت بخبرتي وتجاربى أنه ليس شرطا أن تكون السيارة الفاخرة التي تحتوى على قدر رهيب من المميزات والخصائص والمحرك الجبار والشكل الرائع والاسم العريق التي تنتمى إليه .. أن تكون أيضا «ممتعة» لسانقها على الطريق بالمعنى الكامل لهذه الكلمة .. فانا - مثلا - اختبرت عدة طرازات من السيارة «هامر» التي يتحدث عنها العالم أجمع .. ولا يقودها في مصر والعالم العربي سوى الأغنياء جدا أو الفنانين المشهورين أو بعض الأمراء العرب صغار السن المنتمين للعائلات المالكة والحاكمة في البلدان الخليجية .. هي سيارات قوية وغالية ومحركها جبار وتستطيع أن تقهر بها الجبال والرمال بمنتهى السهولة والسلاسة .. ولكن حدثنى عن «متعة القيادة» .. أقول لك لا يوجد أى متعة في قيادة هذه السيارات .. بل معاناة حقيقية وتعب ووجع في الظهر، والساقين واليدين! ..

هذا ما كان يقصده الخواجة الألماني في حديثه معى عام ١٩٩٩ عن الفرق بين سيارات يتوافر فيها متعة القيادة وأخرى لا تتمتع بهذه الميزة بصرف النظر عن السعر والماركة والسمعة .. هذا ما رأيته يتحقق أمامى على مدار الستين .. ليس مع الداهامر، وحدها ولكن

البقية «ص ٢»

شيفروليه أفيو للطموحين فقط

تبدأ من ٧٤,٩٩٠ جنيه

• محرك 1.6 سي سي • جميع الكماليات • إن متوفرة براديو/CD • ناقل حركة مانوآل / أوتوماتيك • زجاج كهربى أمامى وخلفى

اتصل الآن 16424

100,000 كم ضمان 3 YEARS

اتصل الآن 16424

• محرك 1.6 سي سي • جميع الكماليات • إن متوفرة براديو/CD • ناقل حركة مانوآل / أوتوماتيك • زجاج كهربى أمامى وخلفى

اتصل الآن 16424

100,000 كم ضمان 3 YEARS

اتصل الآن 16424



«بينلوبى كرون»..قائمة

الأوسكار وأجمل امرأة فى العالم؛

استعنت بمصور لتصويرى

مع سيارتى الـ «Jeep»

الجديدة داخل جراج منزلى

التفاصيل «ص ١٨»



«عز العرب» تفتتح

مركز خدمة

«قولشو» المتكامل

بالطريق الصحراوى

التفاصيل «ص ١١»

«المصرية للسيارات» توقع عقد

شراكة مع «بنك القاهرة»

التفاصيل «ص ١٢ و ١٣»

استمرار حملة شيفروليه «كرون» بنجاح

التفاصيل «ص ٩»

هيونداى
«فيرنا»

منذ تقديمها للسوق المحلي استطاعت سيارة هيونداى فيرنا ان تحصل على لقب سيارة كل المصريين بفضل ما تتمتع به من امكانيات وسعر منافس.

٧ ناشيونال
موتورز

تعد ناشيونال موتورز من الشركات التي نجحت في تحقيق تواجد قوى بالسوق المحلى بفضل سياستها التسويقية الفعالة وما تقدمه من طرازات تللقى ورغبات عملائها.

١٤ ناشيونال
موتورز إيجيبت

تقدم ناشيونال موتورز إيجيبت خصومات هائلة على جميع طرازات هيونداى المستوردة.. كما تقدم سيارات نيسان بالوانها المختلفة وذلك بأسعار جديدة.

«فولكس
فاجن»

تحقيق رقم قياسى جديد هو الهدف الرئيسى من الاتفاق الذى تم مؤخرًا بين الشركة المصرية التجارية واوتوموتيف وكلاء فولكس فاغن فى مصر والمغامر هشام نسيم والذى سيعتمد على AMAROK خلال خوضه لتجربته الثالثة من خلال موسوعة جينيس.

١٧ «أسعار
السيارات»

صفحة كاملة لأسعار الموبيلات المعروضة بالسوق المصرى يقدمها ملحق السيارات لقراء.

٢٠



بيجو «206+» منافس قوى على قمة الهاتشباك

التفاصيل «ص ٥»

القاهرة
لتوزيع وخدمة
السيارات
«أبوغالى
أوتوموتيف»
٤٠ عاما
من الريادة

التفاصيل «ص ١٧»



مركز BMW مدينة العبور



متعة القيادة.. وخطة ميتسوبيشى السرية!

بقية
كلام
فى شرك

وجهاً النظر وأسلوب الإدارة وتعيين القيادات وميزانية الصرف وأشياء تؤثر من الوقت على استقرار الشركة مثلما حدث مؤخرًا فى توكيل تويوتا ببلدنا الذى يمتلكه كل من «الطعيم» الاماراتى الجنسية والسيار، الكويتى الجنسية.. وقد ثبت بينهما خلافات حقيقية خلال الفترة الماضية .. نعرف كافة تفاصيلها بالفعل .. وأنا شخصياً لا أعتقد أننا سنرى بعد فترة خلافات جوهريّة وصراعات ما بين «الملا» والخرافي .. فيصرف النظر أن الطرفين «كويتية» .. فهناك علاقة وصله وثيقة بينهما .. ليس فى العمل أو الصداقة فقط .. ولكن أيضاً على الصعيد العائلى فقد سمعت أن ابنة السيد أنور الملا - أحد كبار عائلة الملا وملاك الشركة - متزوجة من ابن السيد جاسم الخرافى عضو مجلس الشعب الكويتى.. وهو أيضاً ابن أخو السيد عبد المحسن الخرافى مالك الشركة .. أى أن الموضوع خليط ما بين العمل والصداقة والنسب ما بين عائلتي غاية فى القوة والاحترام والأصل والسمعة العربية الطيبة .. ولا أعتقد أن هناك خلافات وإزعاجات مالية وإدارية سراها فى الفترة القادمة !

ومن ناحية أخرى فقد علمت أن هناك تحركاً مكثفاً وسرياً للغاية من فريق العمل التابع لتوكيل أو الموزع - الجديد من أجل تعيين مدير عام مصرى لتوكيل يتولى الإدارة فى الفترة القادمة .. وهناك «لسته طويلة» من الأسماء المرشحة لهذا المنصب من أبرزهم المهندس مصطفى حسين الرجل المخضرم الذى كانت له نجاحات باهرة مع أسماء شهيرة مثل BMW ودائو وهوندا ونيسان وتويوتا .. والمهندس مصطفى شاهين الذى يعتبر أحد أقدم وكلاء الخبراء فى مجال الإدارة والذى شهد ماركه تويوتا اليابانية على يديه أقوى فترة لها طوال تاريخها بالسوق المصرى.. وعندما يتم الاستقرار على منصب المدير العام - الذى اتسنى أن يكون مصرياً وليس خوجة لمصلحة ميتسوبيشى فى بلدنا - ستكون الخطوة التالية هى البدء فى تعيين العناصر الأخرى فى فريق التسويق والمبيعات وخدمة ما بعد البيع والموزعين ..

ومن الممكن أن يكون هناك دور أساسى وقىادى فى إدارة التوكيل فى مصر للسيد عماد فليحان وهو لبنانى الجنسية ويشغل منصب رئيس قطاع السيارات فى شركة الملا بالكويت التى تمتلك توكيل ميتسوبيشى هناك ولديه خبرة بالتأكد فى التعامل مع اليابان وفى طرازات ميتسوبيشى نفسها .. وقد يتفق الملا والخرافى على تعيينه عضواً منتدباً للشركة فى مصر فى الفترة القادمة.. هذا احتمال وارد وليس مستبعداً أبداً .. على أن يكون هناك علاقة وطيدة وتعاون كامل بينه وبين المدير العام المصرى الذى سيتولى العمل التنفيذى بالسوق المصرى .. نحن نتمنى التوفيق لتوكيل الجديد .. كل ما يهنا هو أن نرى طرازات ميتسوبيشى تتألق بشدة فى سوقنا .. أن يحترم التوكيل ريوته المصرى .. أن يلتزم بعلاقة جيدة ومحترمة معه .. أن يستثمر فلوسا حقيقية لمصلحة التوكيل ولا يبخل عليه ولا يتلاعب بنا أبداً .. كل من سيفعل ذلك ويطبقة بصورة عملية سوف نساعد .. لا يهمنى اسم التوكيل أو شكله أو جنسيته .. مصرى، سعودى، كويتى، هندى .. لا يهم .. سنحاسبه على مصداقيته ونزاهته .. وليس - أبداً - على ينظونه أو عباة !!

خالد أباطة

خدمات مابعد البيع والصيانة وقطع الغيار .. من اليوم الأول لبدء أعمالهم فى مصر .. وهم يعلمون أن هناك حوالى ١٢٠ ألف سيارة ماركه ميتسوبيشى تسير الآن فى شوارع بلدنا ونحتاج لدعم كبير من ناحية الصيانة وقطع الغيار .. ومسالمة .. رعاية .. هؤلاء العملاء ستحق للشركة الجديدة أهدافاً عديدة .. منها بناء جسر من الثقة بينها وبين المصريين بصفة عامة بعد أن يشعر الجميع بجديّة الشركة واحترافيتها فى مسألة خدمة العميل، الأمر الذى سيزيد من أعداد العملاء الراغبين فى شراء سيارات «زيرو» من الشركة فى الفترة التالية .. ومن ناحية أخرى ستحق للشركة بالتأكيد ربحاً مادياً محترماً من وراء خدمة وصيانة هذا العدد الهيب من سيارات ميتسوبيشى الموجودة بالبلاد ..

ومن المنتظر أن تقيم الشركة الجديدة ٦ مراكز خدمة دفعة واحدة فى المدن الرئيسية فى بلدنا بالإضافة إلى إنشاء عدد ٣ مراكز بيع أحدهم بالقاهرة والثانى بالإسكندرية والثالث يجرى حالياً اختيار مكانه ما بين منطقة الدلتا أو إحدى مدن القناة .. وكل هذه المراكز - سواء الخدمة أو البيع - ستكون على أعلى مستوى يمكن من الجودة والرقى والنواحي التكنولوجية بشكل يبرر الجميع ويحقق مصداقية سريعة جدا للشركة فى بلدنا .. وهناك خطة لإستيراد شحنات عملاقة من قطع الغيار الخاصة بالسيارات لتكون موجودة وجاهزة بالمخازن من اليوم الأول لبدء أعمالهم بالسوق..

وعلمت أن ختمتهم تنصب على ضرورة وجود مخزون دائم وبكميات كبيرة من سيارات ميتسوبيشى حتى تكون «البضاعة حاضرة» بصفة دائمة أمام الزبون المصرى ولا يلجأ لأسلوب حجز السيارة وانتظار دوره فى التسليم والصراع حول لون السيارة ومواصفاتها وخصائصها .. وهذه الأشياء «تعتك» على الزبون بصفة دائمة ومستمرة.. لذلك يرغب المسئولون عن التحالف الجديد فى تحقيق أقصى درجات «الراحة» للزبون الذى يدخل مركز البيع ويختار سيارته ويدفعها ويخرج بها فوراً .. وهذا الشئ يستلزم أن تكون البضاعة حاضرة تماماً وفى كل وقت .. لذلك فهم سوف يستوردون شحنات كبيرة .. وكل «طليبة» من السيارات التى يتم استيرادها من اليابان لن يقل رقمها عن ٥ أو ٦ آلاف سيارة فى المرة الواحدة .. وهو رقم بالفعل ضخم ولا يستطيع العديد من المنافسين فى السوق المصرى تحقيقه أو تنفيذه فى الوقت الحالى.. ويحتاج أيضاً لتوافر مساحات تخزين ضخمة وهو أمر أيضاً فى حسان الشركة الجديدة التى تنوى شراء أو تأجير ٥ أو ٦ مخازن عملاقة فى المدن الرئيسية فى بلدنا لتخزين الكميات الضخمة من السيارات التى سيتم استيرادها والأفراج عنها من الموانئ المصرية ..

ومن المقرر أن يقيم التحالف الجديد احتفالا كبيرا خلال فترة قصيرة للإعلان عن بدء تواجدهم الرسمى كممثلين لاسم ميتسوبيشى اليابانية العملاقة فى بلدنا .. ثم يطلقون حملة دعائية وإعلانية ضخمة بالفعل تتناسب مع أسمائهم الرنانة .. وذلك ليثبت الطمأنينة والثقة مع عملاء ميتسوبيشى الحاليين والمستهدفين ..

وليس سرا أن بعض الخبراء والمهتمين بسوق السيارات فى بلدنا وجدوا انتقادات حول مسألة وجود شركتين منفصلتين لدخول معنا فى تحالف واحد لإدارة توكيل فى بلدنا .. وهو الشئ الذى قد يفجر لاحقاً خلافات ومنازعات عديدة بينهم واختلافات فى

الشهير - على مسئوليته - إن الشركة لاتزال التوكيل الوحيد لعلامة ميتسوبيشى فى مصر.. ومازالت مستمرة فى تقديم خدمة ما بعد البيع للعملاء.. وأضاف: «تهيب شركة مصرية بجميع الجهات المسؤولة اقتصادياً فى مصر بحماية الاقتصاد المصرى والكلاء التجاريين المصريين من الغزو العربى والأجنبى للاقتصاد حيث لا يستطيع أى رجل أعمال مصرى أن يحصل على وكالة تجارية فى أى دولة عربية فى حين يستطيع رجل الأعمال العربى والأجنبى الحصول على أى وكالة داخل الأرضى المصرية»! ..

«فلقانة» من ردود أفعال الرواس .. وأنتأعتقد أن سيناريو حل الأزمة من جهة اليابانيين كان ينصب على تعيين تحالف «الملا والخرافى» كموزع غير حصري طبقاً للعقد بين الطرفين من أجل تفويت الفرصة على الرواس للحصول على حكم قضائى ضدهم على خلفية تعيينهم لتوكيل حصري جديد.. اليابانيون وقت الجد سيخرجون ويقولون للرواس أو للقضاء: «الرواس كان موزعاً غير حصري لنا.. وقمنا بتعيين موزع غير حصري آخر هو الملا والخرافى .. فما هو الخطأ الذى ارتكبناه؟».. ولو أراد الرواس أن يستمر معنا فى التوزيع بالعاقبة فسوف نورد له عشرين أو ثلاثين سيارة كل عام .. ونطلب منه زيادة استثماراته بمبالغ تصل لـ ١٠٠ مليون جنيه» ..

ربما يكون هذا هو سيناريو اليابانيين على أسوأ تقدير لو تفاقم الأمر وزادت صعوبتها .. وربما يكون هناك سيناريو آخر لا نعرفه حتى الآن .. فى جميع الأحوال أشعر أن «الناس دى» ليسوا بالساذجة التى نتخيلها .. ومن جانبهم .. نثق بمجموعة «الملا والخرافى» أن موقفهم سليم تماماً من ناحية تعاقدهم مع ميتسوبيشى الأم .. فقد درسوا الأمر تماماً واطمانوا إلى سلامة العقد عن طريق مستشارين قانونيين على أعلى مستوى ينتمون لهم .. واكدوا أن الشركة اليابانية معتادة على توقيع عقود توزيع غير حصريّة مع العديد من الشركات التى تمثلها محلياً فى مختلف بلدان العالم .. وهو الشئ الذى حدث منذ سنوات طويلة مع الرواس وإذا كان عقده قد تم تسجيله فى الجهات المصرية على أنه «توكيل حصري» فبالإمكان هناك خطأ ما قد تم لا علاقة بالشركة الأم به! ..

وعلمت «أخبار اليوم» العديد من التفاصيل - السريّة جداً - المتعلقة بخطة عمل مجموعة الملا والخرافى فى السوق المصرى خلال الفترة القادمة .. ومن الواضح أن الخطة هائلة بالفعل .. وأن هؤلاء الناس لديهم نية صادقة فى إيهار المستهلك المصرى من اليوم الأول وإثبات الوجود أمام المنافسين وربما إخراجهم أيضاً ..

خطة العمل خلال العام الأول من تواجدهم بالسوق المصرية تنصب حول الحصول على حصص بيع محترمة من المبيعات الإجمالية فى السوق .. إلى جانب المسئولون عن التحالف مبدئياً برقم يبلغ ٢٠ ألف سيارة خلال العام الأول ويصل الرقم إلى ٢٥ ألف سيارة فى العام الثانى .. بمتوسط مبيعات شهرية تتراوح ما بين ١٧٠٠ إلى ٢٠٠٠ سيارة من مختلف طرازات ميتسوبيشى التى ستطرح للبيع بالسوق وليس طرازات «لانسر» وحده والذى كان الحصان الرابح الوحيد لميتسوبيشى فى بلدنا طوال السنوات الماضية ..

اتفق الجميع داخل «التحالف» على التركيز على

مثالية للطريق أمامه وإحساس كامل بجميع أبعاد السيارة من كل الجوانب.. يجب أن تختفى كل «الأزار» التى نراها تحدث زحمة زهيبية فى تابلوه السيارة الأمامى وقد تسبب ارتباكاً للسائق أثناء القيادة فى ظروف مختلفة ويكون التحكم الكامل فى ضبط خصائص ومميزات السيارة من خلال مكان واحد فقط موصل بشاشة تحكم ضخمة وعريضة مثبتة فى تابلوه السيارة الأمامى .. يجب على السائق أن يسمع أنقى موسيقى وأفضل صوت أثناء قيادته السيارة وأن تختفى تماماً قصص المعاناة مع السيديديات والPOD.. من خلال توفير خاصية تخزين آلاف الأغاني المحببة للسائق وركابه داخل «هارد ديسك» عملاق مثبت داخل كمبيوتر السيارة نفسه! ..

يجب أن توفر الأمان والسلامة للسائق والركاب معه من خلال إمكانية أن يسير ١٥٠ كيلومتراً بإطار أمامى أو خلفى خال من الهواء أو حتى ممزق تماماً حتى يصل إلى أقرب مكان يمكنه فيه استبدال الإطار أو إصلاحه! ..

أشياء عديدة ومواصفات بالجملة .. قرأناها فى صفحة «المتعة فى القيادة» داخل الكتاب النموذجى.. من خلال تجربتي طوال الأيام الأخيرة مع سيارة BMW الفئة الخامسة الجديدة .. أستطيع أن أجزم أن الصفحة العاشرة من هذا الكتاب محجوزة باسم هذه السيارة .. فهى النموذج المثالى الحالى لمفهوم «المتعة فى القيادة».. بشكل حقيقى وواقعى ..

● توكيل «ميتسوبيشى» يحتل الآن المركز الأول فى «النميمة» وكلام المكاتب والمقاهى وبعض جلسات العمل داخل الغرف المغلقة طوال الأيام الأخيرة فى سوقنا المحلية .. فقد أعلنت الشركة اليابانية الأم من خلال مستشارها القانونى السيد جون معتوق عن تعيين «موزعها» الجديد فى مصر وهو تحالف مجموعة الملا القابضة وشركة محمد عبد المحسن الخرافى وأولاده .. وأكدت فى بيانها الرسمى انتهاء علاقة «التوزيع غير الحصري» مع شركة مصرية للسيارات التى يمتلكها رجل الأعمال فرج الرواس بعد ٢٨ عاماً من قيامه بتمثيل ميتسوبيشى فى بلدنا .. وحرصت الشركة على نفى مزاعم الرواس بأنه كان «وكيلاً حصرياً» فى السوق المصرى وهو الشئ الذى لايزال الرواس نفسه متمسكاً به بل وكلف محاميه الشهير د. سمير صبرى بإرسال بيان رسمى لنا - ولجميع الصحف بالتأكد - يوضح فيه أن شركة «مصرية» تعلن عن تمسكها بقرار وزير الاقتصاد والتجارة رشيد محمد رشيد رقم ٣٢٢ لسنة ٢٠٠٥ .. والذى ينص فى المادة ١٣ على حظر قيد أى وكالة جديدة داخل مصر إلا بعد إنهاء النزاع قضاء أو رضاً بين المورد الأجنبى والتوكيل المصرى.. ويلتزم التوكيل الجديد بتقديم ما يدل على براءة ذمته من التعويضات المستحقة لتوكيل السابق.. وقال د. صبرى إن هذا القرار الوزارى يحسم التوكيل المصرى من بطش وتعنّت المورد الأجنبى خاصة إذا أخذ فى الاعتبار الجهد الذى بذله التوكيل المصرى تعريف السلة فى السوق ومدى انتشارها .. وأضاف أنه بتاريخ ٢٣ يونيو ٢٠١٠ أصدرت الهيئة العامة للرقابة على الصادرات والواردات قراراً بحظر قيد علامة ميتسوبيشى فى سجل الوكلاء التجارىين إلا بعد انتهاء النزاع مع شركة «مصرية» رضاً أو قضاء .. ويؤكد أنه لم تحدث حتى الآن أى اتصالات بين الرواس والتحالف الجديد لحل النزاع ودياً وهناك ٣ دعاوى مقامة مع شركة «مصرية» مازالت منظورة أمام القضاء المصرى المختص ومحدد لها جلسة ٤ و١٢ أكتوبر القادم .. ويقول المحامى

بعض الطرازات الأخرى التى تنتمى لأسماء كبيرة وشهيرة.. سيارات تكون كاملة الأوصاف، أمامك .. وعندما تستخدمها وتقودها لساعات وأيام .. تعرف وتؤكد أنها ليست «متعة» بالقدر الكامل .. حتى ولو كانت تحتوي على كل المميزات والقدرات التى يمكن أن تخطر على بالك ..!

تذكرت كل هذا الكلام واسترجعته مجدداً وفكرت فيه مرة أخرى الأسبوع الماضى .. وكانت المناسبة حصولي على سيارة BMW الجديدة من الفئة الخامسة والتى أرسلتها الشركة صاحبة التوكيل على منزلى فى اليوم التالى لانتهاه أجازة العيد وحتى كتابة هذه السطور .. قطعت بها عدة مئات من الكيلومترات .. طرق زحمة وأخرى سريعة .. فى ساعات النهار وأحياناً الليل .. كل مرة كنت أعود من رحلة قيادتها وأدخل بها لجرار منزلى كنت أقول: «رينا يمسك بالخير يا خوجة .. كالامك عن متعة القيادة والذى كنت متمسكاً به لدرجة تصل إلى الملل .. يتجسد الآن أمامى بشكل لا يصدق من خلال طراز الفئة الخامسة الجديد الذى طرح مؤخراً للبيع بالسوق الحلى وتم تقديمه رسمياً للجمهور لأول مرة فى معرض أوتوماك أخبار اليوم المثأق فى شهر يونيو الماضى ..

هذه السيارة - يا سادة - قد تلفت نظركم وتعجبكم عندما تشاهدونها تصر أمامكم على الطريق .. سيعجبكم شكلها الجديد بالتأكد .. قد تنبهون بمقدمتها الجديدة وفوانيسها المبتكرة .. ستحبون مؤخرة السيارة بدون شك لأنها تحفة بمعنى الكلمة .. قد تشعرون بفخامتها وانقيتها وهى تسير أمامكم بثبات وسريّة وأناقة حقيقية .. ولكن كل هذا اعتبره أمراً عادياً جداً يحدث كثيراً .. فكم من السيارات نراها أمامنا على الطريق «تتغزل» فى شياتها وروعتها ؟ .. كم من السيارات نعلم بأن ذكيتها وتشتريها وتتمنى لو كان معنا ثمنها الغالى جداً ؟ .. كم من السيارات نسمع عنها حكايات وقصصا عن ثباتها على الطريق وتسارعها العالى وقوتها الأكيدة وتابلوهها الرائع وتجهيزاتها المتميزة وخصائصها الفريدة ؟ .. عشرات بل مئات السيارات توفر لنا عناصر القيادة الآمنة والمرحة وتبهرننا بجملاتها وتعيش معنا سنوات طويلة ويتوارثها أبناؤنا وأحياناً أحفادنا .. ولكن .. كم سيارة من كل هذه السيارات تحقق لنا مفهوم «المتعة فى القيادة» كما جاء فى «الكتاب» ؟ .. الصفحة العاشرة فى كتاب السيارات النموذجى الخيالى تقول أن قائد السيارة ينال المتعة الخالصة أثناء القيادة إذا شعر كل مرة يخرجه للسيارة أنه يمتلك الطريق بأكمله .. إذا كان قادراً على التحكم فى كل جزء من أجزاء السيارة وسط أى ظروف قيادية وإذا كان يسير أو يواجه مواقف طارئة على الطريق .. إذا نجح فى أن «ينسى الدنيا» بأزماتها وصعابها .. بزحمة الطريق وضواضها .. بإبطاء البشر والسائقين من حوله .. ينسى كل هذه الأشياء ولا تتنج أبداً فى «العكنة عليه» لأنه يكون داخل مملكته الخاصة جداً وهو على متن عملية القيادة لهذه السيارة !!

«متعة القيادة» فى الصفحة العاشرة بكتاب السيارات النموذجى تقول أن السائق يجب أن يشعر بالراحة التامة فوق مقاعد مريحة وفاخرة .. يجب أن يكون «الطقس» من حوله مثالياً تماماً بالنسبة له من خلال جهاز التكييف الذى يمتلكه هو وحده على الطريق .. بينما نتاج لكل راكب من ركاب السيارة الآخرين جهاز تكييف خاص به وحده يوفر له طقساً مختلفاً عن الراكب الجالس بجواره ..! .. يجب أن تتوافر للسائق رؤية

بوتين يقود «لادا كالىنا»



لم يفوت بوتين فرصة تحزين الطلب الروسى على السيارات الروسية.. وقام بجولة فى شرق روسيا بطران «لادا كالىنا» قاطعاً مسافة مسافة ٢٦٥٥ كيلومتراً.. وأبدى بوتين إعجابه بهذه السيارة البالغة قيمتها ١٠٠٠٠ دولار أمريكى، مشيراً إلى أن صالونها مريح للسائق والركاب وأنها متفلق انطلاقاً سريعاً.. أما بالنسبة لسيارة أخرى من إنتاج نفس المصنع المسمى بـ«أفتوقاز».. وهى «لادا بريورا».. فقد وجد

بوتين صالونها غير مقاوم للضجيج كما ينبغي، ومحركها ضعيفاً.. وحاول بوتين الترويج لمنتجات مصنع «كاماز» الذى ينتج سيارات الشحن أيضاً، لكنه لم يستطع أن يقول إنه حقق نجاحاً كبيراً..

تويوتا تدفع تعويضات لضحايا سياراتها



■ تويوتا «كورولا»

تواصلت شركة «تويوتا» اليابانية إلى تسوية خارج إطار القضاء بشأن حادث قاتل وقع العام الماضى فى الولايات المتحدة بسبب إحدى سياراتها. ونكرت مصادر أمريكية إن «تويوتا» اكدت التسوية مع نوى الضحايا الذين سقطوا فى الحادث الذى تعرضت له سيارة من طراز «ليكسوس 350A» وأشارت إلى أن الشركة لم تفصح عن المبلغ الذى دفعته لذوى الضحايا لكى تنتم التسوية الودية، كما لم تكشف عن تفاصيل أخرى.. وكان الحادث الذى وقع فى أغسطس ٢٠٠٩ بالقرب من سان

دييجو جنوب كاليفورنيا سلط الضوء على عيب مصطنعى فى دواسات السرعة فى بعض الطرز التى تنتجها تويوتا، يؤدى إلى زيادة خارجة عن السيطرة لسرعة السيارة.. وقد أجبر ذلك العيب مع عيوب أخرى، الشركة اليابانية الأكبر فى العالم من حيث الإنتاج على استرجاع نحو عشرة ملايين سيارة معظمها من السوق الأمريكية، مما الحق ضرراً بسمعتها، واضطرها إلى الاعتذار فى الكونجرس فى فبراير الماضى، فضلاً عن دفع غرامة فى مايو الماضى بعد اتهامها بالفتنفس التقصصى للعيوب المصنعية فى سياراتها

SC Spare Car Group
سبيركار
مدم مطفوح حصن

لفرش وكماليات السيارات

البيع بسعر الجملة

أحدث موديلات فرش السيارات

أحدث أنواع السترنوك وأجهزة الإنذار

تبدأ من ٥٠، ٦٥، ٧٥، ١٠٠ حتى ٥٥٠ ج

موزعون معتمدون لجميع الماركات العالمية

باب اللوق ٢٠ ش نوبار/أمام وزارة الداخلية ت ٢٧٩٢٣٣٣٣

مدينة نصر ١٦ امتداد وميسر/أول م.نصر ت ٢٤٠٢٣٠٢٤

السيدة زينب ٨ شارع جريدة السياسة ت ٢٣٦٥٤٢١٥

القاهرة الجديدة ش البيوت أول ش التسعين أمام نانا للغاز ت ١٧٩٢٣٣٣٣

زوروا موقعنا على الانترنت www.sparecar.net

معرض
مودرن كار M.C
لفرش السيارات والكماليات

من الممنوع للمستهلك

مواعيد العمل طوال أيام الأسبوع
من ١١ صباحاً إلى ١١ مساءً

هدية لكل مشتري
١٠% إلى ٥٠% خصومات من

تفصيل وتنجيد
جميع أنواع الطود
والأمانسة على
صالون السيارة
دواصة المنطقة

بأسعار تبدأ من ٤٠، ٥٠، ٦٠ حتى ٤٥٠ جنيه بالتزكيد

أحدث أنواع أجهزة الإنذار والسترنوك

سترنوك بالضمضان والتزكيد ٨٠ جنيه
سترنوك بالريموت والضمضان والتزكيد ١٥٠ جنيه
مجلس أسياد بالضمضان والتزكيد ١٥٠ جنيه
جهاز إنذار - سترنوك بالضمضان والتزكيد ٢٠٠ جنيه

أكبر تشكيلة من الكاسيت والسماعة
و MP3 و DVD بتخفيضات هائلة

كاسيت سوني أو بايرون أو كينود - سماعة بالضمضان والتزكيد (السعر مفاجأة)

مواز معتمد
SONY BECKER LG Pioneer KENWOOD ALPINE

م نحصن ٢٩ ش سمير عبد الرؤوف امتداد مكرم عبيد
بجوار محل مصرى عتيلى للتطارات
٢٦٧١٥٠٧٤ - ٢٦٧٥٩٦٨ - ٠١٠٨٥٣٣٢٢٢٢

مركز الخدمة
مركز الخدمة والتمضان
أوتوك أوتو للسيارات

مركز الخدمة الرئيسية
(غرفة) يعمل طوال أيام الأسبوع من ٥-٩ عدا الجمعة
السيارة:
١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٣٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٣١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٣٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٣٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٣٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٣٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٣٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٣٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٣٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٣٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٤٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٤١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٤٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٤٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٤٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٤٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٤٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٤٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٤٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٤٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٥٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٥١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٥٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٥٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٥٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٥٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٥٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٥٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٥٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٥٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٦٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٦١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٦٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٦٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٦٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٦٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٦٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٦٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٦٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٦٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٧٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٧١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٧٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٧٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٧٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٧٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٧٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٧٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٧٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٧٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٨٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٨١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٨٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٨٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٨٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٨٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٨٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٨٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٨٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٨٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٩٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٩١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٩٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٩٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٩٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٩٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٩٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٩٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٩٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٩٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٠٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٠١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٠٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٠٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٠٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٠٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٠٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٠٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٠٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٠٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١١٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١١١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١١٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١١٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١١٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١١٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١١٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١١٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١١٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١١٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٢٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٢١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٢٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٢٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٢٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٢٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٢٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٢٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٢٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٢٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٣٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٣١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٣٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٣٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٣٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٣٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٣٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٣٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٣٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٣٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٤٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٤١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٤٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٤٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٤٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٤٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٤٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٤٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٤٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٤٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٥٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٥١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٥٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٥٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٥٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٥٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٥٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٥٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٥٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٥٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٦٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٦١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٦٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٦٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٦٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٦٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٦٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٦٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٦٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٦٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٧٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٧١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٧٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٧٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٧٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٧٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٧٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٧٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٧٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٧٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٨٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٨١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٨٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٨٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٨٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٨٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٨٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٨٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٨٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٨٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٩٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٩١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٩٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٩٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٩٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٩٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٩٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٩٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٩٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
١٩٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٠٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٠١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٠٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٠٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٠٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٠٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٠٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٠٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٠٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٠٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢١٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢١١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢١٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢١٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢١٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢١٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢١٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢١٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢١٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢١٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٢٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٢١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٢٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٢٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٢٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٢٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٢٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٢٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٢٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٢٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٣٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٣١ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٣٢ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٣٣ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٣٤ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٣٥ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٣٦ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٣٧ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٣٨ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٣٩ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك - غمسة
٢٤٠ ش ترعة الجبل - ديسر تلاك -

نجاح باهر لبرنامج قروض السيارات من بنك القاهرة... في زمن قياسي



■ محمد كفاي نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لبنك القاهرة وأحمد ريان رئيس مجلس إدارة المصرفية للسيارات أثناء توقيع الاتفاقية

بعد مرور أقل من شهر على انطلاق البرنامج: الإقبال على القروض تخطى ٢٧٠% من المخطط

**شرائع جديدة
تستفيد
من قروض
السيارات مع
بنك القاهرة**

مندوب بنك القاهرة بصفة دائمة بالمعارض لسرعة إنهاء الإجراءات

■ وقع بنك القاهرة قبل أيام قليلة ماضية - بالتحديد يوم الثلاثاء ٢١ سبتمبر ٢٠١٠ اتفاقية هامة مع شركة المصرية لتجارة السيارات والتي تتمتع بسعة رائدة محليا. يقوم البنك بموجبها بتمويل شراء السيارات لكل عملائه وعملاء الشركة، وذلك في إطار برنامج قروض السيارات الذي أطلقه البنك مؤخرا، بعد أن وضع صياغة جديدة لسوق التقسيط في مصر عبر برامج

**بنك القاهرة
يعقد اتفاقية
هامة مع
المصرية
للسيارات**

للحصول على القرض في أسرع وقت ومن أقرب مكان، كما يتميز برنامج قروض السيارات من بنك القاهرة بمرونته الكبيرة من خلال ١٢ برنامج تمويلي متنوع تناسب كل الشرائح، في الوقت الذي توفر فيه المصرية كل المميزات مع خدمة التسليم الفوري للسيارة. ولتقديم أفضل خدمة للعملاء الراغبين في الحصول على قرض السيارة هناك فريق عمل مستعد لاستقبال جميع استفسارات العملاء على مدار ٢٤ ساعة خلال اليوم مما يدل على التطور الملحوظ الذي يشهده بنك القاهرة وحرصه على توفير أفضل خدمة للعميل من خلال فريق العمل وأنها إجراءات سريعة إنجاز الإجراءات الخاصة باستلام سيارته في اليوم التالي مباشرة.

كفاي، الاتفاقية الأخيرة تضع البنك في طليعة البنوك التي تقدم قرض السيارة في أسرع وقت وبأيسر الشروط بالسوق المصرية

على اتفاقية البنك مع المصرية للسيارات بقوله «لقد اجتمعت لهذه الاتفاقية كل مقومات النجاح، من خلال الخصائص المشتركة التي تجمع بين الطرفين، وأهمها الانتشار الجغرافي الواسع للبنك في كل محافظات مصر، وكذلك المصرية للسيارات التي تمتلك ١٤ فرعاً في مدن ومحافظات كبرى يتواجد بها فروع البنك أيضاً، بما يمنح العملاء فرصة متميزة

المطلوبة للحصول على القرض لتقتصر على صورة الرقم القومي وإيصال مرافق حديث، وهذا هو المطلوب من العميل للحصول على القرض دون أية مستندات أو أعمال روتينية أخرى.

قرض السيارة من بنك القاهرة يتراوح من ١٥ ألف جنيه حتى ٥٠٠ ألف جنيه، وتصل مدة التقسيط إلى ٦٠ شهراً. وفي إطار تنفيذ بنك القاهرة لبرنامج قروض السيارات قام بالتعاقد مع ٢٥ توكيل رئيسي وموزع معتمد من أبرزهم سمير ريان وفور برانز، والسندل للسيارات وتم بالفعل إبرام اتفاقيات تعاون معهم، حيث يوجد مندوب من بنك القاهرة بصفة دائمة في هذه المعارض المعتمدة لسرعة إنهاء إجراءات القرض داخل المعرض. وعلق وليد مطر نائب مدير عام التجرئة المصرفية ببنك القاهرة

برامج لأساتذة الجامعات والصيدلة والمهن الحرة بدون مستندات

السوق المحلية للتقسيط حيث تجاوزت المبيعات التي حققها البرنامج نسبة ٢٧٠% من حجم المبيعات المستهدف في هذه الفترة وذلك خلال ثلاثة أسابيع فقط بفضل البرامج المبتكرة والتي تعتمد في الأساس على رغبة العميل في المقام الأول. وأكد وليد مطر - أن برنامج قروض السيارات من بنك القاهرة هو الأول من نوعه في مصر حيث يتيح الفرصة أمام العميل لاختيار نظام التقسيط الذي يناسبه لإتمام عملية الشراء في فترة قياسية تصل إلى ٢٤ ساعة فقط. وقد اختصر بنك القاهرة كل الإجراءات والمستندات

اليوم التالي من معارض الشركة. في نفس الوقت، يقدم البنك أسعار فائدة تنافسية لعملائه، بما يحقق أقصى استفادة للعميل، الذي نسعى لإرضائه عن طريق تقديم كافة المنتجات التي نقدمها والاتفاقيات التي نبرمها جدير بالذكر أن برنامج قروض السيارات من بنك القاهرة يقدم ١٢ برنامجاً تمويلياً تناسب كافة شرائح العملاء، من العاملين بالقطاعين العام والخاص، القطاع الحكومي، أصحاب الأعمال، أساتذة الجامعة وغيرهم. تأتي هذه الاتفاقية لدعم جهود البنك الرامية لزيادة حصته من

التي تم توقيعها فقال «نحن سعداء بتوقيع هذه الاتفاقية مع شركة متميزة مثل المصرية للسيارات، والتي تعد من كبرى شركات السيارات في السوق المصري، وتدعم الاتفاقية الأخيرة بشكل كبير محفظة قروض السيارات، وهي من المنتجات المصرفية المتميزة التي أطلقها البنك مؤخراً، وخصص لها ٦٠٠ مليون جنيه. وكما يتميز بنك القاهرة بانتشاره الجغرافي على مستوى الجمهورية وتواجد أكثر من ٢٣٠ فرعاً ووحدة مصرفية له في القاهرة والإسكندرية ومحافظات الجمهورية.. تمتلك المصرية للسيارات أيضاً ١٤ فرعاً في كافة مدن ومحافظات مصر، بما يعد ميزة تنافسية هامة للبنك والشركة معاً، حيث يتمكن العميل من الحصول على قرض السيارة في ٢٤ ساعة، واستلام سيارته في

جميع موبيلات وماركات السيارات والتسليم الفوري، وطبقاً لهذه الاتفاقية، يعفي بنك القاهرة العميل من المصروفات الإدارية المرتبطة بالحصول على قرض السيارة، وتبلغ ١,٥% من إجمالي قيمة القرض، حيث تتحمل المصرية للسيارات هذه المصروفات، ويقوم البنك في نفس الوقت بتقديم هدايا عينية متميزة للعميل، بمجرد حصوله على السيارة.

**قرضك خلال
٢٤ ساعة
فقط**

بهذه المناسبة، صرح أحمد ريان رئيس مجلس إدارة المصرفية للسيارات قائلاً «لا شك أن بنك القاهرة من البنوك الكبرى التي تقدم العديد من المنتجات المصرفية المتميزة، والتي كان آخرها قرض السيارة. إن التعاون بين بنك القاهرة والمصرية للسيارات يمثل دفعة كبيرة لسوق السيارات المصري، حيث يتميز كل طرف منهما بالعديد من المزايا التنافسية ونقاط القوة، كما اعتبر أن الاتفاقية الأخيرة تمثل واحدة من أهم الاتفاقيات في سوق السيارات لهذا العام، ومن المنتظر أن تحقق تحولاً هاماً في شكل ونوعية الخدمات المقدمة في سوق السيارات محلياً. إنها صفقة رابحة للجميع، يمثل العميل أهم ضلع فيها وأول المستفيدين منها.. من ناحية أخرى، تتمتع المصرية للسيارات بأسعارها التنافسية ومنهجها خصوصيات كبيرة للعميل، مع توافر

قرض السيارة

بايدك تغير عربيتك بعربية أحلامك

دلوقتي مع قرض السيارة تقدر بأقل فائدة تغير عربيتك القديمة أو تمتلك عربية جديدة بأسهل إجراءات وأكثر مميزات:

- أسرع تمويل خلال 24 ساعة فقط
- أسعار فائدة تنافسية
- أقل مستندات، فقط بالبطاقة الشخصية وفاتورة الكهرباء أو المياه
- تمويل يصل إلى 500000 جنيه مصري
- فترة سداد حتى 5 سنوات
- برامج تناسب جميع الفئات
- تأمين مجاني على الحياة

بنك القاهرة
BANQUE DU CAIRE
معالج مشرق

16990
www.banqueducaire.com

خدمة على مدار
ساعة ٢٤

في تجربة فريدة داخل شوارع المدينة المزدحمة

أخبار اليوم

تعيد اكتشاف الجيل السادس من فئة BMW الخامسة



تعتمد على قاعدة مكونات الفئة السابعة طبقا للإستراتيجية الجديدة «Backbone»

ساعة كاملة مستسلما للحالة المرورية .. (فعلا) كانت فرصة جيدة تعرفنا من خلالها على قدرة السيارة في التعامل مع الشوارع المزدحمة فرغم حجم الفئة الخامسة الكبير إلا أنها صممت بعقريّة تتكيف من خلالها مع البيئة المحيطة فحجم السيارة لا يقلك مطلقاً .. أما من الداخل فالأمر مختلف تماماً لأن السيارة توفر أكبر قدر من الرفاهية والراحة وذلك يأتي كسب مباشر لبنائها على قاعدة مكونات الفئة السابعة وذلك يكفل لها راحة داخلية غير قابلة للمنافسة من خلال مساحات داخلية رائعة للأرجل والاكتاف وتوزيع مثالي للإضاءة داخل المقصورة مما يعطي إحساس إيجابي بالرحابة من الناحية الأخرى ومثل جميع طرازات BMW تتميز السيارة بسهولة استخدام أنظمة الترفيه من خلال البساطة التي تتميز بتصميم السيارة من الداخل .. لا لم تمثل لنا 528i إطلاقاً أي مشكلة داخل المدينة .. أخيراً وصلنا إلى نقطة بداية الاختبار الحقيقي بالوصول إلى المحور الجديد الذي يضم مجموعة رائعة من من Comfort إلى Sport Plus لنبدأ مغامرة حقيقية مع F10.

Sport Plus

بعد التجول على الطرق السريعة والتعرف على نظام التعليق والمحرك وناقل الحركة بعيداً عن حالة الشلل المروري هذه المرة وبفصل أنظمة الدعم والثبات وذلك لاختبار نظام التوجيه والقدرة الفعالة السابعة الذي يوفرها نظام التعليق .. خمسة دقائق من القيادة السريعة بدون الاستعانة بأنظمة الدعم والثبات مع الفئة الخامسة الجديدة تكفي لتدرك أنسب الطرق للتعامل مع تلك السيارة في مثل هذه الظروف فالاعتماد الكامل على نظام الاندفاع الخلفي يكون على الحلق وناقل الحركة ونظام التوجيه وبعد أن تدرك أنسب الطرق للتعامل معها سوف تكتشف وجهها الرياضي الحقيقي وسوف تنسى تماماً أنك خلف عجلة قيادة الفئة الخامسة لأن الاستجابة التي سوف تحصل عليها بدون الأنظمة المساعدة تشبه تماماً استجابة سيارة أصغر حجماً وأخف وزناً وهي الفئة الثالثة وهنا نرفع القبة مرة أخرى لمهندسي BMW فالسيارة لا تبدو فقط أصغر حجماً بل تتعامل أيضاً مع المواقف الحرجة وكأنها أصغر حجماً وهذا هو تعريف السيارة الرياضية.

الجيل الجديد

قد لا يعير صانعي السيارات في فئة صالونات الحجم المتوسط الفاخرة اهتماماً كبيراً للأداء الرياضي وذلك بالرغم من أن جميع سيارات تلك الفئة تحظى بمحركات قوية إلى أنها في الغالب لا تقوى على توفير أداء رياضي مدّش وذلك لعدم أسباب منها الوزن الثقيل لسيارات تلك الفئة ولذلك فإن خروج الجيل الجديد من الفئة الخامسة بتلك المعايير الرياضية ورغم استعانةه بقاعدة مكونات الفئة السابعة يؤكد عقريّة الصانع الألماني حيث يكفل الجيل الجديد أعلى معايير الفخامة والرفاهية من خلال قاعدة العجلات الطويلة بالإضافة إلى إنهاء مقصورة السيارة بجلد "داكوتا" تجهيز أساسي ونظام iDrive الذي يتم من خلاله التحكم بمعظم وظائف السيارة بجانب النظام الترفيهي المتكامل الذي تحظى به الفئة الخامسة ومن خلال التصميم والأداء الرياضي تستطيع السيارة بسهولة اجتذاب فئة عمرية أقل وهذا ما ميز BMW على مدار السنين فهي سيارة تخاطب القلوب قبل العقول!



■ مقدمة هجومية تعتمد على خطوط رياضية منقولة من فئتي BMW السابعة والثالثة



■ الفخامة والبساطة أهم مميزات مقصورة الفئة الخامسة



■ تصميم لوحتي التحكم والقياس منقول بالكامل من الفئة السابعة



■ بإعتمادها على قاعدة مكونات الفئة السابعة توفر أطول قاعدة عجلات في فئتها

مرة أخرى نختبر "الجيل السادس" من فئة BMW الخامسة التي قمنا بقيادتها منذ عدة أشهر في مدينة "شرم الشيخ" .. ولكن هذه المرة كانت مختلفة حيث قامت المجموعة الباقارية للسيارات بإرسال السيارة لـ "أخبار اليوم" بشكل خاص هذه المرة لتخضع لجميع أنواع الاختبار التي نراها ضرورية وإذا كنا فعلاً اختبرناها من قبل على الطرق السريعة وقمنا بتغطية أكثر من ٣٠٠ كم خلف عجلة قيادتها إلا أننا لم نتعرف على قدرتها على التعامل مع شوارع المدينة المزدحمة فقد عشنا يوم الاثنين الماضي مغامرة جديدة تماماً خلف عجلة قيادة F10 داخل شوارع الدقي والمهندسين والزمالك التي شهدت اختناق مروري رهيب بسبب بداية العام الدراسي .. كانت فرصة للتعارف على وجه جديد من أوجه تلك السيارة التي اكتشفنا وجهها الرياضي في شرم الشيخ وهي تنتمي للفئة الفاخرة من صالون الحجم المتوسط وتستخدم قاعدة مكونات الفئة السابعة .. لذلك فمن المفترض أن توفر الراحة والرفاهية للركاب تماماً مثلما توفر الأداء الرياضي الذي أشدنا به بعد قيادتها في المرة الأولى .. في السطور التالية تفاصيل تجربة 528i داخل شوارع المدينة المزدحمة وخارجها ..

الجيل السادس من الفئة الخامسة والذي نجحت BMW بإماتياز من خلال الطابع الرياضي والخطوط التصميم الديناميكية أن تخرجه أكثر شباباً ولا شك أن BMW قد تفوقت في ذلك فعلى مدار السنين استطاعت إخراج أرقى وأفخم السيارات بدون التخلي عن الطابع الرياضي وتلك هي فلسفة BMW التي لا تقصر المتعة على الركاب فهي تركز على قائد السيارة في الأساس ومن خلال تلك الفلسفة ومع التصميم الرياضي الذي تحظى به السيارة أصبح في إمكان الفئة الخامسة أن تلاحق شريحة جديدة من الشباب الأصغر سناً ابتداءً من عمر الثلاثين وهذا ما سوف تعجز أمامه بالتأكيد جميع سيارات فئتها.

Backbone

نعم تشارك فئة BMW الخامسة الجديدة كل من الفئة السابعة والفئة الخامسة GT والجيل الجديد من الفئة السادسة أيضاً -الذي نتوقع ظهوره قريباً - قاعدة المكونات وذلك كما ذكرت مسبقاً طبقاً لاستراتيجية Backbone الاقتصادية التي تتبناها BMW لذلك لا تدع الصور تخدعك فالسيارة أكبر حجماً من الجيل السابق وقد تم تقصير قاعدة العجلات بما يعادل ١٠٠ مم ليبلغ طولها ٢,٩٦ متر والمثير جداً أنها بذلك توفر أطول قاعدة عجلات في فئتها مما يعني أن الفئة الخامسة توفر مساحات داخلية لأرجل واكتاف الركاب غير قابلة للمنافسة .. من الناحية الأخرى فإن تصميم السيارة الخارجي بتلك الخطوط الرياضية سوف يبدعك أيضاً لأن السيارة أكبر حجماً من الجيل السابق أكثر طول وعرضاً وأقل ارتفاع حيث يبلغ طولها ٨,٩٩ متر و١,٨٦م، ١,٤٦م للعرض والارتفاع على الترتيب بذلك أفترض أن الجيل السادس يحظى بحجم مثالي ويتفوق في الرحابة والمساحات الداخلية وهنا يجب أن نرفع القبة لعايرة BMW لأن السيارة ما زالت تبدو أصغر حجماً من الجيل السابق؛ وهذا باختصار هو تعرف التصميم الرياضي!

أنماط القيادة الأربعة

تعتمد المجموعة الباقارية طرازي الفئة الخامسة 523i و 528i بجانب طراز 535i الذي يعد الأقوى أداءاً - وهما يعتمدان على نفس المحرك المكون من

سعة اسطوانات في خط مستقيم والذي يأتي من سعة ٢٩٩٦ سي سي وينتج محرك 528i قوة قدرها ٢٥٨ حصان عند ٦٦٠٠د.ق ويبلغ عزمه ٣١٠نيوتن. متر عند معدل منخفض ٢٦٠٠د.ق وعن المحرك الأخر 523i فينتج ٢٠٤حصان عند ٦١٠٠د.ق ويبلغ عزمه ٢٧٠نيوتن. متر عند معدل دوران منخفض جداً ابتداءً من ١٥٠٠د.ق والمحركين يستعينا بناقل الحركة الجديد التلقائي ذو الثمانية سرعات والذي يوفر بدوره سلاسة غير مسبوقه في الأداء خصوصاً عند ضبط السيارة على نمط Comfort فالجيل الخامس يشارك الفئة السابعة أيضاً في أنماط القيادة الأربعة Comfort و Normal و Sport و Sport Plus يتم الاختيار من بينهم من خلال لوحة مفاتيح سهلة الاستخدام مثبتة بجوار قارة

نمط « Sport Plus » يعيد ضبط نظام التعليق وإستجابة الحلق ونسب التعشيق ويتخلى عن أنظمة الدعم لقيادة رياضية لاتنسى

لعدة مراحل لتقليل الوزن مع الاحتفاظ بالصلاية حيث يخرج كخليط من الصلب والألومنيوم.

بداية العام الدراسي

انطلقنا بالسيارة من حي "الدقي" الساعة الثانية عشر ظهراً والذي كان مصاب فعلاً بشلل مروري كنتيجة مباشرة لبداية العام الدراسي لذلك قررت أن أقوم بتعديل مسار تلك الاختبار والذي قمنا بتحديدته بالانطلاق من "الدقي" إلى "المهندسين" إلى "الزمالك" وأخيراً إلى محافظة "٦ أكتوبر" لننتقل من القيادة بحرية على الطرق السريعة والتقاط بعض الصور وفعلاً اتجهت بشكل مباشر إلى "السادس من أكتوبر" عن طريق محور "صفت اللين" - الذي نعتبره إنجاز رائع فعلاً - ولكن للوصول إليه كان على أن أعيش

التحكم بنظام iDrive من ناحية أخرى يلعب ناقل الحركة التلقائي ذو السرعات الثمانية دوره في الاقتصاد في استهلاك الوقود حيث يبلغ متوسط استهلاك 528i ٧,٨ لتر/١٠٠ كم و يكون معدل استهلاك 7,6 523i لتر/١٠٠ كم ..الجدير بالذكر أن السيارة أصبحت أكثر تعقيداً من أي وقت مضى فالأنظمة الإلكترونية المعقدة التي تم نقلها عن الفئة السابعة تتكاتف لضمان أعلى درجات الثبات والاتصاق بالطريق والتي تضم أنظمة الدعم والثبات مثل باقة الثبات الديناميكي DSC وباقة التحكم بالفرامل التي تضم نظام منع انغلاق الفرامل ونظام التحكم بالفرامل في المنعطفات CBC ونظام التحكم الديناميكي بالفرامل DBC ونظام التوجيه الديناميكي DTC كما خضع جسم السيارة



مش هتقدر تقاومها!

www.peugeot.com.eg

Mobil 1



PEUGEOT
MOTION & EMOTION

تمتاز **206+ الجديدة** بكل ما تتوقعه من بيجو من أناقة، إثارة وتألق. تأكد أنك من أول نظرة ستعجب ببيجو **206+ الجديدة**.
شاهدوها لأول مرة في مصر في معارضنا ولدي موزعينا

206+ الجديدة

القاهرة للتنمية وصناعة السيارات وجيه أياظه

سي دي سي إم وجيه أياظه

المهندسين: ٤ شارع وادي

النيل. المهندسين. الجيزة

ت: ٣٣٤٦٠١٧٧/٧٨ (٠٢)

٣٣٤٦٦٦٨/٩٩٨ (٠٢)

ف: ٣٣٤٧٨٨ (٠٢)

٣٣٤٦٨٣٠ (٠٢)

المعادي:

١٢٥/أشارع الجزائر.

المعادي الجديدة.

القاهرة

ت/ف: ٢٧٥٤٦٥١٠ (٠٢)

٢٧٥٤٤٩١٨ (٠٢)

مبيعات الشركات

ت: ٩٩٤٥٦٧٢ (٠١٢)

١١٠٢٨١٨ (٠١١)

٣٣٠٣٤٧٨٨ (٠٢)

٣٣٤٦٨٣٠ (٠٢)

ياسمين

(المتحمون للتجارة)

مصر الجديدة

ت: ٢٦٢٣٠٠٤٠/٥٠ (٠٢)

٩٠٠٨٨٨٠ (٠١٢)

موتور سيتي

مدينة نصر

ت: ٢٢٩١١٠١٠ (٠٢)

٢٤١٨١٣٦٦ (٠٢)

ماسا: ١٢ شارع النور.

الدقي. الجيزة

ت: ٣٣٣٨١٩٠٨/١٢ (٠٢)

٣٣٣٨١٩١٤ (٠٢)

نور الدين الشريف للتوزيع

وتجارة السيارات:

الإسكندرية

ت: ٣٨٠٨٠٠١ (٠٣)

٣٨٠٤٠٦٠ (٠٣)

٤٩٤٢١٥٦ (٠٣)

الشركة المتحدة

لتجارة السيارات

(القصر اوي)، طنطا

ت: ٣٢٨٤٥٩٥ (٠٤٠)

٣٣١٨٤٨٩ (٠٤٠)

١٩٩٤٩ (٠٣)

شركة البرجسي

للتجارة والتسويق

أسوان

ت: ٤٧٣١٤٦٢ (٠٩٧)

٣٥٧٣٦٢٩٠ (٠٢)

٤٧٣١٤٦٢ (٠٩٧)

شركة أي.إف.جي.

٤١ ش المدينة

الرياضية المحروسة.

السويس

ت: ١١٠٠٠١٦٥ (٠١٥)

٢١٥٨٧١١/٥ (٠١٠)

خط الصيانة المتنقلة: ٠١٢٤٥٥٢٢٢٢

سي دي سي إم وجيه أياظه (مركز خدمات بيجو أبو رواش) / الكيلو ٢٨ طريق مصر الإسكندرية بجوار القرية الذكية ت: ٣٥٣٩١٢٧٣/٤/٥/٨ (٠٢)

بعد أن أطلقتها «CDCM» وجيه أياظه محلياً

بيجو «206+» الجديدة تنضم للسوق المصرية.. وتستعد لمنافسة شرسة في فئة الهاتشباك

بدء أولى افتتاحات سلسلة معارض شبكة الموزعين المعتمدة

أبعاد خارجية مدمجة تكفل لها سهولة الحركة في المدن المزدحمة



السيد خالد محمد حسنين واللواء حسنى غريانى مع الإدارة بشركتى CDCM وجيه أياظه، و، موتور سيتي، أثناء حفل الافتتاح

في أولى إحتفالات بيجو بإفتتاح سلسلة معارض شبكة الموزعين المعتمدين قام السيد خالد محمد حسنين نائب رئيس مجلس إدارة العربية المصرية لصناعة السيارات وجيه أياظه بالإستثمارات والتنمية للإستثمارات المالية والرئيس التنفيذي لشركة القاهرة للتنمية وصناعة السيارات وجيه أياظه واللواء حسنى غريانى رئيس مجلس إدارة شركة موتور سيتي بإفتتاح معرض موتور سيتي رسمياً كموزع معتمد حصري بشوارع الزهراء بمنطقة مدينة نصر وقد وقع اختيار الوكيل المحلي على شركة موتور سيتي كواحدة من أفضل الشركات الرائدة في مجال السيارات والتي تأسست عام ١٩٩١ حيث تتميز شركة موتور سيتي بتوفير الخدمة المميزة والمصادقية في التعامل مع عملائها.

بيجو + 206

سيارة جديدة تنضم للسوق المصري من خلال شركة القاهرة للتنمية وصناعة السيارات CDCM وجيه أياظه الوكيل الوحيد لشركة أوتوميل بيجو فرنساً في مصر، وهي الجيل الجديد من السيارة البيجو الشهيرة 206 والتي تنطلق في مصر والأسواق العالمية بإسم 206+ والتي ركزت بيجو على إخراجها في أبعاد خارجية مدمجة تخدم فئة الهاتشباك وبمعايير جديدة للراحة والأمان



سيارة بيجو الجديدة + 206

باقعة فريدة من تجهيزات الراحة والأمان

توفرها بيجو «206+» الجديدة

وعرضها ١.٦٦ متر وارتفاعها ١.٤٤ متر وقد تم بناؤها على قاعدة عجلات منافسة في فئتها يبلغ طولها ٢.٤٤ متر، كما تتميز السيارة بحجم التخزين الذي تبلغ سعته ٢٨٥ لتر ويمكن زيادته إلى ١١٣٠ لتر من الناحية الأخرى فقد صممت مقصورة السيارة بتصميم متميز بالرفق والبساطة مع سهولة الاستخدام لجميع

وتعتمد السيارة لغة التصميم الحديثة لبيجو حيث تشارك عائلة 308 خطوط المقدمة الرئيسية والمصابيح الأمامية مع احتفاظها بطابع 206 المميز. وقد أطلقت شركة القاهرة للتنمية وصناعة السيارات CDCM وجيه أياظه السيارة الجديدة مع جميع معارض الشركة ولدى شبكة الموزعين المعتمدين. تحمل سيارة بيجو + 206 الجديدة محرك من الحجم المتوسط مكون من أربعة أسطوانات في خط مستقيم يستعين بنظام الحقن المباشر للوقود سعته ١٣٦٠ سى سى

عناصر لوحتى التحكم والقياس وقد جهزت السيارة بباقة جيدة من التجهيزات الخاصة بالراحة والأمان مثل عجلة القيادة آلية المازرة ونظام مركزي لغلق الأبواب وتحكم كهربائي بالنوافذ الأمامية ونظام ترفيهي يضم راديو / CD وتكييف هواء عالي الكفاءة.. أما من ناحية الأمان فقد تم تجهيز السيارة بوسائد هوائية أمامية ونظام ISOFIX لتثبيت مقعد الطفل ونظام غلق أوتوماتيكي لغلق الأبواب عند حركة السيارة ونظام تنشيط اشارات الانتظار في حالة الوقوف المفاجئ ونظام استئجار لإضاءة المصابيح الأمامية تلقائياً عند الحاجة لذلك.



«نيوأكسنت».. متعة القيادة بسلامة وأمان



■ تصميم حذاب للواجهة الامامية لـ «نيو أكسنت»



■ مقصورة «نيو أكسنت» تستوعب خمسة افراد براحة تامة

السيارة مزودة بمحرك متطور ١٦٠٠ سي سي بقوة ١١٢ حصان

سى بتكنولوجيا CVVT وقوة حصانية ١١٢
حصان عند ٦٠٠٠ دق وبِعزم ١٤٥٠ عند ٤٥٠٠
دق بعدد صابات ٦ بتكنولوجيا DOHC والذي
يتمتع بنسبة استهلاك منخفضة للوقود. وهو
يمكن أن يوصل إضافيا بعجلة قروس اوتوماتيكية
من اربع عزم، نوه ناجحة اخرى تطوير مكونات
انظمة التعليق لتعزير الخبات والراحة في
واحد. وعززت الشركة الكورية موديلها
الجديد من اسكتت تجهيزات داخلية
مرايات خارجية مزودة بمشاشات جانبية -
قيادة اليه الموزاة - زجاج كهربائي - راديو (CD
MP3) - عجلة قيادة قابلة لالامالة - كما تمت
الترقية الكورية اسكتت بجنوط فئاس ١٨
اطارات بمقاس ١٨٥/٦٥ R ١4 لتعطي للسيارات
نوع اخر مقدر من البيونة والمناورة والقبات على
الطريق.

رفعت هيونداي من خلال الجبل الأحدث من نيو
 اكسبتن سقف الجودة والتصوير الخاص
 بالسيارات المجددة والاقتصادية. الفئات
 من أكسبتن تقدم مستويات مميزة جداً على صعيد
 عوامل السلامة والأمان الخاصة بالركاب. وتم
 اعتماد أحزمة أمان ومساند رأس مقننوا بالنسبة
 إلى القياسات العامة، زيادة حجم السيارة من
 مختلف النواحي مقارنة بقياسات الجبل السابق.
 وبذلك تحسنت الرعاية الداخلية. أما على صعيد
 التصميم، الخطوط العامة عصرية وسلسة مع
 تسجيل تمايز على مستوى الجوف الطولي
 الذي يزين الأبواب والرفارف الخلفية. وتم تطوير
 مكونات المحرّقة، وتزويدها بعدد متزايد من
 تجهيزات الراحة. وبعض التجهيزات المعتمدة
 الخاصة بغثات أكثر وأخف من الناحية
 المتكاملة. يبرز الجبل الجديد سنة ١٩٩٩



■ الفخامة والاناقة تسطر على تصميم مقصورة «نبو أكسنت»



■ مصابيح خلفية واضحة

[illegible]

« قيرنا » سيارة كل المصريين تؤكد صدارة « هيونداي » للسوق المصرية



■ هیوندای «قیرنا» .. جمال المظهر والجوهر



■ خطوط ايروديناميكية توفر أداء قويا لـ «فيرنا» على الطرق السريعة

مبيعات « قيرنا » تجاوزت حاجز ٨٤ ألف سيارة

تحتوى هيونداي
يرنا على أحدث أنظمة
التعليق، فالتعليق
للأمامى بنظام
أكفرسون المطور،
التعليق الخلفى متعدد
الوصلات لضمان أقصى
راحة وامتناع
لصدمات فى مختلف
ظروف الطرق والقيادة.

ينتج قوة ١٠٦ حصان
الضمان أفضل أداء
وفعالية للمحرك وتوفرها
الشركة بخيارين من ناقل
الحركة أحدهما مانيوال
والآخر أوتوماتيك وذلك
لتحقيق رغبات العملاء
فضلا عن العديد من
الكماليات الغزيرة التي
تضمنها السيارة.

للجودة و يبحث عن
القوة الرياضية
والاستهلاك المنخفض
للوquod، فهي بحق
صاحبة أقل تكاليف
تشغيل في السوق
المصرية وفقاً لفتتها.

مدمج للسيارة محرك
قوى ١٦٠٠ سى ٧١٦
عمودى مزدوج الكامات

تجاوزت مبيعاتها حاجز ٨٤,٠٠٠ سيارة في مصر وتؤكد لها مؤشرات المبيعات بالسوق المصري عبر عدة سنوات. وتأكيداً واستمراراً لهذا النجاح، فمن خلال الابتكار، تواصل السيارة جاذبيتها بالنسبة للعميل الذي يسعى

**فَيرنا .. اسم ارتبط
بالصدارة على مستوى
سوق السيارات عبر
السنوات .. فهي سيارة
المصريين من هيونداي
وبتوقع "جى بى اوتو"
والتي تحقق طموحات
شريحة كبيرة من العملاء
بفضل سعرها المنافس
وقدراتها العالية وقد**



■ صالون فخم ومقصورة رحبة



عربية كل المصريين










HYUNDAI

www.hyundai-egypt.net

16661 الرقم المختصر للمبيعات

Drive your way

[illegible]

أشهر المؤلفات:
 ١- تاريخ الدولة العثمانية - ١٩٠٧
 ٢- تاريخ الدولة العثمانية - ١٩٠٧
 ٣- تاريخ الدولة العثمانية - ١٩٠٧
 ٤- تاريخ الدولة العثمانية - ١٩٠٧
 ٥- تاريخ الدولة العثمانية - ١٩٠٧
 ٦- تاريخ الدولة العثمانية - ١٩٠٧
 ٧- تاريخ الدولة العثمانية - ١٩٠٧
 ٨- تاريخ الدولة العثمانية - ١٩٠٧
 ٩- تاريخ الدولة العثمانية - ١٩٠٧
 ١٠- تاريخ الدولة العثمانية - ١٩٠٧

[illegible][illegible]

مركز الجزيرة:
 طابق الأرض - ٠١ (٠١) ٢٢٩٩٩٩ - فاكس ٢٢٩٩٩٩
 ٢٢٩٩٩٩ - ٢٢٩٩٩٩
 صندوق ٢٢٩٩٩٩
العقاري:
 ٢٢٩٩٩٩ - ٢٢٩٩٩٩
 خلف فندق سويتيل العقاري
 ٢٢٩٩٩٩ - ٢٢٩٩٩٩
 صندوق ٢٢٩٩٩٩
عائدين:
 ٢٢٩٩٩٩ - ٢٢٩٩٩٩
 فاكس ٢٢٩٩٩٩
 صندوق ٢٢٩٩٩٩ - ٢٢٩٩٩٩

المركز الرئيسي
 ٢٠ شارع الخيل، ٢٠ شارع مصر، الإسكندرية، مصر
 الهاتف: ٢٠٢ ٤٣٣ ٤٤٤٤
 الفاكس: ٢٠٢ ٤٣٣ ٤٤٤٤

القاهرة
 عمارة الجيوش
 ٢٠ شارع الجيوش - مصر
 الهاتف: ٢٠٢ ٢٣٣ ٤٤٤٤
 الفاكس: ٢٠٢ ٢٣٣ ٤٤٤٤

مدينة نصر
 ٢٠ شارع ١٠٠، مدينة نصر، القاهرة - مصر
 الهاتف: ٢٠٢ ٢٣٣ ٤٤٤٤
 الفاكس: ٢٠٢ ٢٣٣ ٤٤٤٤





شيفروليه الدبابة تحتفل بإقبال عملائها وتهدي ٢ جنيه ذهب لكل مشتري

نظراً للنجاح الهائل لعرض شيفروليه الدبابة والجنيهات الذهب . قررت كل من شركتي جنرال موتورز مصر والمنصور للسيارات مد عرض الدبابة حتى ٣٠ سبتمبر وذلك بتقديم ٢ جنيه ذهب لكل من يقوم بشراء وترخيص شيفروليه الدبابة موديل ٢٠١١ - من نهاية شهر رمضان وحتى نهاية شهر سبتمبر ٢٠١٠

إن نظرة السوق المصري لشيفروليه الدبابة على أنها سيارة من ذهب هي نظرة صحيحة تماماً من كل الجوانب. فمن يقرر شراء الدبابة يعتبر كمن قرر استثمار أمواله في الذهب. فهو حتى إن لم يتاجر فيه فقيمتها تزيد مع الوقت. وهذا بالضبط ما يحدث مع مالكي الدبابة. فمن خلال أداء سيارات شيفروليه الدبابة واقتصاديتها العالية تدر على مالكيها الكثير من الأموال ومن وراء أول سيارة يبدأ تكوين أسطول من السيارات.



يسري هذا العرض الخاص من نهاية شهر رمضان وحتى نهاية شهر سبتمبر ٢٠١٠. جدير بالذكر أن عملية الشراء لا تعد كاملة دون ترخيص السيارة خلال نفس فترة العرض.

كل المطلوب من مشتري الدبابة التوجه لأقرب فرع من فروع المنصور للسيارات المنتشرة في كل أنحاء الجمهورية ومعه أصل و صورة رخصة السيارة أو تصريح المرور المؤقت. وأصل وصورة الرقم القومي وملء استمارة البيانات والتوقيع على استلام الجنيهات الذهبية.

وتعد الجنيهات الذهبية أفضل هدية لكل من اختار الدبابة كشريك للنجاح وهي بمثابة أول بذرة في رأس المال والتي تنضج من بعدها الاستثمارات وتتضاعف العوائد.

في السطور التالية سوف نكتشف معاً أسباب اقتران شيفروليه الدبابة بالذهب في السوق المصري.

السيارة الأكثر مبيعاً

إن لغة الأرقام وحدها هي التي منحت السيارة شيفروليه الدبابة لقب السيارة الأكثر مبيعاً في السوق المصري على مستوى قطاع النقل. إذ لا يوجد موقف سيارات لا تكن فيه الأغلبية العظمى للسيارة شيفروليه الدبابة. إضافة لمئات الآلاف التي تجر في شوارع مصر وتخدم في قطاعات عديدة كالمقاولات والزراعة والنقل والتوزيع. وهذا الإجماع على اختيار سيارات شيفروليه الدبابة كشريك للنجاح هو وحده دليل كاف على مدى إثبات تلك السيارات جدارتها في كافة المتطلبات والمهام الشاقة.

توافر قطع الغيار

تتميز شبكة منافذ قطع غيار شيفروليه الدبابة بسعة الانتشار. حيث تغطي كافة أنحاء الجمهورية وهي ميزة متفردة تستأثر بها شيفروليه الدبابة وحدها دون غيرها. والسري في ذلك أن وراء نجاح شيفروليه الدبابة في مصر شركة عريقة هي المنصور للسيارات والتي تنفق استثمارات ضخمة من أجل توفير كافة أنواع قطع الغيار لكافة الموديلات الحديثة والقديمة برصيد مخزون كافي. مما جعل مشتري شيفروليه الدبابة يطمأن أن امتلاكه لسيارة تحمل علامة شيفروليه الذهبية هو بمثابة عقد شراكة بينه وبين المنصور للسيارات.

أكبر شبكة فروع ومراكز صيانة

يقف وراء العلامة الذهبية ٦٠ فرعاً و ٤٠ مركز خدمة يغطون أرجاء الجمهورية. تمتلك منهم شركة المنصور وحدها ١١ فرعاً و ١٠ مراكز صيانة. بينما تشرف على ٤٩ فرعاً و ٣٠ مركز خدمة مملوكة للموزعين المعتمدين ومراكز الخدمة المعتمدة.

وتقوم شبكة خدمة ما بعد البيع. سواء المملوكة لشركة المنصور أو المعتمدة لديها. بتقديم أفضل مستويات الصيانة والإصلاح من خلال أحدث التجهيزات وأكفأ فريق فني من المهندسين والفنيين والذين يتم تدريبهم بصورة دورية في الداخل والخارج لتطوير أدائهم ولواكبة كل ما يستجد في عالم صيانة السيارات.

استمرارية النجاح

إن عمر شيفروليه الدبابة في السوق المصري يزيد على ٢٧ عاماً. استطاعت خلالها أن تحوز مكانة لا يضارعها فيها أحد. تلك المكانة حققها بدقة الصناعة وقوة الأداء وطول العمر الافتراضي للمكونات وقطع الغيار. كل هذا قد تكاتف ليصنع اسم الدبابة الذي يعد بالفعل اسم على مسمى. ولا يقتصر هذا النجاح على المستوى المحلي فقط. فبفضل مبيعات شيفروليه الدبابة على وجه الخصوص. حصلت المنصور للسيارات على لقب أكبر موزع لشيفروليه حول العالم.

شيفروليه الدبابة .. تقلها ذهب

ما ذكرناه في السابق هو مجرد أهم الأسباب وليس جميعها. وما زالت النجاحات مستمر مع إشرافه كل يوم جديد ينضم فيه المئات لقافلة عشاق شيفروليه الدبابة. عشاق المعدن الأصيل ... عشاق الذهب.

ثقة لا تنتهي

نظراً لثقة وإقبال عملاء شيفروليه تقرر مد عرض الجنيهات الذهب



اشترى شيفروليه الدبابة موديل ٢٠١١ حتى ٣٠ سبتمبر ٢٠١٠ واكسب ٢ جنيه ذهب

آخر موعد للتريخيص وإستلام الجنيهات الذهب ١٠/١٠ وليس للعميل الحق بالمطالبة بالجوائز بعد هذا التاريخ
هذا العرض لا يسري مع أي عروض أخرى



مع منصور
أنت في أيدي أمينة

ننصح باستخدام
Mobil Delvac

اتصل الآن
16424
أو ١٠٠٠٠
ضمان
١٠٠٠٠
أيهما أقرب

أينما متوفرة بالنسخة لدى بنك التنمية والائتمان الزراعي وبنك ناصر الاجتماعي وفروعهم بجميع المحافظات				
المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات
المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات
المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات
المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات
المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات
المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات
المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات
المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات
المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات	المنصور للسيارات



استمرار حملة شيفروليه كروز بنجاح

بفضل عملائنا الأعزاء نجحت المرحلة الثانية للبرنامج الترويجي لسيارات شيفروليه كروز وقد ارتفعت مبيعات كروز ارتفاعاً لم يسبق له مثيل حتى نفذت الكمية المخصصة للعرض. وذلك لأنها متوفرة بعدد من الفئات التي تناسب كل الاحتياجات.

تمثل السيارة شيفروليه كروز مفهوماً جديداً للإبداع. حيث تلمس العين كل معاني الإبداع في كل من تصميمها الخارجي والداخلي. فتصميمها الخارجي يتميز بقيمة الانسيابية والجاذبية في الخطوط التي توحى بالجمال والفخامة. كما أن تصميمها الإبروديناميكي يحقق لها أقل مقاومة للهواء وهذا يعني أعلى تسارع وأقل استهلاك للوقود.



أما من ناحية التصميم الداخلي فهو يمثل مدرسة جديدة تتسم بالتناسق والسمتية على جانبي الصالون. إذ لا يقتصر الإبداع في التصميم على الناحية اليمنى المواجهة لمقعد السائق. بل تتماثل وتتناظر الخطوط الجمالية على الجانبين لينعم الراكب بجوار السائق بكافة تفاصيل الجمال. لتصنع من صالون السيارة لوحة فنية متكاملة ومتعادلة الجوانب. ومن أكثر العناصر التي تؤكد وتبرز جمال الصالون هو تمتعه بدرجتين من الألوان هذا بالإضافة للعديد من الاختيارات التي تناسب كل ذوق وأجاء.



شيفروليه كروز تكشف عن أسرار جمالها

من خلال قرائنا للطبقة الفنية للسيارة نجد بها العديد من الموصفات والاختيارات من خلال أربعة طرازات تتباين في إمكانياتها لتناسب مع أكبر فئة من جمهور المستهلكين.

جدير بالذكر أن تلك الموديلات الأربعة تتشابه في سعة المحرك الـ 1.6 لتر ذو الـ 150 حصان و 16 صواب وهو محرك مزدوج كامرة ذو قدرة 107 حصان وعزم 150 نيوتن. ويتميز باقتصاديته في استهلاك الوقود بفضل نظام الحقن المتعدد النقاط. أما عن ناقل الحركة فسيتم طرح نوعين منه: الأول وهو اليدوي ذو الـ 5 سرعات. أما الثاني فهو الأوتوماتيك ذو الـ 6 سرعات والذي يحتوي على خاصية ستبترونيك والتي توفر لقائد السيارة المزيد من المرونة في القيادة. أما بالنسبة للسرعات والأوزان فخزان الوقود سعة 60 لتر والخلفية الخلفية 450 لتر. ومن ناحية التجهيزات الأساسية في السيارة فهي الباور ستيرنج والزجاج الكهربى والمرايات الجانبية الكهربائية والتكييف الذي يتم التحكم فيه يدوياً والراديو المزود بمشغل اسطوانات مدمجة والسنترال لوك والريموت الكنترول المزود بالإنذار ومصابيح الضباب وعجلة القيادة ثلاثية الأزرار. من أهم الملحوظات في مقاييس تلك السيارة هو تمتعها بأكبر قاعدة عجلات في فئتها مما يعني المزيد من الاتزان والاتساع والفخامة والاستقرار على الطريق حتى في أصعب المنحنيات.



قائمة متسعة من الكماليات

بالنسبة للتجهيزات الإضافية فتتمثل في الجنوط الرياضية 17 بوصة ومشغل 6 اسطوانات مدمجة والزجاج الكهربى الخلفى وخاصية التحكم في الراديو من عجلة القيادة و 2 وسادة هوائية أمامية ونظام مانع انغلاق الفرامل والمرايا الداخلية الأوتوماتيكية متدرجة الإضاءة وشاشة البيانات التي تستعرض الراديو والتوقيت والحرارة وكذلك المقعد الخلفى القابل للطي ومساعد الركن الخلفى ومقابض الأبواب من الخارج بلون السيارة ومطعمة بالكروم وعجلة القيادة قابلة للتعديل في 4 اتجاهات.

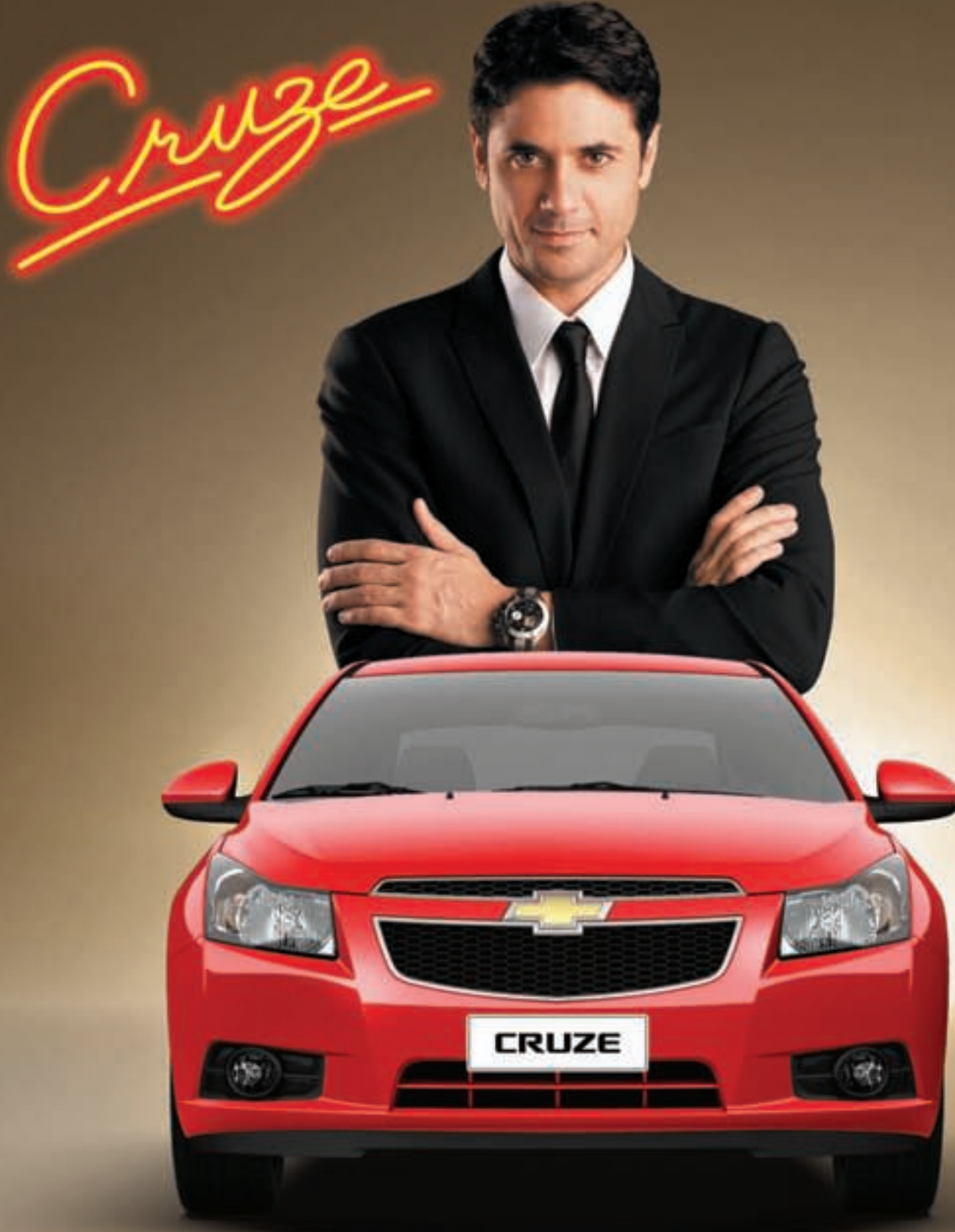
إن هذه القائمة المتسعة من الاختيارات قد وضعها مصمم السيارة في أذهانهم منذ اللحظة الأولى لابتكار السيارة حتى يحققوا لأكبر قدر من العملاء كل ما يتمنوه داخل سيارة واحدة.

الدعم الفني

لا تنتهي القصة عند مجرد افتتاح أعداد جديدة من مراكز الخدمة. بل هناك عملية خديت مستمر لآلات الكشف والإصلاح مع برنامج تدريب متكامل لجميع الإداريين والمهندسين والفنيين ومراجعة دورية على مراكز الخدمة لمتابعة أدائها والتأكد من سرعته وفق المعايير العالمية التي يستحقها عملاء شيفروليه من أصحاب السيارات التجارية أو سيارات الركوب وما من شك أن اتساع وبم هذه الشبكة هي الأساس الذي يدعم قرار الشراء لدى المستهلك الذي يختار الاسم الذي تفض خلفه كتيبة حماية وضمان يتزعمها شريكى النجاح جنرال موتورز مصر والمنصور للسيارات.

ثقة لا تنتهي

خالص التقدير لثقة عملاء شيفروليه كروز



توجه كل من بليركتي جنرال موتورز مصر والمنصور للسيارات بخالص الشكر لثقة عملائها ونجاح المرحلة الثانية للبرنامج الترويجي لسيارات شيفروليه كروز وذلك بنفاذ الكمية المفروضة بفضل إقبال العملاء الأعزاء.

بهذه المناسبة تعلن الشركة عن أسعار المرحلة الثالثة للبرنامج الترويجي للسيارة شيفروليه كروز :

الطراز	كروز M/T	كروز A/T	كروز High line	كروز Top line	كروز A/T Top line Leather
السعر أثناء البرنامج الترويجي	110,900	120,900	130,900	139,900	149,990
السعر بعد البرنامج الترويجي	114,900	124,900	134,900	143,900	153,990



اتصل الآن
16424

الطراز	كروز M/T	كروز A/T	كروز High line	كروز Top line	كروز A/T Top line Leather
السعر أثناء البرنامج الترويجي	110,900	120,900	130,900	139,900	149,990
السعر بعد البرنامج الترويجي	114,900	124,900	134,900	143,900	153,990



« أخبار اليوم » تنفرد ببقاء رئيس شركة قولفو العالمية في أول زيارة لمصر

« ليكس كرسميكرز » يؤكد؛

ندرك صعوبة مهمة « عز العرب » ولكن نشق في قدرته

■ ■ ■ بعد أن قامت "جيلي" الصينية بشراء "قولفو" هل ننتظر ظهور عالمي أقوى لـ "قولفو" خلال الفترة القادمة؟

– إذا أردت الإجابة بصراحة أقول لا لأننا لا نبحث عن المزيد فيما يتعلق بالعالمية .. فنحن نسوق منتجاتنا في ١٠٣ دولة حول العالم وأسم "قولفو" كما تعلم لا يحتاج إلى المزيد من الشهرة .. لذلك لن يكون هناك أي تأثير من تلك الزاوية تحديدا نتيجة لشراء "جيلي" لشركتنا .. التأثير الحقيقي نتوقع أن نلمسه في الصين ونحن بالفعل نسوق منتجاتنا هناك ولكن مع الخبرة التي تمتلكها مجموعة "جيلي" نعتقد أننا سوف نتمكن من تسويق منتجاتنا بشكل أكثر توسعا في الصين التي أصبحت أهم أسواق السيارات العالمية وأريد أن أوضح أن ملكية "قولفو" ألت بالكامل إلى مجموعة جيلي القابضة ولا يوجد أي علاقة في العقد بيننا وبين شركة "جيلي" للسيارات لذلك فنحن نؤمن بقدرة تلك المجموعة الصينية على دفعنا بقوة داخل السوق الصيني أمام بالنسبة للأسواق العالمية الأخرى مثل الولايات المتحدة الأمريكية وأوروبا وآسيا والشرق الأوسط فنحن بالفعل متواجدين بقوة في تلك المناطق.

■ ■ ■ حسنا، لماذا كانت صفقة "جيلي" ضرورية لـ "قولفو"؟

– نحن لم نسعى لذلك أبدا ولم نطلب بيعنا مطلقا ولكن فكما تعلم بأن مجموعة "فور" أعلنت أنها سوف تولي اهتمامها الأكبر لاسم "فور" وعلى هذا الأساس قامت ببيع مجموعة من الشركات التي كانت تضمها وبصراحة لم نستقبل هذا القرار بالفرحة لأننا عملنا مع "فور" لمدة تزيد عن عشرة أعوام وتداخلنا معهم في المنتجات والتقنيات لذلك نحن لم نسعى أبدا لذلك. ■ ■ ■ هل نعتقد أن "قولفو" سوف تكون آمنه في أيدي الصينيين؟

– انطباعي الأول، نعم فقد رأينا اهتماما كبيرا جدا من جانب مجموعة "جيلي" ولمسا تقديريهم لشركة بحجم "قولفو" لذلك اعتقد أننا في أيدي آمنة ولكن يجب أن نتفق معي إذا قلت لك أن الوقت مازال مبكرا جدا للإقرار بالحقائق فالصفقة عمرها شهر ونصف ومازالت الشركات في مراحل الاستكشاف .. اعتقد أننا نحتاج عام على الأقل لترى الصورة كاملة ولكن من الناحية الأخرى أنا لا أرى أي سبب يدعو للتشاؤم فالحقيقية أن الصين أثبتت قدرتها خلال العشرة أعوام الأخيرة في مجال السيارات وقد بدأوا من الصفر وانظر إلى إنجازاتهم الآن، رغم أن الوقت مازال مبكرا جدا إلا أنني اعتقد أن "قولفو" في أيدي آمنة. ■ ■ ■ لا يمكنني أبدا أن أنسى طرانا SCC

الاختباري لعام ٢٠٠١ فقد ضم عدد من أنظمة الأمان الرائدة التي أذهلت العالم .. أين ذهبت تلك النماذج، خلال الخمسة سنوات الأخيرة لم نرى نموذج اختباري حقيقي لـ "قولفو" ربما كان فعلا آخرهم نموذج SCC!!!

– إذا تحدثنا على SCC الاختبارية بشكل خاص مثلما أكدت أنت تماما سوف تجد أن هذا النموذج بالتحديد حمل عدد ضخم من أنظمة الأمان الاختبارية والتي تم اعتماده جزء كبير منها لسيارات الإنتاج التسويقي خلال السنوات الماضية والسيارة نفسها تحولت للإنتاج التسويقي وحملت اسم SCC C30 أما للإجابة عن سؤالك فيجب أن نذكر أن أثر الأزمة الاقتصادية على صناعة السيارات وإذا تحدثنا عن النماذج الاختبارية التي ظهرت في السنوات الأخيرة بشكل عام تجد عدد قليل منها جدا كان يركز على الأنظمة الرائدة التي يصح أن تسمى بالاختبارية فالجميع بما فيهم "قولفو" ركزوا على نماذج التي يمكن فعلا إنتاجها خلال الأوامر القليلة القادمة .. وبعنا نتحدث بصراحة فعندما قمنا بالتركيز على السيارات التي يمكن إنتاجها أظهرنا للعالم قدرتنا على إخراج سيارة تعمل بالكهرباء لأننا نؤمن فعلا أن السيارة الكهربائية هي مستقبل صناعة السيارات الذي أصبح الآن واقع ملموس.

■ ■ ■ بصفة "قولفو" رائدة في مجال السلامة، هل يمكنكم بالتعاون مع "عز العرب" أن تقوموا بالمساهمة لدعم المجتمع المصري فيما يخص السلامة على الطرق؟

– نحن نفعل ذلك بالفعل في العديد من الدول والمدن منها "دبي" على سبيل المثال التي نخضع فيها بشكل دوري مؤتمرات وندوات وبرامج متنوعة لتقديم مفاهيم السلامة على الطرق وتعريف مستخدمي الطريق بأهم عوامل الحماية التي يجب توافرها أثناء القيادة .. وفي الواقع لم أقضي ساعات طويلة في مصر ولكن خلال تلك الفترة القصيرة جدا تفاجأت فعلا بخطورة القيادة داخل القاهرة لذلك اعتقد أن لدينا الكثير لتقديمه لهذا المجتمع في هذا المجال تحديدا فحين رواد في كل ما يخص السلامة وإذا قمنا بزيارة مراكز الأبحاث الخاصة بنا في السويد سوف ندرك بنفسك حجم استثماراتنا فيما يخص السلامة والأمان نحن نمتلك رصيد كبير وخبرة طويلة جدا ومستعدون لتقديم دعما الكامل للمجتمع بالتعاون مع وكيلنا الجديد "عز العرب". ■ ■ ■ هل هناك رسالة محددة تود توجيهها من خلال "أخبار اليوم"؟

– سوف تعمل بقوة على الحصول على حصة من السوق المصري ونحن واثقون من قدرتنا على تحقيق النجاح من خلال منتجاتنا التي تتميز بالجودة العالية وتعتمد على أرقى أنظمة الأمان ونحن في النهاية نريد أن ننمي أعمالنا وننتوسع في السوق المصري ونعتقد أن "عز العرب" سوف يكفل لنا تحقيق تلك الأهداف.



■ ليكس كرسميكرز



■ من اليمين هاني لحظي مدير عام « الفاعز العرب »، وليكس كرسميكرز وهشام عز العرب رئيس مجلس إدارة مجموعة عز العرب وتوماس ارنجرج مدير قولفو الاقليمي للشرق الأوسط

"قولفو" في مصر بل حول "قولفو" العالمية التي ألت ملكيتها مؤخرا للصينيين؟! .. أصر "كرسميكرز" على الحضور لمصر لمشاركة "عز العرب" الإطلاق الرسمي لـ "قولفو" في مصر ليوضح بذلك دعمه غير المحدود للوكيل المصري الجديد ورغبته القوية في الحصول على حصة من السوق المصري رغم أنه يدرك جيدا صعوبة موقف "قولفو" في مصر، في السطور التالية أقدم لكم "ليكس كرسميكرز" رئيس شركة "قولفو" العالمية .. ■ ■ ■

■ ■ ■ في أول زيارة له لمصر استطاعت "أخبار اليوم" أن تنفرد باللقاء الوحيد له مع الصحافة المصرية قبل ظهوره في المؤتمر الصحفي، وفي الواقع لا أريد الدخول في التفاصيل وكيف انضردنا بهذا اللقاء مثلما نفضل دائما عندما تنفرد بحوار مع مدير إقليمي أو نائب رئيس شركة عالمية هذه المرة كان لقاءنا مع رئيس شركة "قولفو" العالمية لذلك رأينا أن نكون مباشرين جدا للحصول على أكبر قدر ممكن من الإجابات التي يرد بها على استفساراتنا وتسؤلاتنا ليس فقط حول

إعادة بناء اسم « قولفو » في مصر هو التحدي الأكبر لنا

أبرز ثلاثة منافسين لنا: « أودي » و « BMW » و « مرسيدس - بنز »

لدينا الكثير لتقديمه في المجتمع المصري فيما يخص السلامة على الطريق

حوار : أحمد بهاء الدين

■ ■ ■ إلى أي مدى تعتقد أنه يمكن لـ "قولفو" النمو في مصر؟!

– هذا السؤال يصعب فعلا الإجابة عليه ولكن دورنا الآن من خلال وكيلنا المصري يتحصر في السيطرة على حصة من السوق المصري وسوف نعتد بشكل أساسي على السيارات التي تبلغ سعة محركاتها ١٦٠٠ سي سي وكبدية نخطط لبيع ٦٠٠ وحدة خلال العامين القادمين ومن المؤكد أنك عندما تعود للعمل في إحدى الأسواق بعد الانقطاع لفترة يجب عليك دراسة السوق جيدا وهذا ما فعلناه سويا مع شركة "عز العرب" ونحن متفائلون جدا بقدرةنا على تحقيق هذا الرقم خلال العامين القادمين.

■ ■ ■ يرى النقاد أن جميع سيارات "قولفو" متشابهة من حيث التصميم .. كيف ترد على ذلك؟!

– في الحقيقة لا أتفق مع هذا الرأي لأنه إذا تناولنا على سبيل المثال سياراتنا الجديدة XC60 نجدنا تخرج بخطوط وملامح جديدة تماما لا أرى أنها تتشابه مع أي من طرازات "قولفو" الأخرى فنحن نكرس وقت طويل جدا وجهد أيضا كبير لإخراج سيارات متميزة ليس فقط على صعيد الأداء والأمان بل من ناحية التصميم أيضا ومثال آخر، أحدث سيارة لنا وهي S60 وهي من فئة السيدان ولا اعتقد أن تصميم هذا النوع من السيارات يختلف كثيرا من شركة إلى أخرى ولكن تخرج S60 مختلفة فعلا فنحن

يتطلعون للارتقاء لسيارات أعلى من حيث الجودة ونحن نولي اهتمام خاص لهؤلاء. ■ ■ ■ حسنا، بالحديث عن BMW و مرسيدس انت تعلم بأن لهما قاعدة طرازات كبيرة جدا .. هل تتطلع "قولفو" لمنافسة جميع تلك الطرازات أم انها تنافس في فئات محددة؟

– نحن نعمل بشكل رئيسي على فئتين أساسيتين هما فئة السيارات الرياضية الخدمية SUV وفئة السيدان التي تعد من أكثر فئات الركوب بيعا حول العالم ونعتقد فعلا أنها أبرز فئتين في قطاع الركوب الخاص ونحن واثقون جدا من قدرة سياراتنا على تحقيق منافسة شرسة ففي فئة السيارات الرياضية الخدمية اطلقنا منذ عامين السيارة XC60 والتي لات نجاح عالمي كبير وأحدث سياراتنا في فئة السيدان السيارة S60 والتي قمنا بإطلاقها هذا العام.

■ ■ ■ إذا تحدثنا عن الخطط المستقبلية .. أين ترى "قولفو" بعد خمسة سنوات؟

– أنت تعلم أنه تم بيع "قولفو" مؤخرا للصينيين لذلك فالصورة لم تتضح بعد فيما يخص الخطط المستقبلية ولا يمكنني الإجابة على سؤالك بشكل أكثر تحديدا ولكن مبيعاتنا بلغت ٦٠٠ ألف وحدة في الماضي ونرى أننا يمكننا أن نصل إلى هذا الرقم ونتخطاه أيضا في المستقبل من خلال طرازاتنا التي تتميز بمحركات اقتصادية متطورة والجانب الأمني الذي يعد الأكثر أهمية بالنسبة لـ "قولفو".



في السويد نحتفظ لـ "قولفو" بلغة تصميم بسيطة وخطوط هادئة .. هذه هي لغة وفلسفة "قولفو" في التصميم لذلك لا أتفق مع هذا الرأي لأن كل السيارات تخرج بشخصية مختلفة ومن الطبيعي في النهاية أن تتوحد لغة التصميم الخاصة بالشركة. ■ ■ ■ ما هي الطرازات التي تعتقد أنها تنافس "قولفو" بشكل مباشر؟

– أبرز ثلاثة منافسين لنا هو "أودي" و BMW و مرسيدس – بنز وفي أسواق معينة مثل الولايات المتحدة الأمريكية مثلا تنافسنا "كزيس" بقوة وفي المقابل أنت تعلم جيدا أن جميع مستخدمي السيارات

« جيلي » سوف تدفعنا بقوة داخل الصين وأعتقد أننا في أيد آمنة

نخطط لبيع ٦٠٠ سيارة في مصر خلال العامين القادمين

نسوق منتجاتنا في ١٠٣ دول.. ولن تضيف لنا الصين مزيد من العالمية!

■ ■ ■ كيف تصف عودة "قولفو" إلى مصر؟!

– نحن متحمسون جدا لعودة "قولفو" لمصر .. وفي الواقع وجوبنا في بلدكم ليست خطوة جديدة لـ "قولفو" فالعالمية معروفة لدى المصريين وكانت موجودة بالفعل لسنوات طويلة واعتقد أن لنا تاريخ هنا أيضا ولكن لأسباب يعلمها الجميع ولا يوجد مجال حقيقي لمناقشتها الآن كان علينا أن نجد وكيل جديد لذلك وبعد أن أعلننا مجموعة "عز العرب" وكيلنا لـ "قولفو" نتطلع الآن لانطلاقه قوية في السوق المصري.

■ ■ ■ من خلال علمكم مع "عز العرب"، ما هو التحدي الأبرز الذي تتوقع أن تواجهه "قولفو" في مصر خلال الفترة القادمة؟

– أكبر التحديات بالطبع هو إعادة بناء اسم "قولفو" في مصر وذلك سوف يتحقق من خلال العناصر التي تميز منتجاتنا في جميع الدول الأخرى فكما تعلم أن "قولفو" مشهورة ومعروفة جدا بجودة منتجاتها واحترامها للبيئة وبالطبع عنصر الأمان وسلامة الركاب الذي ارتبط باسم الشركة على مدار السنين .. لذلك فهي نفس الخطوات والسبل التي سوف نتبعها في مصر وأنا أؤكد بأن منتجاتنا خلال فترة قصيرة جدا سوف تكتسب ثقة العميل المصري وذلك من خلال الدور الذي سوف تلعبه شركة "عز العرب".

■ ■ ■ حسنا، اعتقد أنك تعلم جيدا أن إعادة بناء اسم "قولفو" في مصر ليست مهمة سهلة لـ "عز العرب" وخصوصا عندما يتعلق الأمر بخدمات ما بعد البيع وذلك لما عاناه عملاء "قولفو" خلال السنوات الماضية، لذلك نريد أن نعرف كيف تخطط "قولفو" لدعم "عز العرب"؟

– أريد أن أؤكد أننا سوف نقدم دعما غير المحدود لوكيلنا الجديد فنحن نعرف تماما أن مهمته ليست سهلة ولكن أريد أن أقول أننا معروفون بسمعتنا الطيبة في جميع أنحاء العالم عندما يتعلق الأمر بخدمات ما بعد البيع ورضا العملاء .. فعندما يدخل العميل إلى أي مركز خدمة لـ "قولفو" في أي مكان في العالم يتم معاملته برقي والتعامل مع سيارته بشكل محترف .. وهذا لم ياتي من فراغ إنما كان نتيجة مباشرة للبرامج التدريبية التي يخضع لها جميع موظفو "قولفو" .. فارجوك ثق في عندما أقول أننا نعرف جيدا كيف نقوم بعملنا ونعرف جيدا مهمتنا لذلك نشق في قدرة "قولفو" على تحقيق نجاح كبير في مصر وذلك من خلال البرامج التدريبية التي سوف نقدمها لجميع موظفي "قولفو" في مصر والتي تكفل تدريبهم بشكل ممتاز، أيضا هناك برامج متنوعة للتطوير وإبراز اسم "قولفو" في مصر وأريد أن أقول أن إعادة بناء "قولفو" في مصر مهمة صعبة ولكننا لن نخترع السيارة من جديد.. ولكن من الناحية الأخرى نحن متفهمون بأن إعادة بناء الاسم في مصر سوف يتطلب بعض الوقت.

مجموعة «عز العرب» تحتفل بافتتاح مركز خدمة «قولقو» المتكامل بالطريق الصحراوي

نتق في الاسم السويدي وتحقيق النجاح

بالإسكندرية والقاهرة الجديدة

المجمع بأحدث التقنيات بالتعاون مع الإدارة الهندسية في السويد ويتكلفه تصل إلى ٦ مليون دولار أمريكي. وهو مخصص بتكون من معرض ومركز خدمة على أعلى مستوى ومخزن قطع غيار على مساحة ٨٠٠٠ متر مربع مسطحة ما بين ١٠٠٠ متر عرض للسرايات ومركز

الحديث 560 في الأسواق والذى يحمل نفس مواصفات الأمان.. وساكسون في غاية السعادة حين يلعبكم باننا سنطرح المحرك سعة ١٦٠٠ سى سى ،والذى سيستأنسب مع احتياجات السوق نتيجة التقديرل الرسوم الجمركية. كما ألت سفيرة السويد السيدة مالن كز كلمة قالت فيها أنها وصلت الى المجمع الحديدى في سيارة فولفو شعرت بانفاز كز ارتشاء لمدى راحة طوبى .. وأضلت لقد كان التقائنا الأول مع المسؤولين بعز العرب قبل لقاء العام وكنت أريد أن أرى التجربة وبالفعل تعاونوا جميعا كان هذا التعاون ناجحا وأن سعيدة للغاية. هناك سؤال يدور في عقول عدد كبير من حاليها وهو هل فولفو سيارة سويدية وانا بدورى أقول ربما توجد سيارات تأتي من مناطق أخرى من العالم مثل مراكز التطوير والمكاتب الرئيسية بالسويد وهذا يجعلها سيارة سويدية .. سيارات فولفو فيها روح خاصة وفولفو معنا ننبتدأ شئنا بها ومن جانبى أتمنى أن يتحقق الخاصة في ظل هذا التعاون والجهود المخلصة بين الجميع. بعد ذلك اتاح المهندس هشام عز العرب الفرصة للحضور والطرح استقبلتهم واستفادناهم على ان تركزت حول سبل دعم الاسم السويدي وكيفية إعائته لمكانة الطبيعة المويديت الجديدة وعلاقة فولفو بجبلى الصينية مشكلة الحركات الكبيرة وبتالى ارتفاع الأسعار ووجه الاستثمارات التى ضلناها مجموعة عن العرب وقد أخذنا كل من ليكس كرسيمكز رئيس فولفو العالمية والمهندس هشام عز العرب رئيس مجلس إدارة مجموعة عن العرب الارب حيث أكد رئيس فولفو العالمية الطريق لإحداث بناء أساس فولفو بان يمكننا بفضل توفر

ليكس كرسميكر رئيس «قولقو» العالمية:

إعادة بناء الاسم السويدي بمصر أصبح ممكناً مع وكياننا الجديد

عز العرب والنتائج الواعدة، كما تتملك هذه المصانع العديد من الإمكانيات الهائلة، ونحن سعداء بطرح هذه السيارات بالشراكة مع مجموعة من العرب.

وتتفقد مجموعة سيارات فولفو تمام الثقة في استمرار دعمنا الكامل لهذا السوق الهام وذلك حتى تضمن مجموعة من العرب الحصول على رضا العميل.

وستستطيع اليوم سيارات فولفو أن تقتصر بمجموعة منتجاتها، حيث قامت مجموعة سيارات فولفو بطرح أحدث منتجاتها في الأسواق وهي طراز XC60 والذي يعد بمثابة ابتكار السلامة الأول على مستوى العالم، حيث قدمه هذا الطراز ما يسمى بـ نظام سلامة المدينة، والذي يضمن توقف السيارة الفولفو ومنع وقوع الحوادث على السرعات المنخفضة، وقريبا جدا ستطرح مجموعة سيارات فولفو الطراز

كرسميكرز رئيس فولفو العالمية
كلية قال فيها الضيف الكرام ..
مرحباً بكم في حفل افتتاح ..
إعادة طرح سيارات فولفو
بمصر.. إنه لن يواي سروري
أن أقوم اليوم بالافتتاح الرسمي
للمجموعة سيارات فولفو وذلك
بالشراكة مع مجموعة من
العرب... وأود أن أبدا حديثي
بتوجيه عظيم الشكر إلى سعادة
سفيرة **Salin Abdelmassih** رئيسة
كبر **Mouin Karre** حيث قامت
بمعاليها بتقديم وأقر الدعم
لسيارات فولفو وللمجموعة من
العرب في الشهور الأخيرة .
كما أود أن أشكر هشام عز
العرب رئيس إدارة مجموعة عز
العرب عن هذه الحصة المظلم
وعن إعادة إطلاق سيارات فولفو
بمصر أصبحت مصر واحدة من
أهم أسواق سيارات فولفو
بمنطقة الشرق الأوسط وشمال
أفريقيا. وقد سنا تمام مدى
التقدم الذي حققته مجموعة

دائماً بأن الجودة هي السبيل
للاتسار والنجاح وهو ظرف
ينطبق على جميع أنواع وأصناف
قَوَلُوهُ والتي تمتلك أعلى
مستويات الأمان والأهمية من
هنا نرى بأن العميل المصري
يستحقها بكل تأكيد فامانة
وسلامته وراحته كانت وستظل
هدف نسعى لتحقيقه دائماً...
السادة الحضور أشرككم
مجداً على الحضور والالتزام
وتوقع منكم أن تدعمونا خلال
الفترة القادمة ونحن بدورنا
نعلم أن لا نخذلكم... كما قلت
وعندما نحن نحقق ما
وعدنا واليوم نجدهم الوعد
بلقاءات قريبة نشهدها معنا
افتتاحات جديدة نحن لنبلا
على ازدهار تلك العلامة علي
مستوى سوقنا المحلي...
وأنعموا لزيارة مدينة المجمع
للتعرف بنفسكم على تفاصيل
هذا المشروع.

نعد ذلك القى لكس

الخدمة و مكاتب إدارية و ساحه
انتقل خاصه بعملاء قوفلو
نظرا لاراحه عملاء قوفلو
المميزين.

التأتالي امفيه هذا الجمع انه
ليس فقط مباني وإنما يتكون من
مجموعه من الخبرات التي
اكتسبها من العرب والأفراد
العالمين بها والتي تم تدريبهم
في مصر وخارجها على أعلى
مستوى وقاعدته باتت علاء من
العرب والمميزين و تاريخ من العرب
في التعامل مع السيارات الفاخرة.

وكما وعدنا من قبل لدينا
خطط توسع في مناطق مصرية
بالإسكندرية والقاهرة الجديدة
وبهذه الدالة نضمن ونؤكد ان
سيارات قوفلو ستستعيد
مكانتها في سوق السيارات
الفاخرة خاصة مع تقديم
خطط تسويقية مدروسة وفعاة
العاملين نستطيع ان نؤكد
الوصول إلى المكانة التي نسعى
اليها... نحن في من العرب نؤمن

The All-New Citroën 2011

Berlingo | GRAND C4 | C4 SPORT | C4 5 DOORS

مجموعة سيارات ستروين الجديدة موديل ٢٠١١... الأجمل على الإطلاق... اختار منها ما يناسبك

أوتوماتيك و عاى تبدأ من ١١٠٠ الى ٢٠٠٠ سى سى .تكييف أوتوماتيك، وسادات هوائية ، فوانيس شبورة، سنتر لوك بريمو٢ راديو CD ، مساحات خلفية زجاج كهرباء - ٢ مرايات كهرباء ٢٠ مساند رأس خلفية ، اكصدمات بلون السيارة باور استيرنج ، تحكم فى ارتفاع الفوانيس و عجلة القيادة إمكانية طلى الكراسى الخلفية - نظام فرامل ABS, EBD, EBA . ضمان سنة غير محدد الكيلومترات

CRÉATIVE TECHNOLOGIE

SOLE AGENT IN EGYPT
Ezz Elarab
Automotive Group

فروع عز العرب:
الصحراوي الكيلو ٢٨ الطريق مصر/الاسكندرية الصحراوي ابو رواش تليفون ٨١٩٨١٧٩ - ٠١٠/٠١٠ - ٣٥٣٩٠٠١٠
العجوزة ١٣ شارع شاهين الجيزة تليفون ٣٧٩٩٧١٠٠
مدينة نصر ٣٥ الكيلو طريق شارع زاكر حسين نهاية عباس العقاد تليفون ٢٢٧٠١١٥٥ - ٢٢٧٠١٩١٢
الاسكندرية الكيلو ١ طريق الاسكندرية/مصر الزراعى تليفون ٢/٥٠٠٢٠٠١ - ٢/٢٨٢٠٥١١
لاجون امام مدخل كافور الاسكندرية تليفون ٢/٢٨٢٠٥١١

CITROËN recommends **TOTAL**

بعد توقيعها عقد شراكة مع بنك القاهرة

انطلاقة جديدة لـ «المصرية للسيارات» في السوق المصرية



■ محمد كفاي وأحمد ريان خلال توقيع الاتفاقية الجديدة



■ أحمد ريان ومحمد كفاي وتفاؤل كبير بشراكة «بنك القاهرة» و«المصرية للسيارات»



■ نقطة تذكارية لقيادات «بنك القاهرة» و«المصرية للسيارات»

أحمد ريان رئيس مجلس إدارة «المصرية للسيارات»؛

توقيع الاتفاقية بين «المصرية للسيارات» و«بنك القاهرة» أهم حدث في مجال قروض السيارات



■ قيادات «المصرية للسيارات» وهريق مبيعات «بنك القاهرة»

العمل من الحصول على قرض السيارة خلال ٢٤ ساعة واستلام سيارته في اليوم التالي من معارض المصرية للسيارات.

بحقها بنك القاهرة والمصرية للسيارات يصب في مصلحة المستهلك المصري في تقديم الخدمة للعميل في أقرب مكان يناسبه حيث يتمكن

المصرية للسيارات أيضا ١٤ فرعاً على مستوى الجمهورية.. وهذا الانتشار الواسع الذي

٢٣٢ فرعاً ووحدة مصرفية في القاهرة والإسكندرية ومحافظات الجمهورية وتمتلك

برنامج قروض السيارات والذي يضم ١٢ برنامجاً تناسب جميع دخول الأفراد وتحقق رغباتهم في امتلاك سيارة بأيسر الأجزاء. وعبر محمد كفاي نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لبنك القاهرة عن سعادته البالغة بتوقيع عقد الشراكة مع أعرق شركات السيارات في السوق المصرية - المصرية للسيارات - والتي تتمتع بخبرة رائدة في هذا المجال وتسعى دائماً على تحقيق راحة عملائها بتقديم تشكيلة متكاملة من أحدث الطرازات وذلك بأسعار حقيقية عابرة على العروض والتخفيضات الهائلة التي تطلقها الشركة دائماً لعملائها في السوق المصري.

الجدير بالذكر أن بنك القاهرة يتميز بانتشاره جغرافياً واسعاً على مستوى الجمهورية حيث يمتلك البنك

برنامج «بنك القاهرة» لقروض السيارات يحقق حلم امتلاك سيارة بأيسر الطرق

في مصر والذي يمتد إلى ٥٨ عاماً ويتمتع البنك بسمعة طيبة وعلاقة وطيدة مع العملاء وانتشاراً واسعاً على مستوى الجمهورية بفضل تقسيم متنوعة تناسب جميع فروعها العديدة بجميع المحافظات.. وفي إطار برنامج قروض السيارات الذي أطلقته بنك القاهرة لتمويل قروض السيارات حيث تعتبر تلك الاتفاقية من أقوى الاتفاقيات في مجال قروض السيارات بالسوق المصري خاصة وأن بنك القاهرة من أعرق البنوك

تشهد المصرية للسيارات رائدة شركات السيارات في السوق المصري انطلاقة جديدة بعد توقيعها عقد الشراكة مع بنك القاهرة لتمويل قروض السيارات الذي تم توقيعه الثلاثاء الماضي ٢١ من سبتمبر وذلك في إطار برنامج قروض السيارات الذي أطلقه البنك مؤخراً وحقق نجاحاً كبيراً بفضل خدماته الجديدة والتي يستفيد منها شرائح جديدة من المستهلكين حيث يبدأ القرض من ١٥ ألف جنيه ويصل إلى ٥٠٠ ألف جنيه وحتى ٦٠ شهراً ويقدم البنك أيضاً برامج جديدة لاساتذة الجامعات والصيادلة والمهنيين الحرة وذلك بدون مستندات.

شهد توقيع عقد الشراكة محمد كفاي نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لبنك القاهرة وأحمد ريان رئيس مجلس إدارة المصرية للسيارات والعديد من

بـ «داندى مول» بجوار القرية الذكية

افتتاح أحدث صروح «المصرية للسيارات»



■ فريق مبيعات متميز يضمه فرع «المصرية للسيارات» الجديد (رقم ١٥) بداندى مول

التعامل مع العملاء بقيادة أحمد ريان رئيس مجلس الإدارة.. وخلال تلك الفترة الطويلة حققت الشركة شهرة وعراقة في السوق المصرية.

المحافظات تحقق من خلالها جميع طموحات الشعب المصري في امتلاك سيارة بأيسر الطرق وأفضل أنظمة التقسيط وأطول فترة وذلك تحت مظلة مصادقية

في السوق المحلي وحقق في السوق المصري للسيارات كبراً في السوق المصري للسيارات تغطي حواجز المحافظات الساحلية ليصل عدد فروعها إلى ١٥ فرعاً بمختلف

الجدير بالذكر أن المصرية للسيارات تعتبر من أعرق الشركات في السوق المصري والتي تتمتع بخبرة طويلة تمتد إلى ٢٧ عاماً من الخبرة والتميز

للسيارات الجديد والذي يعتبر إضافة حقيقية للسوق المصري للسيارات تقدم الشركة هدايا عديدة لجميع العملاء بالإضافة إلى تأمين مجاني على السيارة.

تأمين مجاني على سيارتك هدية لجميع العملاء

أكبر تشكيلة من السيارات بأرخص الأسعار

«المصرية للسيارات»

٢٧ عاماً

من النجاح والتميز

رقم ١٥ على مساحة تصل إلى ٢٠٠٠ متر مربع بالدور الأول بداندى مول وينسج أكبر تشكيلة من السيارات ذات

تحقيقاً لزيادة الانتشار في السوق المصري للسيارات افتتحت المصرية للسيارات أحدث صروحها الفرع رقم ١٥ بداندى مول بجوار القرية الذكية ويضم الفرع الجديد أحدث طرازات الماركات العالمية والمحلية ويخدم فرع المصرية للسيارات بداندى مول منطقة المهندسين والدقي و٦ أكتوبر والشيخ زايد والمنتجعات السكنية بطريق الإسكندرية - مصر الصخراوي. أقدم فرع المصرية للسيارات

المصرية

بمناسبة افتتاح فرع
الجيزة - ٦ أكتوبر

داندي مول

حصرياً عندنا

أرخص سعر أرخص فائدة

أقل مقدم أقل قسط

التقسيط المباشر من الشركة
بدون فوائد

التقسيط من البنوك بدون

مصاريف إدارية

قسط واكسب مرسيدس

هديتك التأمين على سيارتك مجاناً

الأجراءات والتسليم في ١٠ دقائق

انضم الى خدمتكم الفرع رقم



داندي مول

الجيزة - ٦ أكتوبر

٢٧ عاماً من النجاح

١٢٠٠ عام - ١٥ فرع - ١١ محافظة



المصرية للسيارات

الاسم الأول في عالم السيارات

نرحب بكم بفروعنا من الساعة ١١ صباحاً حتى ١١ مساءً

المعادي	مصر الجديدة	مصر الجديدة	مصر الجديدة	٦ أكتوبر - الجيزة	الاسكندرية	طنطا	دمياط
كورنيش النيل	الميرغني - كلية البنات (دايفانسة)	ميدان الإسماعيلية (هيونداي)	ميدان الإسماعيلية (دايفانسة)	داندي مول	جرين بلازا	أمام الاستاد	كورنيش النيل
دمياط	المنصورة	شرم الشيخ	الغردقة	الغردقة	العبور	القاهرة الجديدة	
أمام المحافظة	توريل الجديدة	هضبة أم السيد	٢ شارع النصر	١٥ شارع النصر	سوق السيارات	قريباً	

أكبر مستورد سيارات في مصر ... أرخص سعر في مصر و أقل فائدة ٥%



لانسر

ميتسوبيشي لانسر
1.5cc

أسعار خاصة جدا لفترة محدودة

سوزوكي

SX4

صفر % فوائد على سنتين
أقل مقدم ١٠٢٠٠ - أقل قسط ٦٠٥٠

تشيكي ألماني

موديل 2010 و 2011

جنط ١٦ أو جنط ١٧

فتحة سقف - زينون وبخاخات - خمسة جنط
طارة متعددة المهام - مثبت سرعة
فرش جلد X قماش - تكييف تنش
كاسيت تنش ٦ اسطوانة - مساحة
خلفية حساس خلفي ٢٠ إيريلاج - أضوية ضباب

السعر خاص جدا!!!!!!

قولكس قاجن

چيتا كمفورت لاين

فتحة سقف زينون وبخاخات - جنط ١٧ - تكييف تنش
راديو CD تنش - ناقل حركة بالطارة - زجاج فاميه - فرش جلد
حسابات - ١٠ إيريلاج - مثبت سرعة - كراسي كهرليانية
طارة مالتى فانكشن - سخانات بالمقاعد

أقل مقدم ١٧٩٠٠ - أقل قسط ١٠١٠٠

أقل مقدم ٢٠٠٠٠ - أقل قسط ١١٢٥٠

قولكس قاجن

باسات TSI TERBO

ركن الى - تليفون - فرش جلد - بصمة - زينون
فتحة سقف - جنط ١٧ - كاسيت تنش - زجاج فاميه
سنائر ابواب جانبية - ستارة خلفية كهربائية

أقل مقدم ٢٥٢٠٠ - أقل قسط ١٤٢٠٠



ناشيونال موتورز

عماد عبد النبي

من «ناشيونال موتورز»

قولكس قاجن «چيتا» بمواصفات خاصة وتخفيضات كبيرة



عماد عبد النبي

بإعداد جديدة تجعلها تتفوق على معظم المنافسين في فئة ١٦٠٠ سي سي .

تقدم ناشيونال موتورز أيضا السيارة سوزوكي التو بطرازاتها المختلفة وهي تعتبر السيارة الاقتصادية الأولى في اليابان . ولعشاق الصانع الكوري كيا توفر ناشيونال موتورز طرازات كيا المتنوعة ومنها سيراتو وكرايزر وسول .

قسط سيارتك «ساياپرايد» بطرق مختلفة

السيارة سوزوكي SX4 التي تعد الأولى في فئتها بلا منافس بفضل قدراتها العالية التي تميزها عن منافسيها في نفس الفئة والتي حققت العديد من النجاحات عالميا فهي سيارة رياضية ومدنية في نفس الوقت تضم تجهيزات غزيرة توفر الراحة والرفاهية لركابها بفضل امتلاكها مقصورة رحبة لاعتمادها على قاعدة عجلات طويلة إلى حد ما والتي تبلغ ٢,٥ متر.. تعتبر سوزوكي SX4 سيارة العائلة المصرية حيث تتسع لخمس أفراد بالغين في راحة وهي مناسبة للرحلات والسفر وتمتلك صندوق أمتعة تبلغ سعته ٥١٥ لترا وتتمتع SX4

متوسط الحجم من أربعة اسطوانات سعته ١٣٢٣ سي سي بقوة ٩٢ حصانا عند ٦٠٠٠ دق وعزم دوران يبلغ ١٠٢ نيوتن . متر عند ٣٨٠٠ دق مع خزان وقود سعته ٣٧ لترا.

تتميز السيارة ساياپرايد بتصميمها العصري ومحركها المتطور ذي الحقن الإلكتروني .. وهي متوافرة بثلاثة طرازات مختلفة حسب الكماليات التي تضمنها.. كما توفر الشركة ضمانا لمدة عامين أو ٤٠٠٠ كم أيهما أقرب وذلك يؤكد على الثقة الكبيرة في السيارة برايد التي حققت نجاحا متميزا في السوق المصري.

تقدم ناشيونال موتورز

SX4 بـ صفر % فوائد على عامين من ناشيونال موتورز التي تنفرد بتقديم أقوى عروضها لعملائها وبفائدة تتراوح ما بين ٣-٥% على باقي التشكيلة المتكاملة التي تقدمها الشركة لعملائها.

السيارة «ساياپرايد» تتميز بسرعتها المنافس ومحركها القوي وتجهيزاتها الغزيرة التي تجعلها الأولى في فئتها.. شهدت ساياپرايد العديد من التجهيزات والتحسينات التي طالتها لتعود مرة أخرى في ثوب جديد أكثر إشراقا وعصريا لتسترد مكانتها وتراثها في فئة السيارات السيدان المتوسطة العائلية والاقتصادية في استهلاك الوقود. زودت ساياپرايد بمحرك

تعد ناشيونال موتورز من أعرق شركات السيارات في السوق المصري التي حققت نجاحات كبيرة وانتشارا واسعا بفضل فروعها المنتشرة على مستوى الجمهورية وتسعى دائما الى تحقيق رغبات عملائها بتقديم أحدث الطرازات بأسعار خيالية وعروض وتخفيضات هائلة خاصة وأن الشركة تقدم أحدث طرازات قولكس قاجن وياتي في مقدمتها السيارة قولكس قاجن جيتا comfort line والتي توفرها الشركة بفتحة سقف ومصابيح زينون وعجلات رياضية قياس ١٧ بوصة وتكييف تنش وعجلة قيادة مزودة ببدلات تبديل السرعات وزجاج فاميه وحساسات و ١٠ وسائد هوائية ومثبت سرعة وعجلة قيادة متعددة الاستخدامات. بالإضافة الى ذلك فالان قسط سيارتك ساياپرايد وسوزوكي



قولكس قاجن «چيتا»

«رينو» مصر تعلن عن برنامجها الجديد للعناية بالعملاء

منظومة متكاملة من الخدمات 3S توفرها شركة «المصرية العالمية للسيارات» لعملاء «رينو» المتميزين

الخاصة بالعميل وبين الطويل هي جميعا أولويات تاتي على قمة اهتماماتنا. وأضاف قائلا «نحن نعمل جاهدين على اتخاذ جميع الإجراءات المناسبة التي تضمن تحقيق الرضاء الكامل لكل عملائنا».

بضمن برنامج العناية بالعملاء الجديد أن تكون جميع سيارات رينو مزودة بشفرة الباركو أثناء عملية الفحص قبل التسليم وبذلك تربط الشركة بين البيانات الخاصة بالعميل وبين جميع إجراءات الخدمة التي تضمن تحقيق الرضاء الكامل لكل عملائنا».

وقد أدرجت رينو أيضا ضمن برنامجها الجديد للعناية بالعملاء مركز الاتصالات الجديد ١٦٢٠٣ وهي خدمة متاحة على مدار الساعة وطوال أيام الأسبوع تقدم رينو من خلالها الدعم لعملائها. وسوف يقوم المركز بتلبية جميع احتياجات العملاء والرد على جميع استفساراتهم الخاصة بخدمات المبيعات وخدمات ما بعد البيع وحجز الدور للحصول على الخدمة بالإضافة إلى المساعدة على الطريق. هذا البرنامج الجديد الذي أطلقته رينو سوف يقدم للعملاء تجربة جديدة ومتميزة تعمل على توفير جميع الحلول لعملائها في خطوة واحدة. وسوف يمنح هذا البرنامج لشركة رينو فرصة الاقتراب أكثر وأكثر من عملائها وبناء علاقات قوية معهم. نبذة عن رينو مصر تمثل الشركة المصرية العالمية للسيارات مجموعة رينو في

التوصل لتاريخ السيارة بالكامل وكذلك بيانات مالكها. بالإضافة إلى نظام خدمة متكامل. وفي تعليقه على إطلاق هذا البرنامج الجديد، علق السيد خالد يوسف، رئيس قطاع السيارات بالشركة المصرية العالمية للسيارات، قائلا «نحن في رينو نقدر ما نحصل عليه من توصيات وتعليقات من عملائنا ذلك لأن السلامة، وإرضاء العملاء، والجودة وتقديم أفضل سيارات يمكن

أعلنت شركة رينو مصر عن إطلاق برنامجها المتميز الشامل الجديد للعناية بالعملاء الذي تعمل الشركة من خلاله على التأكيد على التزامها المستمر بأن تقدم لعملائها أفضل الخدمات. وسوف يضم برنامج العناية بالعملاء الذي أطلقته رينو مركزا للاتصالات يعمل على خدمة جميع العملاء على مدار الساعة طوال أيام الأسبوع، ونظام شفرة الباركو، بحيث توضع شفرة لكل سيارة يمكن من خلالها



رينو «لوجان»

سلسلة عريضة من الصناعات تتنوع ما بين صناعة السيارات والآلات البحرية إلى المحركات والآلات الإنشاء والطيران. يعمل بالشركة، التي تتخذ من المقطم بالقاهرة مقرا لها، ١٥٠٠ موظف وتتمتع بوجود في جميع أنحاء الجمهورية مما يسمح بتوزيع منقطع النظير والقرب من العملاء. فروع المصرية العالمية للسيارات التي تنتشر في جميع أنحاء الجمهورية وباللغة ١٢ فرع موجودة في الإسكندرية والمنصورة والعريش وشرم الشيخ والغردقة وأسبوط والإقصر وإدفو وأسوان ومرسى علم ووادي النطرون.

توزيع جغرافي مدروس بعناية فائقة لمراكز

الخدمة لتغطي جميع أنحاء الجمهورية

متنوعة من السيارات وهي كيو سيمبول ولوجان MCV ولوجان سيدان وفلوانس وسكالا.

نبذة عن المصرية العالمية للسيارات تدبر المصرية العالمية للسيارات محفظة تضم ٣٠ شركة من الشركات الدولية ومتعددة الجنسيات التي تمثل

والاسكندرية، والسويس، والمنصورة والمحلة. كما تضم الشركة اثني عشر مركزا معتمدا تقدم خدمات ما بعد البيع في جميع أنحاء الجمهورية. أطلقت الشركة أثناء عام ٢٠١٠ طرازين جديدين، هما سيارة فلوانس الأنيقة وسيارة ميجان هاتش باك. وتعرض حاليا رينو مصر مجموعة

الماركة الأوروبية الأكثر مبيعا في مصر. تقدم رينو مصر سلسلة عريضة من سيارات الركاب التي تتناسب مع احتياجات و أنواق جميع المواطنين في مصر. تضم الشركة ٤٦ فرعا من الفروع التي تغطي مصر وتباع عربات رينو أيضا من خلال الموزعين المعتمدين في القاهرة،



لوجان «داستر»

رينو فلوانس



www.renault.com.eg



مفهوم جديد للجمال... اشعر بالفرق

تبدأ من ١٢٠,٠٠٠ جنيه



EGYPTIAN INTERNATIONAL MOTORS
المصرية العالمية للسيارات
لإستلام جميع أنواع المركبات
16202
٢٤ ساعة - مبيعات وصيانة

المنصورة، العريش، أسوان، الأقصر، الغردقة،
شرم الشيخ، أسيوط، مرسى علم، سوهاج

الإسكندرية سان ستيفانو، ٥٨٣٤٨٢ (٣) داون تاون: ٩٦.١٣٩٣ (٣)
العامرية: ٤٧٠٠٧٢ (٣)

الوكيل الوحيد الشركة المصرية العالمية للسيارات
القاهرة المهندسين: ٣٣.٣٧٤٠ المقطم ٢٥.٦٦٠٠/١/٢/٣
العبور: ٤٦١.١٨٢٧/١/٩/٣٤/٣٥ مصر الجديدة: ٢٣٨٢٣٩٥/٧



السويس أي أف جي، ٩٢. ٣٦٠ (٦٢)
المحلة ثري إس: ٩٥٠.٦٦٥ (٤٠)

الإسكندرية شركة الطارق، ١٩٨٥٠
المنصورة السبع أوتوموتيف: ٢٢٤٥٨٤٨ (٥٠)
طنطا أوتو جروب (القصرناوي): ٣٢٩٢٧٧ (٤٠)

الميكانيكيون العرب: ١١٠.٩٩٩.٩
أوتو جروب (القصرناوي): ١٦٤٤١

الموزعون المعتمدون
شركة الطارق، ١٩٨٥٠
السبع أوتوموتيف: ٢٦٩.٦٦٨٤ / ٥
شركة سيارات محمد زكي: ١٩٤٠



مفهوم جديد للراحة... أشعر بالفرق



وعند الحديث عن الخدمة، فإن رينو تقدم شبكة خدمات متميزة ومساعدة على الطرق على مدار الساعة وجميع أيام الأسبوع كما يمكن لعملائها التواصل معها من خلال مراكز الخدمة المتميزة التي تضمها رينو لتلبية احتياجات والرد على تساؤلات واستفسارات العملاء في أي وقت وفي كل مكان.



وصلات RCA لتوصيل مشغلات الموسيقى الرقمية

جميع طرازات فلوانس الجديدة مزودة بإمكان تركيب وصلات RCA لتسهيل توصيل أجهزة I Phone و I Pod و مشغلات الموسيقى الرقمية المتنوعة.



تكيف أوتوماتيكي مع ضبط منفصل لدرجات الحرارة Dual - Zone
تم تزويد السيارة فلوانس بنظام تكيف هواء مطور بالكامل مع شاشة تحكم إلكترونية تتيح ضبط منفصل لدرجات الحرارة لكل جانب و يتلائم مع التكيف الأوتوماتيكي هوائيات خلف مسند اليد الأمامي و درج تابلوه مبرد.



ناقل حركة أوتوماتيكي ستبترونيك

تم تطوير ناقل حركة جديد بالكامل للسيارة فلوانس يتميز بالجمع ما بين التسارع الممتاز و المحافظة على استهلاك الوقود. ناقل الحركة الجديد مزود بثلاثة برامج تعمل تلقائياً لتتواءم جميع ظروف القيادة.



خطوط التصميم الديناميكية و الإنسيابية الإستثنائية مع طول قاعدة العجلات منحت رينو فلوانس جمالا و فخامة لا تخطئها العين.



نظام Keyless Entry و رينو كارد

تم تزويد رينو فلوانس الجديدة بأحدث انظمة المفاتيح المشفرة فبحسب مستوى التجهيز الذي ستختاره فإنها ستكون مجهزة بمفتاح ريموت قابل للطي و في المستوى الأعلى للتجهيز فلن تحتاج للمفتاح لإنها مجهزة بنظام Keyless Entry فمفتاح السيارة رينو فلوانس عبارة عن كارت مدمج في حجم بطاقة الإئتمان يكفي ان تضعه في جيبيك ليقوم بفتح السيارة و إدارة محركها و يمكن أن يعمل كريموت لفتح السيارة كما انه يحوي مفتاح معدني يستخدم في فتح الأبواب يدوياً عند الحاجة. كارت رينو المتطور مقاوم للبلل و الصدمات كما أن حجمه المميز يجعل من السهل حمله في الجيب. أما شكله المتطور سيلفت أنظار الجميع.

٤٢ ألف جنيهه جمارك سكودا «FABIA MINI»

٤٨ ألف جنيهه جمارك سيتروين «C3»

«مستشارك الجمركي» يقدمه: أحمد هاشم

عزيزي القارئ.. يمكنك من خلال هذا الباب التعرف على الرسوم والضرائب المستحقة على سيارتك المستوردة.. ارسل استفسارك لتتولى عرضه على المسؤولين بالادارة العامة لجمارك السيارات للرد عليها.

● يسأل القارئ محمد محمود مرسى - السعودية: امتلك سيارة سيتروين ١٦٠٠ سي سي موديل ٢٠٠٩ علما باننى امتلكها فى نفس سنة الموديل فما هى الرسوم المستحقة عليها؟

- يجيب على تساؤلات هذا العدد جلال أبو الفتوح مستشار وزير المالية لشئون مصلحة الجمارك ويقول: تصل الرسوم المستحقة على هذه السيارة ٤٨ ألف جنيه تقريبا حيث تتمتع

بخصم ١٠٪ من القيمة للاستعمال وتخضع بعد ذلك لفئة ٤٠٪ رسم وارد و ١٥٪ ضريبة مبيعات و ٣٪ رسم تنمية.
● يسأل القارئ طاهر رمزى - قطر: امتلك سيارة سكودا فابيا ميني سعة المحرك ١٤٠٠ سي سي موديل ٢٠٠٩ مانيول فما هى الجمارك المستحقة عليها؟
- تقدر جملة الضرائب المستحقة على هذه السيارة ٤٢ ألف جنيه تقريبا

حيث تخضع لفئة ٤٠٪ من القيمة رسم وارد و ١٥٪ من جملة القيمة ورسم الوارد ضريبة مبيعات و ٣٪ رسم تنمية موار.
● تسأل القارئة رحاب سعد - أبوظبي: أرجو افادنى عن جمارك السيارة مازدا 3 سعة ١٦٠٠ سي سي موديل ٢٠١٠.
- تصل الرسوم والضريبة المستحقة على هذه السيارة ٧١ ألف جنيه تقريبا حيث تخضع لفئة ٤٠٪ رسم وارد و ١٥٪ ضريبة

مبيعات و ٣٪ رسم تنمية موار.
● يسأل القارئ تامر نادر أحمد - الإمارات: أود الاستفسار عن جمارك السيارة فيات جراند پونتو ١٤٠٠ سي سي مانيوال موديل ٢٠٠٩ على الزير.
- تصل الرسوم المستحقة على هذه السيارة ٥٥ ألف جنيه تقريبا وتخضع لفئة ٤٠٪ رسم وارد و ١٥٪ ضريبة مبيعات و ٣٪ رسم تنمية.



■ فابيا ميني

السيارة فولكس فاجن «Amarok» تقترب من الدخول في موسوعة «جينيس» العالمية



■ فولكس فاجن «Amarok»

بالإضافة لتقديم سيارات **Am- arok** ذات تجهيزات وكمايات عديدة لخدمة الأفراد ورجال الأعمال الذين يفضلون السيارات ذات الدفع الرباعي 4x4 وتجهيزات رفاهية عالية لرحلات السفاري والتخييم بالمناطق الجبيلية والصحراوية.. وتتوقع الشركة تحقيق نسبة مبيعات تقدر بحوالى ٢٠٪ من اجمالى حجم سوق السيارات الكابينة المزدوجة ذات الدفع الرباعي والفئائى للسيارات المستوردة.

بالشركة بانه سوف يتم طرح السيارة الجديدة بالسوق المصرى فى منتصف شهر اكتوبر ٢٠١٠ بمحركين ديزل ٤ سلندر بقوة ١٢٢ حصان و ١٦٣ حصان ذات الكابينة المزدوجة بانظمت دفع رباعية وثنائية 4x2، 4x4 حيث تخدم هذه السيارة قطاعات تجارية كبيرة بالسوق المصرى مثل شركات البترول وشركات المقاولات وشركات حفر آبار المياه والشركات السياحية ومراكز الغطس.

التحميل الخلفى والذي يبلغ وزن حمولته ١.١٥٠ كيلو جرام وتتمتع السيارة بقوة جر حمولة تصل الى ٢.٨٠٠ كيلو جرام ومعدل منخفض من استهلاك الوقود بحوالى ٧.٨ لتر لكل ١٠٠ كيلومتر وبخزان وقود ٨٠ ليتر .
■ سامح الحلفاوى
وصرح سامح الحلفاوى مدير مبيعات السيارات التجارية

وتمتص شاسيه **Air bags** ويتمتع شاسيه السيارة القوى والمرن والمصنع على شكل سلم للتجاوب مع اقصى التضاريس صعبة ووعورة مما يعطى احساس بالاستقرار والامان على الطرق الجبيلية والصحراوية بالإضافة الى راحة الكابينة المزدوجة والتي تتمتع باقصى درجات الرفاهية، وايضا صندوق

ووعورة لتسلق وعبور هضبة الجلف الكبير وتسجيل رقم قياسي جديد بموسوعة جينيس العالمية. وبعد اجراء تجارب كثيرة على السيارة فولكس فاجن **Amarok** لمدة شهرين متتاليين على السيارة بين المغامر المصرى هشام نسيم والشركة المصرية التجارية وأوتوموتيف ممثلة فى سامح الحلفاوى مدير مبيعات السيارات التجارية بالشركة فقد وقع اختبار المغامر المصرى هشام نسيم أخيراً على السيارة **Amarok** لاكتشافه انها السيارة الوحيدة بالسوق المصرى التى يستطيع ان يحقق بها انجازة الجديد وتسجيله رقم قياسي جديد بالموسوعة يضاف الى رصيدة الحافل بالانجازات من خلال الموسوعة ثالثة مرة على التوالي حيث يعتبر المصرى الوحيد الذى حاز على جائزتين متتاليتين من موسوعة جينيس العالمية فى مجال التحدى البشرى.

وتتميز السيارة **Amarok** بانها سيارة الدفع الرباعي ذات الكابينة المزدوجة بمحرك ٢٠٠٠ سى سى ديزل ٤ سلندر مزودة بمحرك تربينى مزدوج **Bi TDI** بقوة ١٦٣ حصان وبقدرة عزم ٤٠٠ نيوتن / المتر عند ١٥٠٠ لفة بالدقيقة ، وتعتبر السيارة **Amarok** افضل سيارة بيك اب بالسوق المصرى من حيث اشتمالها على أكثر أنظمة الدفع الرباعية الحديثة مثل **EDL ، Off Road 4x2، 4x4 ، 4x4 Low**، بالإضافة الى عوامل الامان العديدة مثل **ABS ، ASR ، ESP ، EBD ، TCS** ،

البيك اب كابينه مزدوجة ذات الدفع الرباعي **Amarok** والتي تم تصنيعها بمصانع شركة فولكس فاجن الالمانيه بالارجنتين وذلك لخوض التجربة الثالثة له من خلال موسوعة جينيس العالمية وتحقيق رقم قياسي جديد فى عبور وتسلق هضبة الجلف الكبير بالصحراء الغربية بجنوب غرب مصر والتي تبلغ مساحتها حوالى ٧٧٧٠ كيلومتر وبارتفاع حوالى ١٠٠٠ متر فوق مستوى سطح البحر ، حيث قدرت موسوعة جينيس العالمية بان عبور وتسلق هذه الهضبة من أكثر المغامرات ووعورة وصعوبة فى مجال التحدى البشرى والتي تتم

شهدت الشركة المصرية التجارية وأوتوموتيف الوكيل الوحيد والرسمى لسيارات الركوب والنقل الخفيف لفولكس فاجن الالمانيه الثلاثة الماضى حفل تسليم السيارة فولكس فاجن **Amarok**.. فقد قام كريم نجار رئيس مجلس الادارة بتسليم السيارة الى المغامر المصرى المهندس هشام نسيم، وبمناسبة هذا الحدث فقد تم عقد المؤتمر الصحفى بفرع الشركة بابلو رواش وبحضور اليف كبير من الصحفيين ورجال الأعمال وذلك لإعلان عن الاتفاق الذى تم بين الشركة والمغامر المصرى هشام نسيم لاختبار السيارة الأوروبية الاولى من فئة سيارات



■ لقطة تذكارية تضم كريم نجار رئيس مجلس الإدارة والمهندس هشام نسيم وفريق عمل «المصرية التجارية وأوتوموتيف»

القاهرة لتوزيع وخدمة السيارات ش.م.م. «أبوغالى أوتوموتيف» إسم يعنى الثقة فى عالم السيارات

٤٠ عاما من الريادة فى حلول النقل.. ومبيعات وخدمات السيارات ووسائل النقل فى مصر



■ مركز «هيواندى، ومازدا» بمدينة العبور



■ مركز «JMC، و«لاندويند» بمدينة العبور



■ مركز «مايل» و«إنجلون» بمدينة العبور

فائدة فى مصر وهي ٦٠٪/سنة من خلال مجموعة أبوغالى أوتوموتيف وبنك الإسكندرية الذى ينفرد بتقديم فائدة ٦٠٪/سنة ومدة تقسيط حتى ٧ سنوات. وبذلك تكون المجموعة قد قامت بتقديم المنظومة المتكاملة لمن يرغبون فى شراء سيارة جديدة: - أوسع انتشار للفرع - أكبر تنوع للمنتجات - أقوى العروض التمويلية المختلفة - توافر مراكز الخدمة والصيانة - توافر قطع الغيار لجميع فئات السيارات وتوفير أطول مدد للسداد المباشر مباشرة من خلال الشركة أو من خلال البنوك المتعامل معها ومن أهمها: - البنك العربى الإفريقى الدولى - بنك الإسكندرية - بنك بيريوس - البنك التجارى الدولى **CIB** - المصرف العربى المتحد - البنك الأهلى المصرى ولعل من أبرز هذه البنوك المتعامل معها البنك العربى الإفريقى حيث ينفرد بتقديم أقل

جودة فى اقصر وقت لخدمات السمكرة والدهان لجميع الفئات والموديلات. - سرعة فى أداء خدمة الصيانة والإصلاح حفاظا على وقت العملاء الثمين. - جودة عالية فى الأداء طبقا لأحدث معايير الصيانة. - توفير كل سبل الراحة للعملاء أثناء عمل الصيانة. - توفير ضمان على قطع الغيار الأصلية لكافة الموديلات. - خدمة تأمين مباشر للعملاء لتيسير الإصلاح والتسليم دون أى اعباء مالية مقترنة بهذه العملية. - عروض تقسيط وتمويل لجميع فئات السيارات وتوفير أطول مدد للسداد المباشر مباشرة من خلال الشركة أو من خلال البنوك المتعامل معها ومن أهمها: - البنك العربى الإفريقى الدولى - بنك الإسكندرية - بنك بيريوس - البنك التجارى الدولى **CIB** - المصرف العربى المتحد - البنك الأهلى المصرى ولعل من أبرز هذه البنوك المتعامل معها البنك العربى الإفريقى حيث ينفرد بتقديم أقل

والسيارات التجارية. كما تقدم الشركة منظومة متكاملة لخدمات البيع وما بعد البيع لكافة المنتجات التى تمثلها ومنها: - الخدمة المتكاملة على مدار ٢٤ ساعة لإصلاح جميع الأعطال الطارئة. - نقل سيارات الحوادث إلى مقر الشركة بالعبور مجانا. - إستقبال السيارات للإصلاح فى أى وقت على الفور عند الاتصال برقم ١٦٥٢٣ . - تقديم أفضل العروض وأعلى

الغيار المتخصصة بجمع أبوغالى أوتوموتيف بمدينة العبور بالمنطقة الصناعية الأولى أمام كارفور جولف سيتى الذى يعتبر صرحا كبيرا يخدم شريحة كبيرة من السوق المصرى حيث تقوم بتوزيع وخدمة أهم الماركات الموجودة بالسوق والتي تمثل أكثر من ٧٠٪ من إجمالى سوق السيارات المصرى وهم: **BMW** أويل - شيفروليه - هيونداى - مازدا - مايل - إنجلون - لاندويند - **JMC** للنقل الخفيف

الأمرأه ● أسبوط : كم ٦ طريق أسبوط/القاهرة الزراعى ● طريق منقباد/أسبوط الزراعى ● الأقصر : شارع السيد يوسف، أمام فندق ٢٥ يناير ● شرم الشيخ : قريبا ● العريش: قريبا بالإضافة إلى شبكة موزعين تزيد عن ٢٢ موزع معتمد موزعة توزيعا جغرافيا من القاهرة لأسوان بالإضافة إلى مراكز البيع والصيانة وبيع قطع

الصحراوى ● مصر الجديدة : ٦٨ شارع الميرغنى ● مدينة نصر : ٨ شارع أحمد الصاوى/مكرم عبيد ● وسط المدينة : ٥٣ شارع الظاهر ● الإسكندرية : ٥٦٨ طريق الحرية، جليم ● داون تاون أمام كارفور سيتى ● مركز «مايل» و«إنجلون» بمدينة العبور ● شارع الكرنك/من جميلة أبو حريت، السبوف ● المنصورة : شارع الترة، برج

قدمت القلاب ٢٠٥ و ٢٠٠ على إعجاب قطاعات عريضة من المستهلكين المصريين. وإيمانا منها بان تلبية رغبات العملاء و العمل على راحتهم هما الركيزتين الأساسيتين لنجاح أى نشاط قامت الشركة بتوفير ١٤ صالة عرض و ٦ مراكز خدمة متخصصة، كما يلي: ● المركز الرئيسى: مدينة العبور، المنطقة الصناعية الأولى أمام كارفور جولف سيتى ● مركز **BMW** مدينة العبور : كم ٢٥ طريق القاهرة/إسماعيلية

تمتلك المجموعة ١٤ صالة عرض و ٦ مراكز صيانة وقطع غيار متخصصة بإستثمارات تزيد عن ٢٠٠ مليون جنيه لخدمة توكيلات: **BMW** - أويل وشيفروليه - هيونداى - مازدا - مايل - إنجلون - لاندويند - **JMC** للنقل الخفيف والسيارات التجارية تحتفل شركة القاهرة «أبوغالى أوتوموتيف» فى هذا الشهر بمرور ٤٠ عاما على تاسيسها والتي قامت من خلالها بتمثيل العديد من الماركات العالمية كموزع معتمد لها فى مجال سيارات الركوب الملاكى وأيضا فى مجال حلول النقل المتنوعة و السيارات التجارية سواء النقل الخفيف أو النقل الثقيل ومنها: **BMW** - هيونداى - مازدا - أويل - شيفروليه بالإضافة إلى التوكيلات التى تمتلكها الشركة مؤخرا ثقة من مجتمع السيارات الدولى فى إسم القاهرة لتوزيع وخدمة السيارات «أبوغالى أوتوموتيف» وتاريخها العريق وهي: وكالات مايل وإنجلون التابعة لمجموعة جيلى والتي إستحوذت على شركة فولفو السويدية مؤخرا لتطوير تكنولوجيا الأمان والجودة فى منتجاتها مصانها ومن أبرز منتجاتها: **ASPIRE** اسباير **ENGLON** - إنجلون، بالإضافة إلى وكالة لاندويند ومن أبرز منتجاتها **FASHION MPV** فاشون متعددة الأغراض ٧ راكب. كما قدمت مفاجاتها من العيار الثقيل وهى وكالة **JMC** المعروفة والتي تعتبر نقلة فى عالم النقل والتي تمتلك العديد من الطرازات: سيارات الربع نقل ١.٥ طن ذات الكابينة المقصودة والمزدوجة، دفع ثنائى أو رباعى، سيارات النقل الخفيف ٢.٥ طن، ٥.٣ طن و ٥ طن كما



■ مركز «BMW» بمدينة العبور



■ مركز «أويل» و«شيفروليه» بمدينة العبور

«بينلوبي كروز».. فتانة الأوسكار وأجمل امرأة في العالم:

استغنت بمصور لتصويري مع سيارتي الـ «Jeep» الجديدة داخل جراج منزلي

■ ■ بينلوبي كروز هي ممثلة إسبانية ولدت في مدريد ٢٨ أبريل عام ١٩٧٤ .. بدأت بينلوبي كروز (٣٦ عاماً) مشوارها في عالم التمثيل وهي في الـ ١٦ عاماً من عمرها مع فيلم Jamón - jamón الذي نال إشادة كبيرة من النقاد .. وتابعتها مسيرة إسبانية وأوروبية ناجحة مكنتها من الانتقال إلى «هوليوود» بسهولة مع فيلم «الحصنة الجميلة» عام ٢٠٠٠ واستمرت كروز في تقديم أداء متميز .. وتوالى بعدها العديد من الأفلام منهم «فتاة أحلامك» والمرأة في الأعلى» ويستقيظون في رينو» ومغامرة الصحراء» وفولفر» التي نالت عنه جائزة الجولدن جلوب، كما رشحتها لجائزتي

الأوسكار و«بافتا» لعام ٢٠٠٦ .. لتحصل على الأوسكار في ٢٠٠٩ عن دورها في فيلم «فيكي كريستين بارشلونا» .. وتعتبر كروز هي الممثلة الأولى في التاريخ الإسباني في الحصول على جائزة الأوسكار والممثل السادس الإسباني عموماً .. تفوقت النجمة الإسبانية بينلوبي كروز على كل نساء العالم وخطف لقب «أجمل نساء العالم» في القائمة التي أعدها خبيرة الموضة الشهيرة سالي الين أحد أعضاء شركة «ويزارد جينز» المتخصصة في صناعة الملابس واستغرق إعدادها عاماً كاملاً قامت فيها سالي بتصفح وسائل الإعلام اليومية للتوصل إلى من هن أجمل نساء العالم.

الممثلة الأسبانية الأولى في تاريخ بلدها التي تنال جائزة الأوسكار



أحرص على متابعة سباق الـ «فورميولا وان» في «موناكو» على «اليخت» الخاص بي

إعداد:

هند عبد الرحمن

وذلك لعشقي لها فهي سيارتي المفضلة في كل الأوقات) وتم زواج الممثلين الإسبانين خافيير بارديم وبينلوبي كروز الشهير الماضي في جزر الباهاما .. وقد حصل الزوجين كروز وبارديم على جائزة الأوسكار .. وحصل بارديم على الجائزة في عام ٢٠٠٧ عن دوره في فيلم «دولة للرجال الكبار» بينما حصلت عليها كروز عام ٢٠٠٩ لدورها في فيلم «فيكي كريستينا برشلونة» وكان بارديم (٤١ عاماً) وكروز (٣٦ عاماً) قد بدءا علاقتهما في عام ٢٠٠٧ .. إلا إنها ظهرا معا في فيلم «جامون-جامون» عام ١٩٩٢ كما شاركا سوياً في فيلم «فيكي كريستينا برشلونة» عام ٢٠٠٨ .. وحافظ النجمان على خصوصية العلاقة الحميمة التي جمعت بينهما خلال العامين الماضيين وتقاربا بالظهور معا في المهرجانات كما نجحا في مراوغة صحف الإثارة فضلاً عن امتناعهما عن الخوض في تفاصيل العلاقة لوسائل الإعلام .. وبعد تردد وشكوك حول فستان بينلوبي كروز وما يوجد في منطقة البطن لديها تم أخيراً حسم الأمر إذ إن الممثلة الإسبانية التي تزوجت مؤخراً حامل في شهرها الرابع وفقاً لما ذكره بعض أفراد من عائلتها فقد أكدت أن بينلوبي حامل منذ أربعة شهور ونصف الشهر .. ويأتي هذا التأكيد بحمل كروز فيما تستعد لتمثيل فيلمها الجديد «قراصنة الكاريبي: في المد الغريب» .. وقد تعاقبت معها الكثير من الشركات العالمية لتكون وجهها الإعلان الجديد ومنها شركة «مانجو» وشركة «رويان»



■ كروز مع سيارتها الـ «Jeep» الجديدة



■ الأناقة والجمال الطبيعي أهم ما يميز «بينلوبي كروز»



قالت سالي الين: (العشر نساء اللاتي تحتويهن القائمة عادة ما يكن محور الأخبار ومحط أنظار الجميع لذلك يجب عليهن أن يكن على أتم وجه طيلة الوقت .. فسفي بعض الأحيان يلتقط لهن صور لا يكن فيها في أبهى زينتهن .. فقد يظهرن بدون مستحضرات تجميل أو قد يكن شعرهن ليس في أفضل حالاته .. إلا أن جمالهن الطبيعي يظل متواجداً وكأنه ينبعث من داخلهن) .. وصرحت سالي الين التي أعدت لها القائمة إن جميع النساء المصنفات في القائمة يمتلكن جمالاً طبيعياً. وأضافت: (ملظما قال أحد الأشخاص فإن الفرق بين النساء الجذابات والنساء الجميلات هو أن الجاذبية مؤقتة في حين أن الجمال أبدى).

وقد اختيرت الممثلة الإسبانية «بينلوبي كروز» كأكثر «ممثلات الأوسكار أناقة» في الـ ٢٠ عاماً الأخيرة بعد تألقها في فستان من تصميم دار الأزياء العالمية «فيرساتشي» في حفل تسليم جوائز الأوسكار .. وتصدرت أكروبيز التصنيف الذي نشرته

مجلة «People»: بينلوبي كروز أكثر نجمات الأوسكار أناقة في الـ ٢٠ عاماً الأخيرة

أجاب: (طلبت مصورا خاصا جاء إلى منزلي خصيصا وقام بإنشاء استوديو داخل جراج منزلي ليقوم بتصويري مع سيارتي الجديدة Jeep ..)

ثم باتت لي صداقة قوية مع مشاهير العالم وليس الممثلين فقط وكلهم من المليارديرات الذين يذهبون على متن يخوتهم الفارهة لمشاهدة السباق ومن

وتضيف: (كما أنني أشاهد أستريح بها من عناء العمل لأذهب لمشاهدة السباق على متن اليخت الخاص بي مع مجموعة من أصدقائي

الجميلة كاحسن ممثلة عن دورها في فيلم «Volver» وتقول كروز: (أحرص على متابعة سباقات الفورميولا وان وخاصة سباق «موناكو» .. حيث

مجلة «إنترتينمنت ويكلي» الأمريكية لاختيار أفضل الممثلات أناقة في أول ترشيح لها في حفل الأوسكار عندما رشحت الممثلة الإسبانية

مجلة «إنترتينمنت ويكلي» الأمريكية لاختيار أفضل الممثلات أناقة في أول ترشيح لها في حفل الأوسكار عندما رشحت الممثلة الإسبانية



■ الجمال الأسباني يتأكد في وجهه وسحر الممثلة «بينلوبي كروز»

رغم الضجة الإعلامية الكبيرة

«شوماخر» خذل «مرسيدس GP»

نصف الموسم، حيث لم يبقى سوى خمس سباقات على نهاية الموسم تهاوى تمثال شوماخر فتحول الى منافس هزيل وخائب إلا أن عشاقه يثقون في قدراته ونجاحه مستقبلا ورغم كبواته المتعددة إلا أنه غير نادم على قرار العودة لحلبات السباق مرة أخرى. ■ ■

■ ■ خيبة أمل كبيرة أصابت الجميع بعدما تحول مايكل شوماخر بطل العالم لل فورميولا وان سبع مرات الى منافس هزيل .. فعندما قرر العودة إلى عالم ال فورميولا وان اعتقد الجميع بأنه سيظل صامدا دون إعطاء أى فرصة لجيل السائقين الشباب منهيا كل السباقات لصالحه .. لكن وبعد انقضاء أكثر من



تحول من أسطورة الى منافس هزيل

رئيس فريق «مرسيدس GP» يؤكد:

«شوماخر» بحاجة لسيارة تؤهله للفوز

إعداد:

هلال عويس

«الفوز... ثم الفوز» عند انطلاق الموسم.

قدوة الماضي

إختفت نظرة الاحترام والخشية التي كان يوجهها السائقون الشباب للأسطورة شوماخر ولم يعد البطل صاحب الأرقام القياسية من الألقاب يوضع في مصاف المنافسين وإنما المشاركون فقط. الأمر الذي دفع مطارده أديان سوتيل إلى القول وبكل جرأة «إن زمن شوماخر قد ولى مؤكدا أن السائق الأربعين فقد بحكم سنه قوة التركيز ورد الفعل لقطع أجزاء المائة اللازمة لحسم السباقات» وبطبيعة الحال كان شوماخر يمثل قدوة كبيرة للسائق المغمور الذي يبلغ سبعة وعشرين عاما لكن سوتيل يأمل حاليا بأن يحتل مركز بطل العالم المركز التاسع.

وفي حقيقة الأمر يتمتع سوتيل بفرص كبيرة للحاق بمنافسه وتجاوز فارق النقاط الثلاث نظرا للعقوبة التي أقراها الاتحاد الدولي بحق شوماخر بإرجاعه عشرة مراكز إلى الخلف خلال سباق بلجيكا على حلبة سبا فرانكورشان. وذلك على خلفية إعاقته للبرازيلي روبنز باريكيلو في سباق المجر.

كبات شوماخر

رغم كل الكبوات التي اعترضت طريق شوماخر الموسم الحالي إلا أنه أكد أنه غير نادم على قرار العودة لأن أمامه «سنتين إضافيتين لتحقيق أهدافه» وكان ذلك الدافع الرئيسي وراء توقيعه مع فريق مرسيدس عقدا لمدة ثلاث سنوات. أما عشاق شوماخر فهم لا يشكون على الإطلاق في نجاحه مستقبلا كما يعتبرونه «الأكثر موهبة وقوة» مقارنة بعدد كبير من سائقي الفورميولا وأن هذا الموسم كما يؤمنون بأنه ولو كان «بحوزة شوماخر سيارة ريد بل لسيطر على جميع السباقات».



■ هل تعود الابتسامة لشوماخر كما كان ذلك مع فريقه السابق «فيراري»؟



■ شوماخر كان متفائلا في بداية الموسم مع «مرسيدس GP».

رغم كبواته المتعددة «شومي» غير نادم على قرار العودة



■ شومي داخل سيارة فريقه «مرسيدس GP».

مايكل أخفق في استعادة انتصاراته واكتفى برصيد شحيح من النقاط

وغيرهما وعلى الرغم من ذلك لا زال رئيس فريق مرسيدس GP نوربرت هاوج يردد أن السائق الأسطورة بحاجة فقط إلى سيارة «تؤهله للفوز».

بيد أن روزنبرج يتمتع برصيد يبلغ ١١٢ نقطة كما أنه احتل المركز الثالث في سباق جائزة ماليزيا الكبرى - الجولة الثالثة - من بطولة العالم وذلك ما لم يحققه زميله الأربعين هذا الموسم.

السائق الألماني جعل اللقب هدفا أولا ووحيدا لمشاركته هذا الموسم في سباقات

لم يحظ أي بطل سابق في عالم «ال فورميولا وان» بمثل الاهتمام الإعلامي الكبير الذي حظي به الألماني مايكل شوماخر حين كشف عن قرار عودته إلى حلبات السباق بعد اعتزال دام ثلاث سنوات. وقد فجرت هذه العودة موجة من الحماسة بين عشاق السائق الألماني رافقتها تغطية إعلامية كبيرة لبطل العالم سبع مرات وهو يعرض سيارته الجديدة عقب التعاقد لمدة ثلاث سنوات مع فريق مرسيدس GP في نهاية العام الماضي.

في حين توعدت مرسيدس منافسيها بالاستحواذ على القاب السباقات معتمدة في ذلك على خبرة أنجح سائقي ال فورميولا وان على الإطلاق غير أنه وبعد انقضاء أكثر من نصف الموسم لم يفز فريق مرسيدس GP بأي سباق من سباقات العالم لل فورميولا وان حتى الآن ولم يصعد شوماخر إلى منصة التتويج ولو مرة واحدة مكتفيا برصيد شحيح من النقاط يبلغ ستة وأربعون نقطة أي بفارق ١٤١ نقطة عن متصدر الترتيب العام للسائقين الأسترالي مارك ويبر سائق فريق ريد بل.

إخفاق شوماخر

أخفق شوماخر حتى الآن في استعادة بعض انتصاراته ولم يتجاوز خلال الموسم الحالي المركز التاسع في قائمة الترتيب العام لبطولة العالم للفورميولا وان هذا الموسم والذي يمتلك حتى الآن ٤٦ نقطة فقط بينما جاء في صدارة البطولة مارك ويبر سائق ريد بل برصيد ١٨٧ نقطة وتبعه البريطاني لويس هاميلتون سائق فريق «فودافون مرسيدس» ماسكلارين بـ ١٨٢ نقطة ثم الإسباني فرناندو ألونسو برصيد ١٦٦ نقطة وجنسون باتون بـ ١٦٥ نقطة وسيباستيان فيتيل بـ ١٦٣ نقطة وفيليب ماسا بـ ١٢٤ نقطة ونيكو روزنبرج بـ ١١٢ نقطة وروبرت كوبيستا.

كل هذه المؤشرات تدل على أن الموسم الحالي ضاع من أبدي المخضرم شوماخر وأن المعادلة حسمت لصالح الشباب على غرار مارك ويبر والألماني سيباستيان فيتيل

مرسيدس العملاقة ديتير زيتشه كان واضحا وحازما عندما حث أعضاء الفريق على

شوماخر بدأ يسعى إلى تخفيف وطأة الضغوط الملقاة عليه خاصة وأن رئيس شركة

الانتصار» و«الطموح الجامح» حسب وصف سابق للصحافة الإيطالية فهل يعني ذلك أن

الفورميولا وان ولأن تصريحاته تلك تخالف ما عرف عنه من «عقيدة

شوماخر بدوره غير عن رضاه» عن مستواه وهي تصريحات أثارت دهشة واستغراب المحللين لأن

أسعار جميع السيارات في السوق المحلية

■ يعتبر قرار شراء سيارة ليس سهلاً.. من هنا وجد «ملحق السيارات» ضرورة مساعدة قرائه في اختيار السيارة المناسبة لهم وحسب

لمليون جنيهه وذلك حسب الأسعار المعلنة من جانب الوكلاء المعتمدين .. نحاول من خلال هذه الخدمة إتاحة جميع الخيارات أمام القراء لحصر ميزانيتهم. ■■

تابع من ١٠٠ ألف جنيهه إلى ١٥٠ ألف جنيهه							
السيارة	الموديل	سعة المحرك سي سي	السعر	المواصفات	السيارة	الموديل	سعة المحرك سي سي
رينو فلوانس	2010	1600	130,000	أوتوماتيك P2	لاندروك	2010	2000
تويوتا كورولا	2010	1300	128,900	تبدأ من هذا السعر	جريت وول	2010	2000
هوندا EX City	2010	1500	128,900	GLX	كومودو	2010	2400
هيونداي i30	2010	1600	128,900	ماهندرا سكويريو	رينو ميغان هاتشباك	2010	1600
أوبل كورسا	2010	1400	129,000	هيات 500	نيسان بلويدر	2010	1600
فيات يرافو	2010	1400	129,000	أوتوماتيك تريو	سوزوكي جراند فيتارا	2010	1600
رينو داستر	2010	1600	134,000	أوتوماتيك E2 4x4	رينو فلوانس	2010	1600
سيارو امبريزا	2010	1500	129,900	جميع الكماليات	سيتروين C4	2010	1600
فولكس فاجن بولو	2010	1400	129,900	تيتنزيك جميع الكماليات	سكودا فابيا	2010	1600
جريت وول Hover	2010	2000	129,900	4X2 Standard	بيجو 308	2010	1600
كومودو GL	2010	2400	129,900	أوتوماتيك 4X2	شيفروليه كروز	2010	1600
فولكس فاجن Polo	2010	1400	129,999	أوتوماتيك P2	سيات ألنيا	2010	1600
رينو ميغان هاتشباك	2010	1600	133,000	أوتوماتيك ج.ك-ف.سقف	فورد فوكس	2010	1600
هونداي i30 cw	2010	1600	133,900	أوتوماتيك هاتشباك	سكودا رومستر	2010	1600
سيتروين C4	2010	1600	134,800	أوتوماتيك هاتشباك	بريليانس جالينا	2010	2000
شيفروليه كروز	2010	1600	137,900	Modern	رينو ميغان	2010	1600
بريليانس جالينا	2010	2000	134,900	أوتوماتيك P2	سيات ليون	2010	1600
بيجو 308	2010	1600	134,900	أوتوماتيك P2	دايها تسو Terios	2010	1500
فيات 500	2010	1400	135,000	ماينوال	سكودا أوكتافيا Fantasia	2010	1600
كاسيرا توكويه	2010	1600	137,900	GXR	جريت وول Hover	2010	2400
دايها تسو Terios	2010	1500	135,900	تبدأ من هذا السعر	كومودو VXL	2010	2400
تويوتا كورولا	2010	1600	136,900	هاتشباك-أوتوماتيك 4X4	مازدا 3	2010	1600
سوزوكي SX4	2010	1600	137,500	أوتوماتيك P3			
رينو فلوانس	2010	1600	140,000				

من ١٥٠ ألف جنيهه إلى ٣٠٠ ألف جنيهه							
السيارة	الموديل	سعة المحرك سي سي	السعر	المواصفات	السيارة	الموديل	سعة المحرك سي سي
بريليانس جالينا	2000	2000	152,900	Exclusive	فولكس فاجن تاون	2010	1400
فيات يرافو	2010	1400	153,000	أوتوماتيك تريو High line	فولكس فاجن Passat Variant	2010	1600
سيات ليون	2010	1600	155,500	أوتوماتيك	فورد مونديو	2010	1600
دايها تسو Terios	2010	1500	156,000	BMW 316iA	تويوتا افيسس	2010	1600
CIVIC LXI	2010	1600	157,900	Lxi	سكودا أوكتافيا Fantasia	2010	1600
سيتروين C3 بلورال	2010	1600	158,800	أوتوماتيك كاربويوليه	سكودا أوكتافيا Fantasia	2010	1600
لاندروك	2009	2000	159,000	ماينوال GX6-LXS	فولكس فاجن EOS	2010	1600
سيات ألنيا	2010	1600	159,500	أوتوماتيك جميع الكماليات	مرسيدس B160	2010	1500
ماهندرا سكويريو	2010	2600	169,900	4X4	فولكس فاجن 207CC	2010	1600
بيجو 207SW	2010	1400	159,900	أوتوماتيك	فولكس فاجن جولد	2010	1600
فيات 500	2010	1400	160,000	أوتوماتيك-ج.ك	فولكس فاجن Passat	2010	1400
رينو فلوانس	2010	1600	167,000	أوتوماتيك بلس P3	نيسان X-Trail	2010	2500
فيات يرافو	2010	1400	165,000	ماينوال تريو	فورد مونديو	2010	1600
مازدا 3	2010	1600	165,000	أوتوماتيك V	أودي A3 sportback	2010	1400
سكودا اوكتافيا Fantasia	2010	1600	169,900	تيتنزيك	أودي A3 Coup	2010	1400
فولكس فاجن Jetta	2010	1600	170,000	تبدأ من هذا السعر	أودي A3 sportback	2010	1400
مازدا 3	2010	1600	174,900	Aero أوتوماتيك	جيب رانجلر	2010	3800
أوبل استرا	2010	2400	175,000		فولكس فاجن Tiguan	2010	1400
فولكس فاجن Golf	2010	1600	176,000		BMW 316iA	2010	1600
هوندا CIVIC VTI	2010	1600	179,900		مرسيدس C180	2010	1600
لاندروك	2010	1400	184,000	ماينوال GX6-LXS	هيونداي سوناتا الجديدة	2010	2000
فورد فونديو	2010	1600	188,000	TREND	BMW 318i	2010	1800
مازدا 3	2010	1600	189,900	أوتوماتيك sport	BMW 316i	2010	1600
هوندا CIVIC VTI	2010	1600	189,900	VTI-Sun Roof	BMW 316i	2010	1600
سكودا سويرب	2010	1400	195,900	جميع الكماليات	شيفروليه كابتيفا	2010	1600
بيجو 207 RC	2010	1600	198,500	ماينوال	سكودا سويرب	2010	3200
سيتروين C4 بيكسو	2010	1600	198,900	ماينوال ٧ راكب	شيفروليه كابتيفا	2010	1400
فولكس فاجن Touran	2010	1400	199,999	هيونداي ix35		2000	

من ٣٠٠ ألف جنيهه إلى ٥٠٠ ألف جنيهه							
السيارة	الموديل	سعة المحرك سي سي	السعر	المواصفات	السيارة	الموديل	سعة المحرك سي سي
هيونداي سوناتا الجديدة	2010	2000	305,000	أوتوماتيك GLS	BMW 330i	2010	3000
سيتروين C4 بيكسو	2010	2000	310,000	ماينوال ٧ راكب	مرسيدس C250	2010	1800
هيونداي ix35	2010	2000	315,000	أوتوماتيك 4x4 GLS -	CGI Avantgrade	2010	3000
هيونداي سوناتا الجديدة	2010	2000	325,000	أوتوماتيك GLS 4x4 بائورا	STD 4MATIC	2010	3000
جيب شيروكي	2010	3700	327,000	أوتوماتيك ليمند	Performance	2010	3000
BMW 320i	2010	2000	345,000	كيا كارنيفال	EX أوتوماتيك	2010	3800
أودي A4	2010	1800	350,000	هوندا Accord		2010	2400
سوارو ليغاسي	2010	2000	359,000	مرسيدس C300	AMG	2010	3000
BMW 320i	2010	2000	365,000	Performance	GLS سينتريفيك	2010	3000
هيونداي سوناتا الجديدة	2010	2000	360,000	أوتوماتيك GLS High line	High line	2010	3500
مرسيدس C250	2010	1800	378,000	CGI Elegance	Sport أوتوماتيك	2010	3000
سوارو فورستر	2010	2000	369,000	أوتوماتيك جميع الكماليات	DSG	2010	2400
كيا كارنيفال	2010	2700	398,000	EX		2010	1800

أك ثر من ٥٠٠ ألف جنيهه							
السيارة	الموديل	سعة المحرك سي سي	السعر	المواصفات	السيارة	الموديل	سعة المحرك سي سي
مرسيدس E250	2010	1800	518,000	بورشه كايين	بورشه كايين	2011	3600
BMW 523i	2010	2500	520,000	جاجوار XF	جاجوار XF	2010	5000
أودي A6	2010	2000	575,000	BMW 750Li	BMW 750Li	2010	4400
أودي A5	2010	2000	585,000	رينج روفر	رينج روفر	2010	5000
مرسيدس E300	2010	3000	618,000	مرسيدس S500	مرسيدس S500	2010	5500
نيسان مورانو	2010	3500	666,000	أوتوماتيك جميع الكماليات	رينج روفر	2010	5000
مرسيدس E300	2010	3000	658,000	أوتوماتيك	بورشه كايين S	2011	4800
BMW 528i	2010	3000	660,000	أوتوماتيك	بورشه كايين	2010	3600
LR4	2010	4000	699,000	أوتوماتيك SE	رينج روفر	2010	5000
جاجوار XF	2010	3000	880,000	Luxury	جاجوار X	2010	5000
بورشه بوكستر	2010	4000	899,000	أوتوماتيك HSE	بورشه كاييروا	2010	3800
هاتشباك-أوتوماتيك	2010	2900	913,000	تبدأ من هذا السعر	جاجوار XFR	2010	5000
أوتوماتيك جميع الكماليات	2010	2900	947,000	بورشه كايين	جاجوار XKR	2010	5000
فولكس فاجن تويارتو	2010	3600	980,000	بورشه كايين Turbo	بورشه كايين Turbo	2011	4800
بورشه سكستر	2010	3400	1,018,000	تبدأ من هذا السعر	مازيراتي كوتورويوتو	2010	4700
BMW 740Li	2010	3000	990,000	أوتوماتيك جميع الكماليات	مازيراتي جران توريزمو	2010	4700
مرسيدس S350	2010	3500	1,018,000	بورشه باناميرا	بورشه باناميرا	2010	3600
XF بورسو	2010	3000	1,050,000	بورشه باناميرا	بورشه باناميرا	2010	4800
بورشه كايين S	2010	3400	1,080,000	بورشه باناميرا 4S	بورشه باناميرا 4S	2010	4800
مرسيدس S350	2010	3500	1,108,000	بورشه 911	بورشه 911	2010	3800
أودي Q7	2010	3600	1,180,000	بورشه باناميرا Turbo	بورشه باناميرا Turbo	2010	4800

■ يعتبر قرار شراء سيارة ليس سهلاً.. من هنا وجد «ملحق السيارات» ضرورة مساعدة قرائه في اختيار السيارة المناسبة لهم وحسب

أقل من ٥٠ ألف جنيهه							
السيارة	الموديل	سعة المحرك سي سي	السعر	المواصفات	السيارة	الموديل	سعة المحرك سي سي
سايبا بوليد	2009	1300	43,500	ماينوال جميع الكماليات	ثانا Benni	2010	1300
شيري QQ	2009	1100	44,500	تلكيف - باور	لاذا 2107	2010	1600
سايبا بوليد	2009	1300	46,500	ماينوال جميع الكماليات	جريت وول Peri	2010	1300
شيري A15	2009	1600	55,500	ماينوال جميع الكماليات	ايليا II	2009	1100
سوزوكي ماروتي	2010	800	38,000	ماينوال	سايبا بوليد	2009	1300
ثانا Benni	2010	1300	39,900	stander	جيلي ياندا	2010	1300
BYD F0	2010	1600	42,900	ماينوال جميع الكماليات	لاذا 2107	2010	1600
ايليا I	2009	1000	42,900	ماينوال	اسيراتزا A113	2010	1300

من ٥٠ ألف جنيهه إلى ٧٠ ألف جنيهه							
السيارة	الموديل	سعة المحرك سي سي	السعر	المواصفات	السيارة	الموديل	سعة المحرك سي سي
لاذا 2115	2010	1600	50,900	جميع الكماليات	BYD F3	2010	1600
شيفروليه سيارك	2010	1000	50,990	Luxury	هيونداي i10	2010	1100
جريت وول Peri	2010	1300	52,900	ماينوال جميع الكماليات	اكس بلوجن II	2009	1600
جيلي CK II	2010	1500	53,900	ماينوال GL	اكس بلوجن II	2010	1300
هيونداي التوس	2010	1100	55,900	ماينوال GL	جاك A 108	2009	1300
سوزوكي سيلاريو	2010	1000	54,900	ماينوال اكس	مايل بريمر	2010	1600
ليفان 320	2010	1300	55,000	ماينوال كلاسيك	دايها تسو Sirion One	2010	1000
رينو لوجان	2010	1600	57,500	سيان E-0	هيونداي فيرنا سار	2010	1500
جاك A 107	2010	1300	58,000	هاتشباك-ماينوال	هيونداي فيرنا فيفا	2010	1500
جيلي MK	2010	1600	59,900	ماينوال	جيلي MK	2010	1100
فان فيفا	2010	1500	59,900	ماينوال هاتشباك	هيونداي i10	2010	1600
كيا بيكانتو	2010	1100	59,900	STD	هيونداي فيرنا	2010	1600
مايل بريمر	2009	1600	59,500	ماينوال كلاسيك	جريت وول Florid	2010	1500
مايل روميو	2010	1500	55,500	ماينوال جميع الكماليات	ثانا V101	2010	1600
هيونداي i10	2010	1100	60,900	ماينوال GL	سيان E-2	2010	1600
جاك A 107	2010	1300	60,000	هاتشباك-عجلات رياضية	هاتشباك-عجلات رياضية	2010	1600
جاك A 108	2010	1300	60,000	ماينوال	ماينوال	2010	1300
سوزوكي سيلاريو	2010	1000	60,000	ماينوال جميع الكماليات	ماينوال	2010	1000
جيلي CKII	2010	1500	60,500	أوتوماتيك	ماينوال	2010	1500
BYD F3	2010	1600	61,900	ماينوال GL	ماينوال	2010	1600
جاك A 108	2010	1300	62,500	ماينوال عجلات رياضية	ماينوال	2010	1300
كيا بيكانتو	2010	1100	63,900	ماينوال جميع الكماليات	ماينوال	2010	1100
اسيراتزا A516	2010	1600	63,900	ماينوال جميع الكماليات	ماينوال	2010	1600
ثانا V101	2010	1600	63,900	stander	ماينوال	2010	1600
لاذا فيفا	2010	1700	63,900	4X4	تبدأ من هذا السعر	2010	1500
شيفروليه لانوس	2010	1600	64,500	سيان E-1	سيان E-1	2010	1600
رينو لوجان	2010	1600	64,000	ماينوال LX	ماينوال LX	2010	1600
ليفان 520	2010	1600	64,000	ماينوال	ماينوال	2010	1600
هيونداي فيرنا	2010	1600	64,000	ماينوال	ماينوال	2010	1600

من ٧٠ ألف جنيهه إلى ١٠٠ ألف جنيهه							
السيارة	الموديل	سعة المحرك سى سى	السعر	المواصفات	السيارة	الموديل	سعة المحرك سى سى
شيفروليه افيو	2010	1500	71.490	تبدأ من هذا السعر	بريليانس	2010	1600
رينو لوجان	2010	1600	73.000	هاتشباك E-2	شيفروليه اوبيرا	2010	1600
ليفان 620	2010	1600	72.000	ماينوال جميع الكماليات	نيسان صني	2010	1600
هيونداي i10	2010	1100	73.900	أوتوماتيك GLS	كاريو	2010	1600
ثانا V101	2010	1600	72.900	Sport	رينو كليبسيبول	2010	1600
فيات يونيو	2009	1300	73.000	ماينوال جميع الكماليات	هيونداي اكسنت	2011	1600
جاث B-class	2010	1500	74.000	ماينوال جميع الكماليات	هيونداي اكسنت	2011	1600
هيونداي فيرنا	2010	1500	74.900	أوتوماتيك GLS	رينو سكال	2010	1600
بريليانس FRV	2010	1500	74.900	ماينوال جميع الكماليات	هيونداي ماتركس	2010	1600
فكس FSV	2010	1500	74.900	ماينوال GLS	رينو سكال	2010	1600
هيونداي جيمز	2010	1600	75.900	ماينوال جميع الكماليات	نيسان صني	2010	1600
هيونداي فيرنا ستران	2010	1500	78.000	جميع الكماليات	بروتون واجا	2009	1600
هيونداي جيمز	2010	1600	77.900	أوتوماتيك GLS	بروتون Gen.2	2010	1600
جيلى MK	2010	1600	77.900	ماينوال ف سكفت	نيسان صني	2010	1600
كاريو	2010	1400	79.900	هاتشباك -أوتوماتيك	بروتون بيرسونا	2009	1600
هيونداي اكسنت	2011	1600	80.500	ماينوال جميع الكماليات	هيونداي i20	2010	1600
رينو كليبسيبول	2010	1400	83.500	أوتوماتيك GLS	هيونداي الاثرا	2010	1600
هيونداي جيمز	2010	1600	81.900	ماينوال جميع الكماليات	رينو لوجان MCV	2010	1600
بريليانس FSV	2010	1600	83.900	أوتوماتيك GLS	فيات جراندي بونو	2010	1400
هيونداي اكسنت	2011	1600	82.900	ماينوال GLS - SPORT	رينو سكال	2010	1600
اسبيرانزا Tiggo	2010	1600	82.900	جميع الكماليات	هيونداي الاثرا	2010	1600
هيونداي جيمز	2010	1600	83.900	أوتوماتيك اك.ك. ف سكفت	هيونداي ماتركس	2010	1600
نيسان صني	2010	1600	84.000	ماينوال EX Saloon	اسبيرانزا A620	2010	2000
بروتون واجا	2009	1600	84.900	ماينوال جميع الكماليات	اسبيرانزا	2010	2000
سيكروين C3	2010	1200	84.900	ماينوال جميع الكماليات	اسبيرانزا ليجانس	2010	1600
هيونداي i20	2010	1400	84.900	ماينوال جميع الكماليات	ماينوال	2010	1600
هيونداي اكسنت	2011	1600	86.500	أوتوماتيك GLS	ماينوال	2010	1600
دايغابا Sirion	2009	1300	85.900	ماينوال جميع الكماليات	ماينوال	2010	1600
بروتون بيرسونا	2010	1600	85.900	ماينوال جميع الكماليات	ماينوال	2010	1600

خطة عملاقة لتحالف «فيات» و «كرايسلر»



جيب «رانجلر»



فيات «أونو»

إنتاج ٦ ملايين سيارة بحلول عام ٢٠١٤

ونموذجاً جديداً من جراند فوجر العام القادم. وبحلول عام ٢٠١٤ سوف تقوم مجموعة فيات الجديدة بتسويق ٢,١٥ مليون سيارة في أوروبا.. بما فيها ٣٥٠ ألف سيارة ألفا روميو.. و٢٩٥ ألف سيارة كرايسلر ولانسيا.. أما خطط المجموعة لشمال أمريكا فهي أقل طموحاً.. وتشمل ٢٠ ألف سيارة تحمل شعار فيات.. و٨٥ ألف وحدة تحمل شعار ألفا روميو.. بما في ذلك موديل سايذر الجديد.



فيات نموذجاً أساسياً جديداً سوبرميني.. ربما يكون نموذج «أونو» بصناعة برازيلية.. إضافة إلى نموذج كومبات ونموذج صالون بحجم جيتا.. وخلال عام ٢٠١٣ سوف تطلق فيات نموذجا جديداً من «يونتو» ونموذجاً بديلاً لـ «برافو».. ووفقاً للخطة المشتركة لـ لانشيا كرايسلر.. سوف يتم إطلاق بديل لموديل بيسيلون



هذه المكونات المشتركة من باندا.. وحتى نماذج مازيراتي.. وسوف تطلق فيات ببناء سبع موديلات على كل شاسيسها، بل إنها ستقوم بخفض نفقات الإنتاج من خلال توفير مكونات مشتركة لهذه الموديلات.. بدءاً من عام ٢٠١٤.



الشركتان.. بدءاً من باندا.. وحتى بديل ألفا 159 وسوف تقوم فيات ببناء سبع موديلات على كل شاسيسها، بل إنها ستقوم بخفض نفقات الإنتاج من خلال توفير مكونات مشتركة لهذه الموديلات.. بدءاً من عام ٢٠١٤.



وسوف يتم بناء نصف هذا العدد (نحو ثلاثة ملايين سيارة سنوياً) على أساس ثلاثة شاسيسها جديدة لـ «ميني» و«كومبات»، هذه الشاسيسات العالمية الثلاثة سوف تستخدم في كل النماذج التي تنتجها



وتستهدف خطة فيات زيادة الإنتاج من ١,٦ مليون سيارة سنوياً حالياً -إلى ٢,٢ مليون سيارة بحلول عام ٢٠١٤ وستقوم ألفا روميو بإنتاج نصف مليون سيارة، أما لانشيا كرايسلر فستوفر ٣٠٠ ألف سيارة سنوياً.



تستخدم الشركة «جيب» كماركة وعلامة عالمية.. وسوف يساعد وجود شركة كرايسلر في أوروبا في كونها شركة شقيقة لـ «لانشيا».. أما موديلات دودج الذي سيتم تسويقها خارج أمريكا الشمالية فسوف تقتصر على النماذج فائقة الأداء.. مثل تشالنجر، أما الفاروميو فسوف يتم إطلاقها في أمريكا الشمالية.

فيات «أونو» سوف تقوم بدور رئيسي في خطط التوسع للشركة الإيطالية مع شركة كرايسلر خلال الأعوام الأربع القادمة، وقد كشفت الشركتان عن خططهما المستقبلية لإنتاج ٦ ملايين سيارة سنوياً.. بدءاً من عام ٢٠١٤ وهذا هو الحد الأدنى للشركتين كي تستمرا في التطور والأزدهار.. كما يقول رئيس شركة فيات سيرجيو مارشيويني. المجموعة العملاقة التي تحمل اسم مجموعة فيات للسيارات FGA وسوف



فيات sedici.



فيات 500C.



جيب شالنجر

«أودي» تكشف عن تكنولوجيا استعادة الطاقة

الحركة إلى طاقة كهربائية تخزن مؤقتاً في البطارية. وعندما تتسارع السيارة مرة أخرى، يتم تزويد المستهلكات الكهربائية بالطاقة من البطارية، وبهذه الطريقة، يمكن للموديلات أن تعمل بكفاءة عالية معتمدة على مستويات منخفضة من الجهد عند التسارع.

داخل المدن المزدهمة، بالإضافة إلى دورها البارز في الاقتصاد باستهلاك الوقود حتى ٣/١٠ وذلك حسب حالة القيادة. ويعمل المولد مع نظام التحكم الذكي الجديد خلال القيادة بسرعات معتدلة وأثناء عملية الفرملة، الأمر الذي ينتج عنه طاقة كهربائية أكبر، ومن ثم يتم تحويل الطاقة

أعلنت شركة «أودي» الألمانية لصناعة السيارات عن تزويد سياراتها في الشرق الأوسط بنظام استعادة الطاقة بشكل قياسي.. وتعتمد هذه التقنية المتبعة من «أودي» في عملها على الطاقة الحركية الناتجة عن عملية الفرملة، وتهدف إلى رفع مستوى الكفاءة والاعتمادية خلال القيادة



فهد المسلم

البحريني «المسلم» يعتذر عن موسم السيارات المقبل

البحرينية في عالم رياضة السيارات، إذ إنه يمتلك خبرة طويلة في عالم رياضة السيارات وله العديد من المشاركات في الراليات وسباقات السرعة وسباقات الحلبة وسباقات محلية ودولية كثيرة.

بالإبتعاد عن ممارسة رياضة السيارات، وأرى أنني اكتفيت من تحقيق الألقاب البحرية والقباب الشرق الأوسط، وحين الوقت للابتعاد عن هذه الرياضة. ويعتبر البطل البحرينى فهد المسلم أحد أبرز وألح الوجوه

قائلاً: كنت أرغب بالمشاركة في بطولة تحدى كاس اليورشه للشرق الأوسط التي شارك في موسمها الأول البطل البحرينى الشيخ سلمان بن راشد آل خليفة وحقق فيها نتائج مشرفة رغم قوة منافساتها. وأضاف المسلم، أفكر جدياً

أعلن المتسابق البحرينى بطل النسختين الماضيتين لبطولة الشيفروليه، سوبر كارز الشرق الأوسط فهد المسلم عدم مشاركته في أي بطولة من الموسم المقبل وذلك بسبب عدم وجود الدعم في تصريح له

عبر دعمها مستشفى الأطفال ٥٧٣٥٧ للسرطان

جنرال موتورز مصر تواصل مسيرتها في العطاء

من منطلق دورها الريادى في دعم المجتمع قام راجيف شابا رئيس مجلس إدارة جنرال موتورز مصر والعضو المنتخب بزيارة أطفال مستشفى ٥٧٣٥٧ للسرطان كما قام بزيارة الجناح الذي قامت بتأسيسه «جنرال موتورز مصر» وأثنى على التطور ومواكبة المستشفى لأرقى أساليب العلاج العالمية في علاج السرطان وأكد على دعم الشركة لهذا المشروع العملاق في إطار دورها الريادى لخدمة المجتمع في جميع المجالات.



■ راجيف شابا أثناء تفقده للمستشفى



راجيف شابا مع مدير عام المستشفى

«فورد» تستكمل بيع جميع الـ «فولفو» لشركة «جيلي» الصينية



تذكر موقع أوتو نيوز أن شركة فورد أعلنت أنها استكملت بيع فولفو للشركة الصينية جيلي بمبلغ ١,٨ مليار دولار، وأكدت فورد أن بيع فولفو سوف يساعد الشركة للتركيز على علامتها التجارية فورد، وتوفير أفضل خدمة لعملائها بإنتاج أفضل سيارات وقاطرات. كما أكدت فورد أنها سوف تواصل تعاونها مع الشركة الصينية في وتزويد فولفو بالمرحكات وتساعد في تركيب مكونات السيارة، إضافة إلى تقديم الدعم لصناعة السيارات

«الفيس بوك» يدخل الخدمة في السيارات

للسائقين بالاستماع إلى الرسائل النصية القصيرة المرسلة إليهم عبر تليفوناتهم المحمولة، مع السماح للسائقين بالرد السريع على هذه الرسائل .

وحتى الآن لم تعلن "جنرال موتورز" عن موعد محدد نستطيع فيه أن نرى تلك البرامج الجديدة في السيارات، ولكنها صرحت بأن هذه البرامج تحتاج إلى اختبارها بحذر وبتأن، للتأكد تماما من أنها لن تقوم بتشتيت السائقين عن القيادة، وذلك قبل تثبيتها في السيارات الجديدة في الأسواق، وفقا لما أورده موقع جنرال موتورز .

بدأت شركة السيارات الأمريكية "جنرال موتورز" في اختبار برنامج جديد يسمح للسائقين بتحديث حالاتهم الشخصية على موقع "فيس بوك" عن طريق الأوامر الصوتية فقط .

ويوجد في الخدمة الجديدة أيضا إمكانية تحويل الرسائل الجديدة الواردة على حساب السائق في فيس بوك إلى صوت مسموع، حتى يمكنه الاستماع إليها والرد عليها بسهولة تامة وعن طريق الحديث فقط . كما أعلنت شركة "جنرال موتورز" أنها تقوم باختبار برنامج آخر يسمح

توقعات بنمو مبيعات

السيارات الروسية بنسبة ٢٩٪

بزيادة قدرها ٥٦,٣ في المائة مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي. كانت مبيعات السيارات في روسيا قد تراجعت بنسبة ٤٩ في المائة العام الماضي نتيجة الأزمة المالية، غير أن صناعة السيارات الروسية تتعافى تدريجيا من الأزمة هذا العام. جدير بالذكر أن الحكومة الروسية أطلقت برنامجا لتمويل أحلال السيارات القديمة في إبريل الماضي، ودفعت ١١ مليار روبل (٣٧٦ مليون دولار) لدفع تطوير صناعة السيارات قداما.

كشفت خطة تطوير صناعة السيارات التي وضعتها وزارة الصناعة والتجارة الروسية أنه سيتم بيع ١,٨ مليون سيارة في روسيا هذا العام، بزيادة ٢٩ ٪ مقارنة بالعام الماضي.

وبموجب المشروع، وفقا لما أورده وكالة الأنباء الكورية الجنوبية، سيتم تقديم نحو ٥٠ ألف روبل (١٧١١ دولارا) دعما لكل سيارة.

وتشير الإحصاءات إلى أن حجم إنتاج السيارات خلال الربع الأول من العام الحالي بلغ ١٩٠ ألف سيارة،

٩٠٪ من المراهقين يقودون السيارات

بطريقة غير آمنة

لهذه الدراسة مساهمة مهمة في تحسين حملات السلامة الحالية عبر إظهار أن السائقين ممن هم ضمن فئة السائقين الخطرين هم في واقع الأمر الأقدر على تزويدهم برؤية معمقة عن فهمهم ورؤيتهم لحملات السلامة الموجهة لهم.

وأوضحت أوان أن الدراسة تظهر أنه من الممكن تحفيز الطلبة ضمن بيئة تعليمية على التفكير بشأن حملات السلامة على الطرقات والشعارات التي قد تؤثر، بطريقة إيجابية، في أقرانهم وتجعلهم يعيدون النظر في سلوكياتهم على الطرقات.

كشفت دراسة أعدتها الجامعة البريطانية في دبي الشهر الماضي، أن ٩٠ ٪ من الطلاب اعترفوا بممارسة سلوكيات غير آمنة على الطرقات، شملت قيادة السيارات بطريقة ملاحقة، والسرعة، والقيادة المتهوره . وبحسب الدراسة فإن غالبية الطلبة قالوا إنهم يستأنفون السرعة العالية بمجرد مرورهم أمام أجهزة الرادار، أو إنهم يضايقون السائقين الآخرين باستخدام الإنارة العالية.

من جهتها، قالت الدكتورة "ناز أوان" المحاضر في الجامعة البريطانية في دبي والمشرقة على الدراسة: سيكون

٤٦٪ من الألمان يخاطبون سياراتهم

بأسماء التذليل

السيارات على الإنترنت أوضح أن النساء الألمانيات لسن أقل ولاء وتعلقا بسياراتهن من الرجال، وأوضح الاستطلاع كذلك أن الرجال يعتبرون السيارة أنثى رغم اسمها الذكر. من ناحية ثانية، اعترف الرجال بأن اسم التذليل يتحول إلى سب حينما لا تقفز السيارة من أول ثقرة مفتاح، أو عندما تتعطل دون سبب واضح على الطريق، إلا أن النساء يتماكن أعصابهن في مثل هذه الحالات ولا يفرطن إطلاقا في حينهن لـ الطفل الذلل .

يطلق الألمان أسماء تذليل على سياراتهم كما يفعلون مع أطفالهم، إلا أن هذا الاسم يبقى سريا ولا يجري غير صاحب السيارة على استخدامه لمخاطبة سيارته.. وقد اعترف ٤٦٪ من أصحاب السيارات بأنهم يطلقون أسماء تذليل على سياراتهم المحبوبة، ومع أن الألماني يمكن أن يفرط في زوجته، لكنه لا يفرط أبدا في سيارته، كما يقال، وخصوصا إذا كانت مرسيس.. وفي استطلاع للرأي أجراه أحد المواقع المتخصصة في بيع



«رينو» تطرح «لاجونا» في شكل جديد

يأتي الموديل الأساسي مجهزاً بمحرك ديزل رباعي الأسطوانات سعة ١٥٠٠ سي سي وبقدرة ١١٠ حصان، أما معدل استهلاكه من الوقود فيبلغ ٤,٦ لتر/١٠٠كم.

خلال مشاركتها في فعاليات معرض باريس الدولي للسيارات في الفترة من ٢ إلى ١٧ أكتوبر القادم، حسب تقارير عالمية. ووفقاً لما أعلنته الشركة الفرنسية

الكومبي الجديدة بطابع أكثر قوة، وبالإضافة إلى ذلك فقد تم إعادة تصميم الشبكة الامامية من جديد، حيث تعززت شركة "رينو" الكشف عن السيارة "لاجونا" المعدلة لأول مرة

أعادت شركة "رينو" الفرنسية لصناعة السيارات تصميم مقدمة سيارة الفئة المتوسطة "لاجونا" من جديد، حيث ستتسم المصابيح الامامية والخلفية في الطراز الصالون والطراز

رفض عربي لشراء سيارات إسرائيلية

حذرت لجنة مقاومة التطبيع في مجمع النقابات المهنية الأردنية من توجه إسرائيل لتصدير ٥٠ ألف سيارة مستعملة إلى السوقين الأردني والعراقي، وفقا لما نشرته صحيفة "يديعوت احرونوت" مؤخرا.

وطالبت اللجنة في بيان أصدرته الحكومة الأردنية وتجارت السيارات بعمل كل ما يلزم لإفشال قرار وزارة المواصلات الإسرائيلية تصدير سيارات مستعملة إلى الأردن والعراق.

وقالت اللجنة "إن القرار الإسرائيلي يهدف إلى التخلص من السيارات الضارة بالبيئة وللخفيف من حوادث السير في إسرائيل ونقل المشكلة إلى الدولتين العربيتين.

وبحسب خبر نشرته "يديعوت احرونوت" مؤخرا، صادقت وزارة المواصلات الإسرائيلية على تصدير ٥٠ ألف سيارة مستعملة من إسرائيل إلى الأردن والعراق بهدف تقليص حجم سوق السيارات المستعملة في إسرائيل.

ونقلت عن وزير المواصلات الإسرائيلي يسرايل كاتس أن القرار يهدف إلى بيع السيارات التي تشكل ١٠٪ من سوق السيارات المستعملة.

واعتبر أن هذا الإجراء "سيؤدي إلى شراء سيارات جديدة وأكثر أمانا في إسرائيل، وقد يقلص من أضرار حوادث السير".

من جهته قال رئيس لجنة مقاومة التطبيع بادي الرفابعة في بيان له إن اللجنة ترى في هذه الخطوة "محاولة إسرائيلية للتخلص من سيارات مستعملة تلوث الأجواء والبيئة وتضر بالصحة في إسرائيل وتسبب حوادث سير من خلال نقل المشكلة إلى الأردن والعراق".

وناشد الرفابعة التجار عدم شراء أي سيارات مستعملة وغير مستعملة من إسرائيل "بهدف إفشال المخطط الإسرائيلي، مؤكدا أن تجربة لجنة مقاومة التطبيع أثبتت أن تجار الأردن كافة يرفضون كافة أشكال التطبيع مع الكيان الصهيوني من منطلق وطني وقومي وديني".

وقال إن الشعب الأردني ومن منطلق انتمائه لأمته ووطنه يرفض التطبيع مع إسرائيل، ويمكن بمواقفه الشجاعة من إفشال الكثير من المحاولات التطبيعية التي كان آخرها استيراد المنتجات الزراعية الإسرائيلية، حيث توقف غالبية التجار عن استيرادها وأصبحت أسواقنا شبه خالية من المنتجات الزراعية الإسرائيلية".



لادا

زيادة مبيعات «لادا» الروسية ١٥٪

أصدرته الحكومة الروسية الشهر الحالي. ولأقوى البرنامج المذكور إقبالا غير متوقع على سيارات "لادا" المعروفة، حيث ازداد الطلب على سيارات العلامة الشهيرة بنسبة ١٥٪.

ستعود إلى حجمها ما قبل الأزمة مع حلول عام ٢٠١٤، ويتوقعون أن تصبح السوق الروسية أكبر سوق أوروبية خلال السنوات القليلة القادمة.. وينتهي برنامج تبديل السيارات الجديدة بالقديم الذي

نجحت الحكومة الروسية في إنعاش سوق السيارات من خلال برنامجي استبدال السيارات القديمة بالجديدة ودعم سعر الفائدة لقروض شراء السيارات.. ونقلت قناة "روسيا اليوم" عن الخبراء رأيهم أن السوق

«كيا» موتورز تعلق صادراتها إلى إيران



أعلنت شركة كيا موتورز، ثاني أكبر مصنعي السيارات في كوريا الجنوبية أنها علقت صادراتها إلى إيران بعد إعلان سيول مؤخرا فرضها عقوبات على طهران بسبب برنامجها النووي المخير للجلد.

وقال المتحدث باسم كيا مايكل تشو إن "العقوبات التي فرضتها الحكومة الكورية الجنوبية تفسر جزئيا هذا القرار، من دون إعطاء المزيد من التفاصيل".

وفي هذا الإطار، يمثل طراز "برايد"، وهي سيارة صغيرة الحجم، ما نسبته ٣٠ إلى ٤٠٪ من السيارات الموجودة في إيران، بحسب كيا. وفي العام الماضي، صدر المصنع الكوري الجنوبي ٤ آلاف و٢١٠ سيارة إلى إيران، و١٧ ألفا و٤٠ أخرى على شكل قطع سيارات يتم تجميعها في إيران



BMW تحاول

جذب العمالة من الخارج

المتخصصة في صناعة السيارات بألمانيا أصاب الكثير من الشركات .. ولهذا السبب تسعى BMW لتعيين ٥٥٠ أكاديميا متخصصا خلال العام الجاري من جميع أنحاء العالم، بينهم ٤٠٠ في ألمانيا. وأضاف مسؤول بالشركة إن إنتاج السيارة الكهربائية الجديدة "ميجا سيتي فيكل" سيحتاج إلى متخصصين في الإلكترونيات والبطاريات والمحركات وهندسة المقلدات والمعادن الخفيفة .

تحاول شركة بي.إم.دبليو الألمانية لصناعة السيارات الفاخرة جذب العمالة الفنية المتخصصة من الخارج، في ظل تراجع هذه العمالة في ألمانيا. وذكرت مجلة "أوتومبيل فوخيه" في عددها الأخير أن الشركة تبحث عن العمالة المتخصصة في الخارج وبصفة خاصة في الولايات المتحدة والصين من أجل تدعيم مصانعها في ألمانيا.. واعترف هارالد كروجر مدير شؤون الأفراد بالشركة بأن التحول الديموجرافي ونقص العمالة

..وتخطط لبيع ٢ مليون سيارة سنوياً

ودايملر. وتخطط الشركة لبيع ٢ مليون سيارة سنوياً في عام ٢٠٢٠ علما بأن نسبة مبيعاتها في العام الماضي كانت حوالي ١,٢٩ مليون سيارة

شركة بي أم دبليو أكبر شركة لصناعة السيارات الفاخرة أعلنت أنها سوف تقوم بتوسيع إنتاجها من علامة الـ BMW والمبني بهدف زيادة مبيعاتها السنوية بنسبة ٥٥٪ في إطار المنافسة مع شركات فولكس فاجن

الحكومة الروسية تواصل دعم «أفتوفان»

أكد «إيجور شوفالوف» النائب الأول لرئيس الوزراء الروسى خلال زيارته لمصنع «أفتوفان» فى مدينة تولياتى الروسية، عن إبقاء الحكومة بجميع التزاماتها للعام الماضى، والمتعلقة بتقديم الدعم لشركة «أفتوفان»، والبالغة مليارين و ٣٣٠ مليون دولار.. وشدد «شوفالوف» على ضرورة تحسين أداء الكوادر الفنية فى «أفتوفان»، والاستفادة من الخبرات، التى يمتلكها العاملون فى «رينو»، أثناء الدورة، التى تقيمها الشركة الفرنسية لفننى «أفتوفان» فى رومانيا، من جانبه أعلن سيرغى تشيبيروف المدير العام لشركة «روس تكنولوجي» أن «أفتوفان» ستحصل على دفعة جديدة من المساعدات الحكومية بنحو مليار دولار قبل نهاية الشهر الجارى.. كما تخطط الشركة لرفع مبيعاتها من ٣٤ ألف و ١٧٠ سيارة سجلتها الشهر الماضى إلى ٥٠ ألف سيارة خلال الشهر الجارى، وشكل إجمالى مبيعات «أفتوفان» خلال الربع الأول من العام الحالى ٧٨ ألف و ٦٠ سيارة.

«أودى» تفتتح مقهى فى سوريا



وصوراً.. وأوضح أن المقهى سيكون فرصة لتعريف الناس على كل تفاصيل هذا النوع من السيارات المهمة والرائدة فى العالم وهى سابقة أن تبادر شركة سيارات إلى افتتاح مقهى باسمها لتبقى علامة «أودى» دائماً فى ذاكرة المجتمع

أعلن وكيل سيارات «أودى» الألمانية فى سوريا عمر كركور إن شركة «أودى» ستفتتح أول مقهى لها فى الشرق الأوسط بسوريا نهاية الشهر الحالى فى العاصمة السورية دمشق.

وقال كركور إن «كافيه أودى» ستعرض على شاشات كبيرة كل مواصفات سيارات أودى وتقدم أفلاماً عن السيارة الألمانية لكل زبائن ومرئادى المقهى فضلاً عن أن المقهى ستطرح للبيع بعض الشباب «تى تشيرت»، وقبعات وأقلاماً وساعات وميداليات

نقص مخزون السيارات فى ألمانيا



■ زيادة مبيعات «فولكس فاجن» وراء ارتفاع قوائم انتظار عشاقها

ذكرت الشركات الألمانية إن ما يعرض من بعض طرازات السيارات شهد نقصاً حاداً فى ألمانيا مع وجود قوائم انتظار لمدة تصل إلى تسعة أشهر نظراً لعدم توقع صناعة السيارات مثل هذا التحسن السريع فى الطلب.

وحذر موزغو «فولكس فاجن» كبرى شركات السيارات فى ألمانيا وأوروبا العملاء الذين يريدون سيارات بالوان وإضافات معينة بأنهم قد ينتظرون حتى منتصف العام القادم لاستلام سيارات من طراز «جولف فاريانت» و«توران» و«توريج».

وفقاً لصحيفة «هامبورجر آينبندل» ، فإن حافلات «فيفارو» و«موناكو» التى تنتجها «جنرال موتورز» فى ألمانيا سوف تكون متوفرة مع تأخير فى التسليم مدته أربعة أشهر.

باتى التقرير وسط ارتفاع ثقة الأعمال عموماً مؤخراً فى ألمانيا ووجود مؤشرات على ارتفاع مستويات المستهلكين

إعداد:
أحمد حسام

مرسيدس تدشن ٦ موديلات جديدة فى قطر



كشف خالد شعبان مدير عام شركة ناصر بن خالد القطرية عن تدشين ٦ موديلات جديدة لسيارات مرسيدس خلال العام الحالى

حوالى ٥٠٪ فى نفس الفترة من العام الماضى حيث بيعت حوالى ١٥٠٠ سيارة ومتوقعا مبيعات ٧٠٠٠ شاحنة خلال ٢٠١٠. ولغت المدير العام أن حصة مرسيدس بالسوق القطرى حوالى ٨٪ لافتاً إلى أن الخطة

التسويقية المستقلة للشركة تصب بمجملها فى صالح الزبائن وإضافة مزاي عديدة لجميع العملاء كاشفاً فى الوقت ذاته عن افتتاح مركزين للصيانة السريعة خلال العام الحالى تسهيلاً وخدمة للعملاء ونوه شعبان إلى أن استقرار أسعار السيارات خلال العام الحالى يرتبط باستقرار أسعار العملات مشيراً إلى أن السوق القطرى يتمتع بقوة شرائية كبيرة نتيجة قوة الاقتصاد.

وأشار خالد شعبان إلى أن مبيعات الربع الأول من ٢٠١٠ حققت ١٠٪ زيادة فى نسبة المبيعات مقارنة بنفس الفترة من العام الماضى فقد شهد الربع الأول زيادة المبيعات حوالى ٦٠٪ من بيع السيارات مقارنة بنسبة مبيعات بلغت

سيارة كهربائية بالإمكان حملها فى القطارات



قدم فريق من العلماء السويسريين سيارة كهربائية لا يتجاوز طولها ٢,٤ متر، تحت مسمى «يو سي»، وهى تتيج لأصحابها نقلها على متن القطارات وتعمل «يو سي» والى تشبه فى تصميمها «سمارت For two»، بعضاً تحكم مركزية تدفعها بسرعة قصوى تبلغ ١١٠ كم/ساعة، كما يمكنها أن تسير مسافة ١٢٠ كيلومتراً بشحنة كهربية واحدة... وتنتجها الشركة المصممة للسيارة، ببناء عربات قطار خاصة يمكن إضافتها للقطارات الأوروبية التى تسير بين المدن، وسيتم تثبيت مصدر خاص للتزود بالطاقة، بحيث يمكن شحن بطارية السيارة خلال نقلها من مدينة لأخرى.



■ جيب «رانجلر»

كشفت شركة «كرايسلر» الأمريكية لصناعة السيارات النقاب عن نسخة جديدة من «جيب رانجلر» لعام ٢٠١١ تتمتع بتعديلات خارجية طفيفة، احتفالاً بالذكرى السبعين لتأسيسها.

وجاءت معظم التعديلات فى صالون السيارة، حيث منحت «كرايسلر» لوحة أجهزة القياس تصميمًا جديدًا، ليشمل نظام ترفيه جديد وشاشة ملونة لنظام تحديد المواقع، وباتت عملية التحكم فى جميع وظائف النظام الصوتي والسرعات والهاتف المحمول أسهل من خلال عجلة القيادة.

وحفرت عبارة «جيب منذ عام ١٩٤١» على المقبض المجاور لراكب السيارة لتذكره بأن «رانجلر» هي أقدم سيارة رياضية متعددة الأغراض فى العالم.

«Qashqai» التاكسى اليابانى الجديد

وسلك السائقين واعتبارات أخرى. وإذا سارت الأمور على ما يرام تأمل شركة «بيتر بليس» أن تقنع إحدى الشركات المصنعة للسيارات بإنتاج سيارات آجرة من هذا النوع للعمل على نطاق واسع فى العاصمة اليابانية.

ولا تشارك «نيسان» فى هذا البرنامج بشكل مباشر، إذ أن شركة أخرى أدخلت تعديلات على السيارات وأضافت إليها البطاريات التى زودتها بها شركة (إيه 321 سيستمز) ومقرها الولايات المتحدة.

بدأت شركة «بيتر بليس» الأمريكية بالتعاون مع الحكومة اليابانية وشركة «نيهون كوتسو» أكبر شركة مشغلة لسيارات الأجرة فى طوكيو البرنامج التجريبي لتسيير سيارات تاكسى كهربائية فى العاصمة اليابانية.. وتهدف هذه التجربة، لاختبار مدى فاعلية سيارات الأجرة الكهربائية بالكامل كوسيلة للحد من الانبعاثات واستهلاك الوقود.. وبعد أول تجربة ناجحة دخل البرنامج المرحلة الثانية هذا الشهر لتقييم أداء البطارية

«بنلى» تكشف عن «كونتيننتال GT» ٢٠١١

كشفت شركة بنلى التابعة لمجموعة «فولكس فاجن» الألمانية لصناعة السيارات عن طراز كونتيننتال GT لعام ٢٠١١ وهو مشابه إلى حد كبير موديل العام الماضى مع اختلاف بسيط فى بعض التصميمات الخارجية.. جاء التصميم الخارجى للسيارة مختلفاً قليلاً عن الطراز السابق، حيث حملت النوافذ الجانبية طولاً أكبر من نظيره السابق، أما المصابيح الأمامية والخلفية كانت مختلفة بالكامل.. هذا ويمكن للسيارة التسارع من الصفر حتى ١٠٠ ميل فى الساعة فى حدود ٤,٤ ثانية قبل أن تصل إلى سرعة قصوى تبلغ ٢٦٠ ميلاً فى الساعة (٣١٩ كم/ ساعة).



■ كونتيننتال GT ٢٠١١ أكثر قوة وأناقة

من خلال صرحها الجديد بالتجمع الخامس

«سبيركار» لاكسسوارات وفرش وكماليات السيارات تواصل نجاحها فى السوق المصرى

تشكيلة متنوعة من الدواوسات المستوردة والمحلية بأرخص الأسعار



■ «سبيركار»، صرح عملاق لكماليات وفرش السيارات بالتجمع الخامس

سواء المستوردة أو التى يتم إنتاجها داخل مصانع الشركة بمدينة العاشر من رمضان على يد خبراء مصريين يتقنون عملهم بجد ونشاط لإنتاج منتج مميز تحت شعار صنع فى مصر.

وقد أشار محمد مصطفى رئيس مجلس إدارة شركة «سبيركار» أن هناك العديد من الخطط والاستراتيجيات التى اعتمدت عليها «سبيركار» لتحقيق رغبات عملائه وياتى ذلك على قائمة أولويات

الأصلى للسيارات الحديثة بالإضافة إلى أحدث موديلات فرش السيارات وستائر خلفية وجانبية.

ومن ضمن الخدمات التى توفرها الشركة لعملائها أنها تتفانى فى سبيل راحتهم وذلك يؤكد على أن الشركة تقدم أعلى مستوى من الخدمة لعملائها ولا تنتهى علاقة العميل بالشركة بمجرد انتهاء عملية الشراء حيث تقوم الشركة بعمل أية تعديلات على فرش السيارات يطلبها العميل بما يتلاءم مع الشكل الداخلى للسيارة وتوفر ضماناً على فرش السيارة وهى خدمة تنفرد بها الشركة عن غيرها فى السوق المحلى.. وأضاف محمد مصطفى لقد حققنا طفرة كبيرة فى إنتاج فرش وكماليات السيارات وقمنا بالتصدير للعديد من الدول التى حققت بها تلك المنتجات رواجاً كبيراً وأثبتت نجاحاً لصناعة تحمل شعار «صنع فى مصر» فلم يعد المستهلك المصرى فى حاجة إلى شراء فرش مستورد خاصة وأننا نوفر جميع الفرش بجودة عالية وبالمواصفات العالمية .

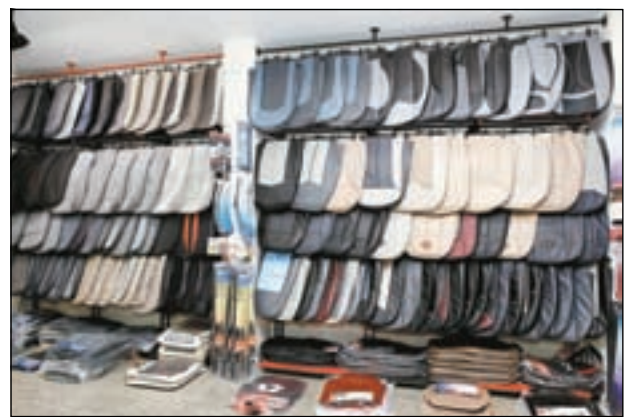
على مساحة ١٨٠٠ متر مربع بالتجمع الخامس تم افتتاح أحدث صروح شركة «سبيركار» لاكسسوارات وفرش وكماليات السيارات متعدد الطوابق ومزود بجراج خاص بالتجهيزات والتركيبات المتنوعة وذلك لخدمة وتجهيز السيارات وتلك تعد سابقة الأولى من نوعها فى السوق المصرى للسيارات.

تقدم «سبيركار» من خلال صرحها الجديد أكبر تشكيلة من إكسسوارات وفرش وكماليات السيارات والى تضم أحدث أجهزة البلوتوث و MP3 و DVD وأجهزة الكاسيت والساعات بأنواع مختلفة وتقنية عالية والثلاجات بكل أشكالها وأحجامها المبنى بار والثلاجة البوكس حيث تتوفر بالوان مختلفة وبأشكال متعددة وأجهزة الإنذار والسنترلوك ومجموعة متنوعة من العرائق التى تعمل كعازل للحرارة وهى مصنوعة من خامات جيدة وتمتص الحرارة والعرق.

يضم الصرح الجديد أيضا مجموعة رائعة من الدواوسات



■ سبيركار توفر أحدث الأجهزة الصوتية لعملاءها



■ تشكيلة متنوعة وكبيرة من فرش السيارات

تزامناً مع بدء تسليم سيارات الفئة الخامسة



لذلك ومن منطلق إيمانها بأولوية تقديم الجيد والمميز لعشاق BMW 5 Series الجديدة تقدم لهم المجموعة الباغارية مفاجأة خاصة بمناسبة بدء تسليم سيارات الفئة الخامسة لعملائها، حيث يستطيع كل مشير لـ BMW 523i الجديدة الحصول على تأمين مجاني لمدة ستة شهور بجانب التمتع ببرامج صيانة مجانية لمدة 3 سنوات مقابل 15,000 جنيه فقط. وهذا يعكس اهتمام المجموعة الباغارية بعملائها المميزين ويؤكد تربع BMW دائماً على القمة.



عندما جلس بداخلها ستعرف العنسى الحقيقي للمتعة وستشعر بتجنى الحياة يصبح مجرد جلوسك داخلها حتى أثناء توقفها متعة في حد ذاتها لتكتشف بعد ذلك أن هناك حورا رأيا يطور بينك وبينها، عندما أقول بمصرك داخلها ستلاحة متى الدقة المتناهية الموجودة في كل تفاصيلها الترفلة الناجمة بالخاصة مع تكنولوجيا الانتوفر إلا فيها سواء من جانب الرحابة والاستمتاع أو من ناحية السلامة لن بداخلها أو خارجها، إنه الإبداع بشغف مع حرص على التفرّد، إن مفصولة الفئة الخاصة الجديدة من BMW نرعر بالعبء من الابتكارات التي تهدف إلى رسم ابتسامه رضا على وجهك وشعورك بالراحة المطلقة التي لن جدّها إلا فيها عندما خلق معها في الألف من فرط رفاحة والخاصة التي ستعدهلك حتماً،

BMW EfficientDynamics
Less emissions. More driving pleasure.

..BMW 535i
عندما تبلغ القمة فإنك تتطلق نحو السماء



الفئة الخامسة الجديدة من BMW. الإبداع يتجسد.

BMW EfficientDynamics 
Less emissions. More driving pleasure.

خدمة عملاء الفاوية للسيارات VABMW (عند يوم الجمعة)
الشركة الفاوية للسيارات "الموزع العام"
القاهرة:
التفاسية، تليفون: ٢٣٧٧٧٦
المنطقة، تليفون: ٢٤٨-٥٠٠

المهندسين، تليفون: ٢٣٧٧٦
طريق القاهرة إكسبريس
تليفون: ٢٤٨-٥٠٠

الإسكندرية:
سيورتنج، تليفون: ٢٧٠٢٠٢٠
طريق القمارى السريع، تليفون: ٢٧٧١١٢٧٩

مقدمة ما بعد البيع:
الطاقة:
تليفون: ٢٢٢٢٢٢٢ / ١٠٧٣٢٢٢ / ٨٦٧٥٤
أيام العمل: من الأحد إلى الخميس
ساعات العمل: ٩ صباحاً - ٦ مساءً

الملاحظة:
تليفون: ٩٩٧٧٦٠٥٦٦
أيام العمل: من السبت إلى الخميس
ساعات العمل: ٩ صباحاً - ٩ مساءً

الميلون: ٢٥٢٩/٩١٠
 أيام العمل: من السبت إلى الأربعاء
 ساعات العمل: ٨ صباحاً - ٥ مساءً

الإسكندرية
 تليفون: ٣٧٤٤٤٦٦ موبايل: ٩٤٤٤٤٤٠٠٠٠
 أيام العمل: من السبت إلى الخميس
 ساعات العمل: ٩ صباحاً - ٩ مساءً

جمهورية ألبانيا التوموثيف :
 ليغون: ١٧١-٤٤٧٠٠ للبحر
 نام العمل: من السبت إلى الخميس
 ساعات العمل: ٩ صباحاً - ٨ مساءً